

infoopen

VII. évfolyam 1999. november – december

<http://www.infopen.hu>

E-BUSINESS MAGAZIN


Interjúk:

Hercegh Tamás

Vinkovits László

Doug Michels

Várkonyi Zsolt

A portrait of Zöldné Roska Marietta, a woman with short, wavy brown hair, smiling and sitting on a green sofa. She is wearing a white collared shirt under a dark vest, and a colorful, patterned blazer. Her hands are clasped in her lap.

**A konvergencia
operációs
rendszer platformjai**

Adattárház a weben

**Multipiacos
távkereskedési
rendszer útján
az Értéktőzsde**

Kormányzati CIO-k és új ITB projektek
Zöldné Roska Marietta,
a MeH informatikai helyettes államtitkára

Gyors, pontos és hatékony



Hórvölgyi Eszter
Európa-bajnoki aranyérmes
az olimpiai távolugrásban

Memolux

Számvitel, beszámfejtés, IT

KAPCSOLATTARTÓ: BAIKAI ISTVÁN • TEL.: (36-1) 251-9746 • FAX: (36-1) 383-5165 • WWW.MEMOLUX.HU

ALAPÍTVA: 1989.



.com

Egy

pontban a világ. Napjaink-

ban minden az Internet körül forog.

Sokak számára vált ismerőssé a „.com”

fogalma. De ki áll a pont mögött? Mi a Sun-nál

17 éve mindent megteszünk azért, hogy minél több

vállalat legyen a világhálón. Fejlesztéseink, szol-

gáltatásaink illetve a cég egész tevékenysége a hálózati

technológia körül forog. S pont erről szól a „pont”.

Számítógéprendszereink, technológiai megoldásaink lehetővé

teszik, hogy a vállalatok mind nagyobb mértékben használ-

hassák ki a világháló nyújtotta lehetőségeket. A Sun által

kifejlesztett Java™ technológia segítségével a világháló

bevonul az otthonokba, hétköznapijaink részévé válik.

A smart kártyáktól kezdve a mobiltelefonokon át egészen

a háztartási eszközökig minden összekapcsolható

és behálózható. Egyedülálló számítógépes rendsze-

reink lehetővé teszik, hogy a vállalatok szerte

a világban bármikor elérhetők legyenek

illetve hogy ők is bárkit el tudjanak

érni. **Sun. Pont, ami a világgal**

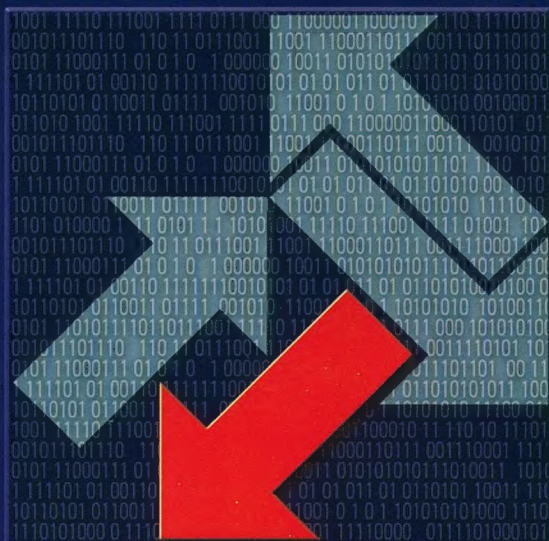
összeköt.

 **Sun**
microsystems
We're the dot in .com™



©1999 Sun Microsystems, Inc. Minden jog fenntartva. A Sun, a Sun Microsystems, a Sun logo, a We're The Dot In .Com, a Java és a Java logo a Sun Microsystems, Inc. bejegyzett védjegyei az Egyesült Államokban és más országokban. www.sun.hu

Vállalati adattárházak és üzleti intelligencia rendszerek



Axis
The Datawarehouse Company

Budapest XI., Dayka G. u. 3/406.
telefon: (1)319-1934 • fax: (1)319-2691

Székesfehérvár, Móricz Zs. u. 14.
telefon: (22) 517-631 • fax: (22) 517-630

levélcím: 8001 Székesfehérvár, Pf. 98.
web: www.axis.hu • e-mail: mail@axis.hu

infopen®

e-business magazin
Kiadja az Openinfo Kiadó

Feladók kiadó: Dr. Vas Zoltán
Alapító főszerkesztő: Kovács Attila
Szerkesztőbizottság:
Bartók Nagy János, Dr. Demetrios János,
Dravecz Tibor, Nagy Miklós,
Dr. Remisz Tibor, Dr. Sina Dezső,
Dr. Telbisz Ferenc

Főszerkesztő: Dr. Hutter Ottó
Főszerkesztő-helyettes: Thányi László
Titkárságvezető: Polyák Erzsébet
Design: GRAF-ICA Bt.
Tördelés: Székelyhidi Ióna - GRAF-ICA Bt.

Feladók vezetői: Dr. Szabó György
Levitigilis: Recent Kft.
A cikkekben és táblázatokban szereplő
adatokkal gondosan ellenőriztük.

Az esetleg még előforduló
pontatlanságokért és tévedésekért,
a hirdetések tartalmáért,
és a nyomdai hibákért kizárólag
felelősséget vállalunk.

Szerkesztőség és kiadó:
Openinfo Kiadó Kft.
1111 Budapest, Kende u. 13.
Telefon: 209-1831
Fax: 466-7503

Terjesztés, előfizetés:
Polyák Erzsébet
Telefon: 209-5400/123
E-mail: terjesztas@infopen.hu

Internet:
infopen@infopen.hu
http://www.infopen.hu
Sajtközlő címeinket
az alábbi címre kérjük:
pronline@infopen.hu
© Openinfo Kiadó Kft. 1998

HU ISSN 1217-1905

Új korszak az Infopen életében!

Jelentős eseményre került sor 1999. december 1-én az Infopen életében: egy több szerző-désben rögzített átvett szövetségről állapodott meg a Byte Magyarországot kiadó MGH Kft. és az Infopen kiadó Openinfo Kft. Ennek értelmében az Infopen kiadói joga átkerült az MGH Kft.-hez, az újság azonban megőrizte önálló arculatát és korábbi szerkesztőségi gárdáját. Az Infopen meglévő olvasótáborára továbbra is megkapja az újságot önálló kiadványként, az azonban ugyanabban a formában, befűzött mellékletként a jövő évtől minden egyes Byte számban is megtalálható lesz.

Ma, amikor az IT világban a fúziók korát éljük, senkinek sem jelenthet igazán meglepetést, hogy az informatikai kiadványok területén is erőkoncentrációra került sor. Különösen időkolt ez a klasszikus IT szakmához szülő kiadványok esetében, mivel – bár első hallásra meglepőnek tűnik – a napjainkban zajló technológiai forradalom éppen róluk terelte el kicsit a figyelmet. Értelhető persze egyfajta eufórikus hangulat, hiszen az internet forradalom új korszaka, amit e-business néven is szoktunk emlegetni, valóban magasabb rangra emelte az informatikát: stratégiai üzleti tényező lett. Ma még ott tartunk, hogy a nagy gyártók koncepciójánál szinten szeretnék felhívni erre a vállalatvezetők, gazdasági döntéshozók figyelmét, felkelteni az érdeklődésüket – és persze a vásárlási szándékukat – az e-business megoldások iránt. Biztosra vehető azonban, hogy hosszú távon a piac valamennyi szereplőjében tudatosodni fog: az e-business sem forgatja fel teljesen a világ rendjét, a beruházások kezdeményezésében, megtervezésében és megvalósításában mindenkinek meg lesz a maga szerepe, úgy az informatikusoknak, mint a gazdasági felsővezetőknek. Ma még „általában az e-business” a sláger, de a mai felgyorsult világban talán már hónapok alatt túljutunk ezen a fázison. Amint az e-business megoldások részletei, az egyes gyártók ajánlatai közti különbségek kerülnek előtérbe, óhatatlanul újra kiemelt szerepet kell kapjanak a magas színvonalú szakmai folyóiratok. Ennek az elvárásnak szeretnénk megfelelni mind a Byte, mind az Infopen részéről, immáron erőink egyesítésével.


Egy ideális fúzió mindkét fél számára jelentős többletet ad, és jó esetben ugyanakkor mégsem jelent – a korábbi gyökerek teljes elvesztését jelentő – sima összeolvadást. Ebből a szempontból – úgy tűnik – sikerült megtalálni a megfelelő konstrukciót. Az Infopen mögött álló kiadói háttér jelentősen megerősödik, lehetővé válik az újság havonkénti rendszeres megjelenése 36 oldal terjedelemben, a korábbinál „csinosabb” színes arculattal, és ráadásul lényegesen magasabb példányszámban. A havonként 15 ezer példány – amiből tízezer a Byte-ba befűző, 5 ezer önállóan kerül terjesztésre – már megközelíti a populáris PC magazinok példányszámát, ami egy kifejezetten a professzionális informatikai szakemberekhez szóló kiadvány esetében nem kis dolog. A Byte szemszögéből nézve is egyértelműnek az előnyök, hiszen az Infopenben megjelenő esszék, tanulmányok, interjúk, szakkikkek remélhetőleg a Byte olvasói számára is komoly értéket fognak jelenteni, és növelik az újságon belül egy olyan fontos és aktuális területnek a súlyát, mint amilyen az e-business.

Az, hogy az Infopen továbbra is megmarad önálló kiadványként is, korántsem csupán valamiféle nosztalgikus szempontból fontos. A két lap terjesztési filozófiája ugyanis éppen ellentétes: az Infopen ingyenes, de regisztrációhoz kötött direkt terjesztéssel elsősorban bizonyos ki-tüntetett célcsoportokhoz (pl. kormányzat, TOP 500 kategóriájú nagyvállalatok, NIIF által képviselt kutató-fejlesztői szféra) jut el, ezekben a körökben viszont gyakorlatilag teljes lefedettség-tel tud elérni. A Byte a nyilvános utcai terjesztéssel, a kiterjedt promóciós kampányokkal támogatott széleskörű terítéssel, egy szélesebb körből tud meríteni, ugyanakkor a viszonylag magasabb előfizetési díj nyilván egyfajta szelekciót jelent, legalábbis a rendszeres olvasótáborra vonatkozóan.

Az Infopen számára tehát az ezredforduló valóban egy új korszak kezdetét jelenti, melynek során továbbra is számítunk eddigi hűségű olvasóinkra és támogatóinkra. Nagy örömünkre szolgálja, ha minél többen elmondanák véleményüket, várakozásaikat személyesen, e-mail-ben, vagy éppen a <http://www.infopen.hu> lapon található interaktív szavazógépen keresztül.

Hutter Ottó
hutter@infopen.hu

index.hu



Mindent.

Azonnal.

<http://aruhaz.index.hu>

Software Station

software-ek és szakkönyvek profiknak

Cégünk a Red Hat Europe, és a S.U.S.E. GmbH. hivatalos magyarországi disztribútora.
Applicware; BeOS; Caldera; Debian; FreeBSD; Mandrake; Motif; Slackware; Pingwin!

Linux dealers wanted! T:209-0342

Angol nyelvű számítástechnikai szakkönyvek és linux disztribúciók legnagyobb választéka!

60,000-es könyv-adatbázis, Magazinok, Filmek! Keresési funkciók, ismeretők, on-line rendelek, diszkok, okt. int.-elne, könyvtáraknak kedvezményes árak!

Tekintse meg újjáalakított web-üzletünket!

<http://www.swsbooks.hu>

EGY LAP MINDAZOKNAK, AKIK SZÁMÁRA A MONDANIVALÓ A LEGFONTOSABB

Részlet az Új Alaplap 1999. évi tartalmából:

A HÓNAP TÉMÁJA

1999. JANUÁR: DÁTUMKALAMAJKA

Az év témája — az év miérte (Falken Pál)
Mégis: kinek a bűne? (Simay Endre István)
A PC-k örörendje (Fehér Zsolt)
Régi adatbáziskezelők sorsa (Bárány Csaba)
Mihez kezdünk? (Simay Endre István)
Gyógyítás hardverrel (Simay Endre István)
Mi lesz 2038-ban? (Simay Endre István)
Másképpen éves programhiba (Szondi Egon János)
Mozsalka a készülődésről (Simay Endre István)

1999. FEBRUÁR: MIT HOZ HONLAP?

Webszerkesztés és HTML (Galántai Zoltán)
Honnan jött, hová megy? (Tóti Balázs)
Konzorcium és konzilium (Galántai Zoltán)
Csicsa és technika (Balla László — Borsányi Attila)
Apró kis gonoszágok (Galántai Zoltán)
HTML-editorokat böngészve (Tóth Csaba)
Profí szerkesztők (Galántai Zoltán)
A hipertext karrierje
X-edik szintű találkozások (Mákos András)
Irány az XML (Galántai Zoltán)

1999. MÁRCIUS: ADATKOMMUNIKÁCIÓ

Az adatországút építése
A fogalmak (is) változnak (Kovács Oszkár)
Alakmázott terep (Kovács Oszkár)
A V.90-es szabvány (Bánhegyi Gergely)
Decentralizált, centralizált... (Brüll Károly)
Volna egy ajánlat... (Kiss János)
Hang és adat — integrálva (Kerekes Tibor)
Miért konvergencia? (Füzes Péter)
GSM mobil adatátvitel (Vannai Nándor)

1999. ÁPRILIS: LEXIKONVÖLGY

Hol az a forrás? (Aszalós László)
Könyvtáros keresetlek (Tószegi Zsuzsanna)
A tartalom gazdája (Tószegi Zsuzsanna)
Érték és technika (Horváth Péter)
Nyomozási kalandok (Aszalós László)
A keresőfelület keresése (Galántai Zoltán)
Fordítástámogatás a hálón (Proszéky Gábor — Kis Balázs)
Egy elfelejtett tankönyv... (Szondi Egon János)

1999. MÁJUS: DIGITALIZMUS

Csendes elbűsölés
Büccő! a személyi számítógéptől (Galántai Zoltán)
Digitális tömegkommunikáció (Tanner Gábor)
Centrum: a dokumentum (Falken Pál)
Mese az írógéppapírról (Almási Miklós)
Kell-e mindent digitalizálni?
(Dési Sándor — Szondi Egon János)
Hibajavítás a CD-n (Vargha Dénes)
Szkennerhiány nem akadály (Cséppentő Árpád)

1999. JÚNIUS: KÖRNYEZETVÁLTOZÁS

A kódokló trónfosztása (Simay Endre István)
Párhuzamos programozás (Galántai Zoltán)
A programozás esztétikája (Galántai Zoltán)
Ez az IDE nem az az IDE... (Simay Endre István)
Egységes leíró (Simay Endre István)
A Pascal átváltozásai (Simay Endre István)
Róka fogta xBase (Simay Endre István)
IBM VisualAge for Java v2.0 (Lovas János)

1999. JÚLIUS: TURINFORMATIKA

Úton, útfélen...
Tessék helyet foglalni! (Radics Lajos)
Nyaralási döntéstámogatás
(Kedves Loránd — Toronyi Zsolt)
Eligazodás mozgás közben (Zentai László)
Egy mindentudó utaztató (Boda László)
Fejlesztési vívódások (Braun Péter)
Közlekedési tematika (Szűcs Lajos)
Úton az internetes portálhoz (Pomp Norbert)
„Utazástechnikai” mozaik (Sipka László)

1999. AUGUSZTUS: KAVALKÓD

Egy nyelven beszélni... és írni (Aszalós László)
Mi lett velük, ékezet? (Sándor Gábor)
Az ékezetborotva (Falken Pál)
Vírusveszély és egyéb kockázatok (Telbisz Ferenc)
Leveleink „juvarokmánya” (Sándor Gábor)
A fájlmenedzserek jövője (Galántai Zoltán)
Frissített verziók (Simay Endre István)
A csoportmunka evolúciója (Ambrózy Gábor)

1999. SZEPTEMBER: FORRÁSZABADSÁG

Ez a „free” már nem az a „free”
Tegyük már helyére a szoftvert! (Sándor Gábor)
Közbeszerzés kontra közérdek? (Barényi Péter)
Miből lesz a résprogram? (Simay Endre István)
A szabad szoftver története (Galántai Zoltán)
A „bazar” és a „katedrális” (Galántai Zoltán)
Nyílt forráskódú pénzforrás (Galántai Zoltán)
Szoftverlicenc panoptikum
Felszabadításra várva (Simay Endre István)
Lopni, fizetni... vagy van harmadik út? (Székely Iván)

1999. OKTÓBER: RENDSZEREK HÁBORÚJA

A szoftverlátk sem nőnek az égig (Galántai Zoltán)
Mi adjuk a csatateret (Simay Endre István)
Háború vagy hivta? (Sándor Gábor)
Az OS/2 „sorsoknyve” (Kádár Zsolt)
A Linux disztribúciók (Mákos András)
BeOS (Lendvai Attila)
Az iMac, a formaforradalmár (Galántai Zoltán)

1999. NOVEMBER: A PC-N TÚLI VILÁG

Jönnek a „fiatalok”
Átlépni a határokat (Bessenyei László)
Merre (ne) tovább? (Kis János)
Architektúrávezetés (Baján Péter)
Új gépcsalád, új elvek (Fischer Erik)
A „százalábuk” rendje (Schinogi Péter)
A munkaköltőmés mólóját (Hennel Tamás)
Vizuális rekorderek (Schinogi Péter)
A szuperszámítógépek toplistája, 1999. június 10.
Nyomuló új technológiák (Széll Zoltán)
Kristálygömb a homályos jövőről (Bessenyei László)

1999. DECEMBER: IGY JÁTSZUNK MI

A „homo ludens” és a számítógép (Mérő László)
Egy kis előtörténet (Galántai Zoltán)
Ötletek és kódok reinkarnációja (Simay Endre István)
A szórakoztató erőgép (Bánó György)
Játék és szimuláció (Mákos András)
Új kihívás, a hálózatos játék (Varga Zolt)
PC-s játékok 100-as toplistája
Az esélyegyenlőség modellje (Nagy László)
Újajta sakkadatbank (Lindner László)

**A CD-melléklettel megjelenő Új Alaplap példányonkénti ára 2000-ben 699 forint.
Előfizetési díj egy évre 6996 forint. Korábbi példányok is megvásárolhatók.**

Új Alaplap, 1539 Bp. VI., Dózsa György út. 84/b. I. em. 29. Telefon: 322-4417 Fax: 351-8015
E-mail: alaplap@mail.datanet.hu Honlap: www.alaplap.hu



Hercegh Tamás, a Microsoft Magyarország igazgatója



Dr. Vinkovits László, a debis IT Unisoftware Kft. ügyvezető igazgatója



Várkonyi Zsolt, az aPLUS-EDI Kft. ügyvezetője

vezércikk

Új korszak az Infopen életében! 3

címlapsztori

Kormányzati CIO-k és új ITB projektek  160 8

krónika

Hírek, események 15

pr-online


Sajtóközlemény kivonatok 17

interjú

A számítástechnika Volkswagenje  161 20

Jelentős IT vállalat lett a debis-Unisoftware  155 21

A UNIX visszatért, a UNIX nem halott!  148 24


Az EDI nem informatikai megoldás,
hanem üzleti szolgáltatás  104 25

alkalmazás

Adattárház a weben  113 29

Multipiacos távkereskedési rendszer útján az Értéktőzsde  152 30

termékek

A konvergencia ericssonos formái  157 33

Az EPOC platform  158 35

Irodai mindenés a Tallytól  159 36

Infopen Online

Az Infopen Online lapjain ingyenesen
férhet hozzá az e-businessel kapcsolatos
információkhoz

Heti webmagazin

Sajtóközlemények napi frissítéssel
és archívummal

Eseménynaptár

Nyomtatott magazin teljes archívuma

Online könyvek

 159

Gyorskeresés cikksorszám alapján



<http://www.infopen.hu>

Kormányzati CIO-k és új ITB projektek

Tavaly szeptember óta Zöldné Roska Marietta vezeti a MeH informatikai helyettes államtitkárságát, amely felelős a kormányzati informatika koordinálásáért. Interjúnkban az eltelt egy év legfontosabb eredményeit tekintjük át, és bepillantást nyerünk néhány kiemelt kormányzati projektbe is.

Mik voltak az első intézkedései, amikor átvette a MEH informatikai államtitkárságának vezetését?

Z. R. M.: Három sarokpontban tudnám összefoglalni azokat az elveket, amikkel kezdtem a munkát. Tisztázni kellett a kormányzaton belüli munkamegosztást az informatikával és távközléssel foglalkozó egyes szervezeti egységek között, meg kellett erősíteni az ITB koordinációs szerepét, és korszerűsíteni kellett az ITB által támogatott projektek kiválasztásának és irányításának az elveit. A kormányzati munkamegosztás rendje viszonylag gyorsan kialakzolódott, és azóta is ennek szellemében folyik a munka: az informatikának a szabályozási kérdéseivel a Közeledési, Hírközlési és Vízügyi Minisztériumban, a kormányzat informatikai rendszereinek tervezésével és üzemeltetésével kapcsolatos koordinációval pedig a MeH informatikai helyettes államtitkársága foglalkozik. A koordináció elsődleges színtere újra az 1991-ben létrehozott Informatikai Tárcaközi Bizottság (ITB) lett, a korábban ezzel némileg átfedésben működő ITKB (Informatikai és Távközlési Kormány Bizottság) szervezetét megszüntettük. Az ITB-t viszont magasabb szintre emeltük azáltal, hogy a korábbinál pontosabban határoztuk meg az abba delegált ágazati informatikai képviselők szerepét, felelősségi körét. Korábban problémát jelentett az, hogy bár az ITB-nek a tárcaközi koordinációt illetően volt kompetenciája és eszköztárszere, az egyes ágazatokon belül, illetve a helyi államigazgatás szintjén az informatikai koordináció mindegyik meglehetősen esetleges volt. Többek között ennek az ellentmondásnak a feloldására született az 1066/1999. kormányhatározat, amelynek egyik fontos pontja szerint a magyar államigazgatásban be kell vezetni a fejlett országokban már bevált „Chief Information Officer” tisztséget. Az információs folyamatokért felelős vezetőnek, a CIO-nak bele kell tartoznia a szervezet általános vezérkarába. Amennyiben az ágazati szintű informatikai stratégia tervezéséért felelős CIO-k képviselik az ITB-ben is az egyes ágazatokat, akkor természetesen összhangba kerülnek a tárcaközi szinten elfogadott projektek és célkitűzések az ágazati elképzelésekkel.

Az államigazgatás mely körére terjedt ki pontosan az ITB tevékenysége, és milyen a kapcsolata a Miniszterelnöki Hivatallal?

Z. R. M.: Eddig a tárcák és néhány országos hatáskörű főhatóság képviselője vett részt az ITB munkájában. Az ITB szerepét újraértelmező kormányhatározat másik stratégiai döntése, hogy meg kell erősíteni a területi és helyi szintek összehangolását és a kormányzati informatikai koordinációhoz való kapcsolódását. Ez egy teljesen új elem a magyar államigazgatás korszerűsítésében, ennek ellenére jól haladunk a megvalósítás szervezeti, működési és támogatási

konceptiójának kidolgozásában. Ami az ITB és a MeH közötti munkamegosztást illeti, az ITB látja el – a MeH Informatikai Helyettes Államtitkárságának közreműködésével – a szakmai előkészítési, javaslattevői, véleményezési feladatokat, a MeH felelőssége pedig a jelentős szabályozások Kormány elé vitelére, a végrehajtás felügyeletére, a kormányzati informatikai stratégiai tervezés koordinálására és a hasonló operatív teendőkre terjed ki.



Zöldné Roska Marietta, a MeH informatikai helyettes államtitkára

Milyen elvek szerint választják ki az ITB által támogatott projekteket?

Z. R. M.: Az ITB szakmai bizottságai és a tárcák által előterjesztett projekteket az ITB mindenek előtt abból a szempontból vizsgálja, hogy összhangban vannak-e azokkal az általános fejlesztési elvekkel, prioritásokkal, amiket egy hosszabb időszakra nézve megfogalmaztunk a kormányzati informatikai infrastruktúra fejlesztése érdekében. Ilyen kiemelt terület például az EDI, a térinformatika és hasonló korszerű technológiák elterjesztése, az államigazgatási szervek szabványos (X.400 és X.500) és biztonságos elektronikus kommunikációjának támogatása, a „szolgáltatás állam” megteremtését támogató internetes információs szolgáltatások fejlesztése, vagy az euroatlanti csatlakozás támogatása. Ha e kritériumok szerint fontosnak bizonyul egy projekt, akkor azt vizsgáljuk, hogy valóban több tárcát érint-e, ugyanakkor nem alakulnak-e ki redundáns fejlesztések a kormányzaton belül. Ha megszületik a döntés egy ITB által támogatott projekt indításáról, akkor szigorú szabályok szerint követjük végig azt a teljes életciklusát, a megvalósíthatósági tanulmánytól a projekt specifikáció elkészítésén keresztül az implementációs, tesztelési és üzembe helyezési fázisokig bezáróan. Ellenőrző szerepünket azzal is erősítjük, hogy mindig részt vesz egy ITB által delegált tag is a projekt irányító bizottságában.

Mondana néhány konkrét példát is az ITB által támogatott projektekre?

Z. R. M.: A kormányzati informatikai koordináció erősítését célozta korábban a vállalkozások egyablakos bejegyzéseinek lehetővé tétele, vagy a KIAK 2000, amely a hadköteles nyilvántartást harmonizálja a belügyi alapnyilvántartásokkal. Magyar Zsuzsa főosztályvezető vezetésével elindult egy sok tárcát érintő, kiemelt projekt a kormányzaton belüli elektronikus ügyiratkezelés bevezetésére, amely elképzeléseink szerint fokozatosan kiterjeszthető lesz valamennyi központi államigazgatási intézményre. Ez persze szabályozási kérdéseket is felvet, ezért év végéig elkészül a kormányzati iratkezelési szabályzat módosítása, amely immár az elektronikus dokumentumokkal kapcsolatos előírásokat is tartalmazza.

A korszerű technológiákat elterjesztő projektek közül kiemelném a *Síkolya Zsolt* által vezetett „Kikeres” projektet, ami a kormányzaton belül rendelkezésre álló hatalmas adatvagyon jobb kihasználását segíti egy interneten keresztül kereshető metadatbázis és az azt támogató egységes fogalomtár létrehozásával. Lényegében folyamatos projekt a kormányzati számítógépes hálózat fejlesztése, amivel kapcsolatban az utóbbi időszak jelentős eredménye az üzemeltetés rendszerének a stabilizálása, megerősítése. A MEH hálózatát is a vezetékek szintjéig bezárólag korszerűsítettük, és integráltuk a kormányzati hálózathoz.

Végül kiemelném a szoftverek beszerzésével és auditálásával kapcsolatos stratégia kialakítását, ami szabályozza többek között a dobozos szoftverek beszerzési rendjét, a biztonsági másolatok készítését, a licenszek és a szoftverek adminisztrálását. A jogi főosztályunk által készített ajánlást – amely jelenleg a 6/1999. számú miniszteri utasítás formájában csak a MeH-re vonatkozik kötelező érvénnyel – az ITB rendelkezésére bocsátottuk, így várható, hogy a jövőben ez alapján egy kormányzati szintű, valamennyi tárcára vonatkozó ajánlás is el fog készülni. (Az ITB által elfogadott projekteket teljes listája a mellékelt táblázatban található – a szerk.).

Nyilván a legnagyobb prioritású projektek közé tartozik a kétezredik évvel kapcsolatos felkészülés is. Mennyire meg ezzel kapcsolatban mostanra kormányzati szintű tennivaló?

Z. R. M.: Az Y2K volt az egyik legelső problémakör, amivel meg kellett birkóznom kinevezésemet követően, mivel volt ugyan egy erre vonatkozó kormányhatározat, de nem volt meg hozzá elfogadott cselekvési program. Mindenek előtt létrehoztunk egy operatív bizottságot, megkezdtek egy sor konferencia és kiadvány szervezését, és megindult a zavarlehárításra való felkészülés. Az Y2K-val kapcsolatos problémák a MEH számára elsősorban tavaly szeptember és december között jelentett nagy terhelést. Decemberre ugyanis elkészült a cselekvési program, amiben többek között megfo-

galmaztuk, hogy ennek a területnek a koordinálására egy kormánybiztost kell kijelölni, ami hamarosan meg is történt. Ettől kezdve a kormányzati Y2K projektek koordinálását *Mojzes Imre* kormánybiztos vette át, az én felelősségem jelenleg a zavar-elhárítási felkészülésre terjed ki.

Jelentős szerepet vállalt a MeH a hazai kutatói hálózatfejlesztési program, az NIIF megerősítésében is.

Z. R. M. Az NIIF projekt meglehetősen válságos helyzetbe került tavaly ősszel, mivel hiányzott a kormányzati szintű elkötelezettség és az anyagi fedezet ahhoz, hogy csatlakozzon a Quantum projekthez, a 155 Mbit/s sebességű európai kutatói gerinchálózathoz. Reális veszély volt, hogy a hazai kutatói hálózat lemarad az európai fővonalról. Amikor én átvettem jelenlegi megbízatásomat, egyik első dolgom volt, hogy megismertessem *Dr. Stumpf István* kancelláriaminiszterrel ennek a projektnek a stratégiai jelentőségét, és kérem gyors közbenjárását a szükséges kormányzati előterjesztések elkészítéséhez. A miniszter úr teljes mértékben magáévá tette elképzeléseinket, s a gyors és határozott kormányzati kötelezettségvállalás eredménye-

képpen nemcsak a TEN-155 hálózathoz való csatlakozásunk elől hátrultak el a pénzügyi akadályok, hanem az NIIF Program helyzete is stabilizálódott. Az idei évtől egy olyan fejlesztési célprogram lett, amely központi költségvetési támogatással valósul meg, pénzügyi forrást minden évben az Oktatási Minisztérium fejezetében elkülönített cél- és intézményi előirányzatoként kell megtervezni.

Jelenleg is van operatív kapcsolat is az NIIF és a MeH között?

Z. R. M. Igen, mégpedig mind technológiai, mind szervezeti oldalról szoros a kapcsolat. Egyrészt a kormányzati számítógépes hálózat a TEN-155-ön keresztül csatlakozik a nemzetközi Internet hálózathoz. Másrészt aktívan részt veszünk a program irányításában, mégpedig annak fő döntéshozója és értékelő testületén, a Program Tanácsban keresztül. Ennek elnöki tisztét rotációs jelleggel az NIIF tagintézmények képviselői töltik be. Jövőre a MEH képviselőiben én fogom átvenni a stafétabotot a jelenleg elnöklő *Kiss Ádám*tól, aki az Oktatási Minisztérium megbízottja.

Befejezül az arról kérdeznénk, hol tart a kormányzati szintű informatikai

stratégia és informatikai törvény előkészítése?

Z. R. M. Ami a informatikai törvény előkészítését illeti, ez a témakör a többi, kifejezetten szabályozási kérdéssel együtt a KHVM hatáskörébe tartozik, ott folyik a törvényi előkészítés. A kormányzati informatikai stratégia középtávú tervének kidolgozását viszont a MeH-ben koordináljuk, ezek a munkálatok két szálon futnak. Egyrészt kidolgozzuk a Miniszterelnöki Hivatal saját átfogó informatikai stratégiát, mégpedig egészen újszerű módon: nem adtuk ki a komplett feladatot alvállalkozónak, hanem a módszertan meghonosításába vontuk be a külső szakértőket. Magát a tervezést már a MEH helyismerettel rendelkező saját munkatársai végzik. Közben elkészült egy „Magyar válasz az információs társadalom kihívásaira” című vitaanyag is, amely a folyamatosan érkező vélemények alapján év végéig átdolgozásra kerül. Ez ebben található elvek, valamint az egyes tárcák saját programjai alapján lehet végül is elkészíteni a kormányzat középtávú informatikai stratégiát.

HUTTER OTTÓ

Az Informatikai Tárcaközi Bizottság által támogatott projektek

Projekt	Felelős
Levelező szerverek upgrade, RUA bővítés, faxkiegészítés	MeH
Bizalmas és hiteles levelezés	MeH
Számítógép felhasználásával és kárára elkövetett bűncselekmények nyomon követése	BM
A törvény-előkészítési folyamat informatikai támogatása	Magyar Országgyűlés Hivatala
Térinformatikai metadatabázis alapkormány módosítás	MeH
Az egyablakos ügyintézés projekt utólagos auditálása és a továbbfejlesztés megvalósíthatósági tanulmánya	MeH
Kertmegállapodás az MTA SZTAKI-val szakértői tevékenységre, tanulmányok készítésére beruházás előkészítéseként (Elektronikus kereskedelem, Adatgazdálkodási stratégia a kormányzatban, a kormányzati informatikai vagyon hasznosítása, A központosított közbeszerzési pályázati rendszer folyamatos karbantartása)	MeH
A 2000. év központi koordinációja (monitorozó rendszer, váratlan helyzetekre való felkészülés)	MeH
Közigazgatási Információkereső Mintarendszer	MeH
Iratkezelési mintarendszer (EüM, GM, PM, MÁK, HM közreműködésével)	MeH
Összkormányzati célú WEB fejlesztések (kormányzati egységes megjelenés, tematikus lapok – IST, Y2K, IM, állampolgári kapcsolatok)	MeH
Békepartnerségi Információ Menedzsment Rendszer adatbázisának magyarországi tükrözése	HM
Adatvédelem és biztonsági rendszer kiépítése, informatikai rendszerek felkészítése a 2000. évről	GVH
Nemzeti Kulturális Örökség Minisztériuma infrastruktúrájának kialakítása	NKÖM
Somogy Megyei Közigazgatási Hivatal Információs és Ügyfélszolgálati Központ	SMKH
Professzionális számítógépes fordítástámogató rendszer államigazgatási és EU dokumentumok fordításához	MeH
Biztonságos üzemeltetés rendje	MeH
Kormányzati hálózat továbbfejlesztése (1998. évi projekt alapkormány emelése)	MeH
Civil kapcsolatok pályázati információs rendszere	MeH
Kormányzati munka informatikai támogatása	MeH
„Directory” ajánlás elkészítése	MeH
„Outsourcing” ajánlás elkészítése	MeH

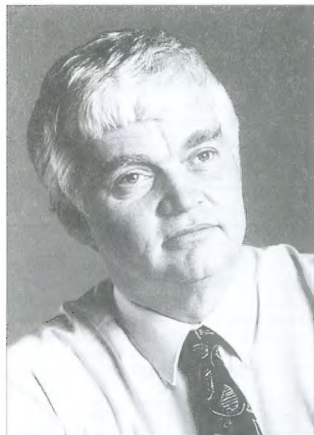
ICL: magasra emeli az e-business zászlaját

Az internet szolgáltatások globális piaca három év alatt tízszeresére, 78 milliárd dollárra növekszik, az internet alapú kereskedés ugyanakkor 1300 milliárd dollárra nő (ami durván egyenlő az Egyesült Királyság éves GDP értékével), az ICL öt év múlva minden üzleti tevékenységet e-business alapon fogja végrehajtani. Ilyen és hasonló, ma még talán meglegelő kijelentésekkel kezdődött az ICL november 17-i londoni nemzetközi sajtótájékoztatója. Európa számos országából összesereglett több mint 150 újságíró jelentős ICL e-business bejelentésekről értesülhetett. A legfontosabb, hogy a cég európai e-business szerepét egy száz millió fontos tervvel kívánja a jövőben kiterjeszteni. A terv részeként 4400 új munkahelyet teremtet

jelentették, hogy az ICL megállapodást kötött a Nokkiával WAP (Wireless Applications Protocol) termékek fejlesztésére és forgalmazására. „A mobil telefonok számára kifejlesztendő e-business megoldások, alkalmazások tovább erősíthetik az ICL vezető európai pozícióját az e-business szolgáltatások terén. A web tartalom-menedzsment a WAP-képes eszközökkel kombinálva lehetővé teszi az emberek széles tömege számára, hogy az internet különféle szolgáltatásait mobiltelefonjaikon keresztül vegyék igénybe” – jelentette ki Todd. Az ICL a finn Leonia Bank ügyfeleinek 2000 márciusától különféle WAP-alapú mobiltelefonos szolgáltatásokat fog nyújtani. Mindezek természetesen web-alapú mobiltelefonos képernyőn lesznek követhetők.

Az utolsó öt évben az ICL számítógépgyártóból IT szolgáltató vállalattá alakult át, vagy ahogy azt vezető szakértői források nevezik: „az ICL szerviz szolgáltatóként újra feltalálta magát és más cégek is az ICL szerviz-modelljét kell, hogy kövessék”. Néhány további adat: az ICL fő e-business központja Helsinkiben található, a cég jelenleg 800 e-business szakértőt alkalmaz. Az ICL e-business bevételei 1998-ban 80 millió fontra rúgtak, ebben az évben várhatóan meghaladják a 160 millió fontot. A cég több mint 500 nagy céget e-business implementációt vállalt el vagy hajtott végre Európában. A MÁV GIR projektje az egyik kiemelt futó nagyvállalati alkalmazás, amelyet az ICL nemzetközi sajtótájékoztatóján is a legfontosabbak között említettek, a Marks & Spencer, BT, Carrier1, Unisource, MÁV, Periclerstarszállásban.

[K. A.]



Keith Todd, az ICL vezérigazgatója

a világ azon területein, ahol jelentős a tevékenység (ezet az Egyesült Királyságban, 2700-at Európában és 700-at az USA-ban). Keith Todd, az ICL vezérigazgatója hangsúlyozta, hogy az internetes üzleti tevékenységekből multimilliárd fontos üzleteket remél a cég a következő három évben. Bejelentette, hogy e-business aktivitásának jelentős kiterjesztése nyomán a világon hét helyen Centre of Excellence központokat hoz létre. Ilyen központok létesülnek a dániai Árhushan, Frankfurtban, Helsinkiben, Dublinban, Dallasban és az angliai Bracknell és Kidsgrove városokban.

Az ICL bejelentette továbbá, hogy új nagy ügyfelekkel kötött szerződést e-business megoldások szállásátára. Közöttük található Európa egyik legnagyobb nem élelmiszer alapú kiskereskedője (Kingfisher), Finnország második legnagyobb kereskedelmi bankja (Leonia Bank) és a Lloyds Register of Shipping. Bejelentésre került továbbá egy pan-európai internet kereskedelmi egyesülés létrehozása, amelyet az ICL mellett az ír kormány is támogat, és amely a nagy és közepes méretű felhasználókat és internet megoldások eladói segít összehozni, képessé téve őket az elektronikus kereskedelem hatékony alkalmazására. Azt is be-



New York: e-@kcioban a Unisys

egyk aelnöke és Mike Fister, az Intel nagyvállalati szerver csoportjának igazgatójaként működő aelnöke is, akik a cég új tájékozódását tartották.

[K. A.]

HP OpenView – az „E-services” alapköve

Idén Párizsban került megrendezésre a HP OpenView felügyeleti szoftvercsaládjának éves európai konferenciája és termékbemutatója, az OpenView Universe 99. A konferencián több mint nyolcszáz résztvevő jelent meg, s a kísérő termékbemutató több tucatnyi partner cég mutatta be az OpenView termékekhez illeszkedő megoldásait. A megnyitót tartó Bernd Winnemöller, az OpenView divízió európai igazgatója imponáló fejlődési adatokról számolt be. Az 1999-es pénzügyi év folyamán az OpenView termékekből 1,4 milliárd dolláros bevételre tett szert a HP, ez világszinten több mint 34%-os növekedésnek felel meg. Európában még jobb eredményeket produkált a divízió, a növekedés 58%-os volt, s az idei évre is tartani szeretnék ezt az expansziós ütemet. Winnemöller a siker elsődleges tényezőiként az OpenView termékek jó minőségét, kiforrottságát, s gyors alkalmazhatóságát emelte ki. Nem ok nélkül jelmondta a divízióknak az „OpenView Works-Right-Now” szlogen, mondta, a mai felgyorsult informatikai fejlődés mellett kulcsfontosságú az informatikai és felszerelési számára, hogy olyan felügyeleti megoldásokat alkalmazzanak, amelyek gyorsan telepíthetőek és hadrafoghatóak, s azonnal képesek gyakorlatban hasznosítani az eredményekkel, riportokkal, optimalizálási javaslatokkal szolgálni. (Több előadó is idézte az IDC számaint, miszerint az OpenView alapú felügyeleti megoldások átlagos megtérülési ideje jóval kisebb a piac többi szereplőjénél, a tipikus érték a nyugati országok viszonyai közt 80 nap...).

Karen Slatford, akinek személyében immáron az elnök után az első aelnök is a gyengébb nemet képviseli a HP vezetésében, az „E-services”-ról, a HP legfontosabb stratégiai célkitűzéséről beszélt, s arról, hogy az OpenView termékcsalád által képviselt funkcionalitás milyen kulcsszerepet játszik az „E-services” megoldások kialakításában és üzemeltetésében. A HP által meghirdetett „E-services” filozófia az „e-commerce

Unisys: e-@ction bejelentés

Október 27-én nagyszabású bejelentés-sorozatot tartott New Yorkban a Unisys, amelyen körvonalazták az új digitális gazdaság alapjául szolgáló e-business és e-government stratégiáját. Bob Brust szerint a cég e-business stratégiájában a legfontosabb technikai elem a biztonság. A Unisys szakembere kijelentette, jelenleg 20-30, 2002-ben 50, öt év múlva pedig 100%-ig e-business alapon fog működni a vállalat. Larry Weinbach, a Unisys elnök-vezérigazgatója szerint az elektronikus ügyvitel, üzletvitel hihetetlen gyorsasággal terjed a világon. A teljesen web-képes működésre átférmázódó Unisys meghirdette az e-@ction-t, vagyis a különféle elektronikus üzletviteli szolgáltatásokat. Barbara Babcock aelnök második pozíciójának neve, a „virtuális vezérigazgató” is az új stratégiára utal. „Az e-business második fázisra most kell felkészülni, hiszen a hipernövekedési ütem 2000 második fele és 2001 első fele között fog bekövetkezni” – mondta Babcock. A Unisys ez alkalommal arról az ES 7000 típusú processzor architektúráról, mainframe nagyságrendű új e-business szerveréről is lerántotta a fátylat, amely az aelnökönk szerint a szokásos nagygépek árának mindössze egyötödébe fog kerülni. A világbemutest a jelentősebb Unisys irodák műholdas televízió segítségével élőben közvetítették, így a budapesti irodában is közvetlenül lehetett tájékozódni a sajtótájékoztató elhangzottairól. A tájékoztató, amelynek alcíme „Az e-business és e-governmentre való átalakulás felgyorsítása volt”, megjelent Jeff Raikes, a Microsoft

ce" és az „e-business” fogalmán túlmutató megközelítést, ami a teljes vállalati működést helyezi internetes alapokra (a szelleme megfogalmazás szerint, eddig az IT támogatata az üzleti folyamatokat, mostantól az IT maga az üzleti folyamat). Az „E-services” viszont csak akkor nyerhet létjogosultságot, ha rendelkezésre állnak azok a bombabiztos felügyeleti megoldások, melyek lehetővé teszik az informatikai közművek



HP OpenView Observer

olyan megbízható, folyamatossá üzemeltetését, mint ahogy azt a hagyományos közműveknél elvárjuk. Számos új terméket is bejelentettek, melyek már az E-services filozófia jegyében kerültek ki a laborokból, de a legfontosabb a HP által eddig még nem alkalmazott új üzleti modell, melyet elsőként a Qwest távközlési óriással közösen próbálnak ki. E megoldás keretében a HP nem egyszerű megoldásslátóként lép fel, aki eladja termékeit a végfelhasználónak, hanem saját erőforrásaival vesz részt a Qwest E-services szolgáltatásainak kifejlesztésében és beüzemelésében, majd részesedik a beruházás nyereségéből (profit and risk sharing). Az „E-services” megoldások elterjedésében kulcsszerepet kapnak a szolgáltatók, mind az internet hozzáférés biztosítása, mind a kiegészítő szolgáltatások révén. Elsősorban őket célozza meg a HP új licenszmegoldásával, ami a felhasználónál lehetőséget nyújt a végfelhasználóknak, ha nem saját erőforrásaival vesz részt a Qwest E-services szolgáltatásainak kifejlesztésében és beüzemelésében, majd részesedik a beruházás nyereségéből (profit and risk sharing). Az „E-services” megoldások elterjedésében kulcsszerepet kapnak a szolgáltatók, mind az internet hozzáférés biztosítása, mind a kiegészítő szolgáltatások révén. Elsősorban őket célozza meg a HP új licenszmegoldásával, ami a felhasználónál lehetőséget nyújt a végfelhasználóknak, ha nem saját erőforrásaival vesz részt a Qwest E-services szolgáltatásainak kifejlesztésében és beüzemelésében, majd részesedik a beruházás nyereségéből (profit and risk sharing).

A Gartner Group előadójának az „E-services” és a szolgáltatásközpontú felügyelet témakörét járta körbe, aszerint csoportosította a vállalkozásokat, hogy mennyire felkészültek a felmerülő IT problémák kezelésében, különös tekintettel az E-services által támasztott igényekre: a besorolás egy többfokozatú skálán a „tüzelés” szintjétől az „értéktérmet” kategóriájáig terjed. Az utóbbi az a fejlettségi szint, amikor az IT tevékenysége maximálisan kézbe tartott, proaktív és folyamatosan optimalizált, nemcsak pusztán műszaki szempontok, de az általános üzletmenet szempontjából is. Nem volt meglepő felismerés, hogy a nyugaton se sok vállalat dicsekedhet azzal, hogy az informatikai feljött ségnek eme főkné állna...

Ami a konferenciát kísérő termékbemut

tatót illetve, a választék bővülése világosan tükrözte a HP „E-services” fele fordulását: a bejelentett új termékek és funkciók többsége vagy az internet- és tartalomszolgáltatókat célozza meg, vagy a fentebb vázolt filozófia értelmében a szolgáltatásközpontú felügyelet végpontjait hozza közelebb a végfelhasználókhoz. Az Observer például a Web oldalak látogatottságának és elérhetőségének monitorozására szolgál, de a teljes elérési útvonal figyelembevételével, a végfelhasználó PC-jétől a Web szerverig és vissza, így a felhasználó által érzékelhető, valós értékeket mérve. Hasonlóan Internet-központú, a szolgáltatásalapú felügyeletre építő új termék a CustomerViews is, amely a Network Node Manager telepítése teszi lehetővé az internet szolgáltató számára, hogy közben tarthassa az adatforgalmat, az egyes felhasználók mindig megkaphassák a szerződött sávsebességet, s ugyanakkor lehetőséget biztosít a felhasználók számára, hogy közvetlenül jelezzék a problémákat, s maguk is monitorozhassák azok megoldását.

[B.N.J.]

Bővíti az AXIS üzleti intelligencia termékportfolióját

Október 20-án a sajtó képviselőinek jelenlétében írták alá Axis Kft és a Sybase üzleti intelligencia divíziója közötti partneri szerződést a Sybase Industry Warehouse Studio (IWS) adattárház szoftvereinek magyarországi forgalmazásáról Dénes László, az Axis ügyvezető igazgatója elmondta, hogy az idén tízéves cég megalakulása óta a rend-

szertintegrációra, a szoftverfejlesztésre, az érdekes új technológiák hazai bevezetésére fókuszált, így jutottak el pár évvel ezelőtt az üzleti intelligencia rendszerekhez. A magát újabban „Axis – The Datawarehouse Company” szlogenel megnevező cég már komoly termékportfolióval és több sikeres adattárházi megoldással büszkélkedhet. Második éve dolgoznak az ország jelenlegi legnagyobb adattárházi projektjén a MATÁV Rt-nél, és a közelmúltban megnyerték a Magyar Posta adattárházról és üzleti intelligencia eszközök szállítására kilt, mintegy 60 millió Ft-os tendert. Az elemző, jelentéskészítő eszközök terén szerződést kötöttek a piacvezető kanadai Cognos cég termékeinek forgalmazására, és rendelkeznek néhány speciális szoftverrel különlegesen nagy rendszerek kialakítására. A Sybase IWS révén most teljesített kitalálataikat egy iparág-specifikus üzleti intelligencia megoldások készítését is támogató módszertannal, metodológiával és termékcsaláddal. Dénes László itthon is komoly robbanásra számít jövőre az üzleti intelligencia rendszerek piacán, elsősorban a távközlési, banki és biztosítási szektorban. Amint túljutnak ugyanis a cégek a kétezreddel évvél kapcsolatos problémák megoldásán, figyelmük azon intelligens ügyfélkapcsolati rendszerek felé fordul, melyek az ügyfél-leíró profilok azonosítására, a vásárlói szokások feltérképezésére, és ezen keresztül a marketing munka erősítésére illetve az ügyfelek lemorzsolódási rátájának csökkentésére szolgálnak. Ezek a rendszerek már nem is a működési költségek racionalizálása szempontjából, hanem a cég üzleti pozíciójának a javítása, a kielevezett piaci versenyben való helytállás szempontjából kritikusak. Az AXIS-nak ugyan már korábban is volt distribúciós szerződése a Sybase céggel az adat-báziskezelő termékek forgalmazására, az Industry Warehouse Studio termékcsaláddal kapcsolatban azonban hangsúlyozták, hogy az egy minden tekintetben technológiailag független eszköz. Adattárház oldalról éppen úgy képes együttműködni a Sybase, mint az Oracle, Informix vagy IBM DB2 adattárházakkal, front-end oldalon pedig nagyon könnyen illeszthető mind a Cognoshoz, mind a Business Objectchoz és még több más jelentéskészítő és elemző eszközhöz. A szerződésesítés alkalmából Magyarországra látogató Chris-



Dénes László és Christopher Hackett: tovább mélyült az Axis és a Sybase közötti kapcsolat

topher Hackett, a Sybase üzleti intelligencia divíziójának európai menedzsere egyébként is hangsúlyozta, hogy az IWS kapcsán nem pusztán magára a szoftver technológiára büszkének, hanem azokra a módszertani támogatásra, iparág-specifikus konfigurációs segédletekre, amelyekben egy többéves alatt, számtalan sikeres bevezetés során szerzett üzleti tudás testesül meg. Ez az, ami már kisebb vállalatok számára is megfizethetővé és gyorsan bevezethetővé teszi a Sybase IWS alapú adattárkezelési és üzleti intelligencia megoldásait. [H.O.]

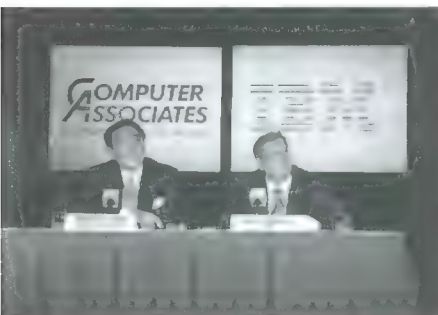
CA-IBM együttműködés OS/390 alapú e-business megoldásokban

A Computer Associates és az IBM közös sajtótájékoztatót jelentettek be, hogy az IBM új Multiprise 3000 szerverszámlájával integrálva a CA Unicenter TNG rendszeremelésment szoftverkörnyezetét olyan speciális licenz-csomagokat ajánlanak, amely a csúcstechnológiát jelentő, és a centralizált architektúrák kedvező üzemeltetését kínáló nagygépes számítástechnikai platformot szélesebb körben teszik elérhetővé. Az együttműködés az értékesítési csatornák összehangolására is kiterjed, így mind a hivatalos IBM disztribútorokat, mind a CA partnereket felkészítik arra, hogy képesek legyenek értékesíteni ezeket a kedvező árú, és a gyorsan fejlődő vállalkozások számára gyakorlatilag korlátlan skálázhatóságot kínáló csomagokat.

Természetesen az IBM a CA-val való együttműködéssel párhuzamosan saját rendszeremelésment megoldásának, a Tivolinknak is folyamatosan erősíti nagygépes képességeit. Legutóbb az „IBM User Group

száz részvőve az ennek a tematikának megfelelően szervezett, és kiegészítésként a köztesregeű fejlesztéssel (middleware) a foglalkozó szekciókban vehettek részt a konferencia munkájában. Az előadások a különböző programnyelveken (Object Pascal, C++, Java) végzett fejlesztés kezdeti lépéseitől kezdve a professzionális alkalmazásfejlesztésig vezettek végig az előadások hallgatóit az említett fejlesztőeszközök esetében.

Külön előadások foglalkoztak az olyan lényeges kérdésekkel, mint például a „gazdaságos” komponensfejlesztés trükkjei. Közülük a Delphi-nél végzett vizuális komponensfejlesztések trükkjeivel foglalkozó előadások a C++ Builderrel dolgozóknak is hasznos információkat adtak, mivel a Delphi vizuális komponenset, forráskódot bírtoval probléma nélkül felhasználhatjuk az utóbbi fejlesztőeszközzel végzett munkában is. Ahogy a Delphi/C++ Builder komponensei különböző csoportba tartoznak, úgy szerveztek különböző, ezek programozási kérdéseivel foglalkozó előadásokat. Külön az ActiveX-alapú fejlesztéseknek, benne saját előadásokat a DirectX-használatnak és



Charles B. Wang, az IBM S/390 divíziójának vezetője és David Carlucci, az IBM S/390 divíziójának vezetője: összejövetelen a nagygépes területen

for European IT installation” nevű felhazsnálói konferencián jelentettek be néhány újdonságot. Ezek között szerepel a Tivoli NetView for OS/390 hálózatomelésment program továbbfejlesztett verziója, és a Tivoli NetView Performance Monitor, amely hálózati válaszidők, hálózatterheltség mérése és különféle hálózati statisztikák készítésére szolgál. Bejelentették a Tivoli Service Desk for OS/390 12 teljes körű piaci megjelenését is, amely az OS/390 alapú vállalati informatikai rendszerek számára kínál az egész IT infrastruktúrára kiterjedő centralizált menedzsment lehetőségeket. [H.O.]

Borland-konferencia Frankfurtban

A Borland regionális fejlesztői konferenciáját Frankfurt am Main-ban tartották meg 1999. szeptember 29. és október 2. között. A konferencia szervezésében az Inprise-Borland mellett a „Der Entwickler” és a „Java Magazin” vett részt. A rendezvény fő célja az volt, hogy segítsék a Borland 32 bites fejlesztőeszközeivel, a nemrég bejelentett Delphi 5-tel és a Delphi korábbi verzióival, a C++ Builderrel és a Java alapú JBuilderrel, valamint az adatbázis-kezelő InterBase-zel végzett munkát. Az előadótermetek megtöltő több

száz részvőve az ennek a tematikának megfelelően szervezett, és kiegészítésként a köztesregeű fejlesztéssel (middleware) a foglalkozó szekciókban vehettek részt a konferencia munkájában. Az előadások a különböző programnyelveken (Object Pascal, C++, Java) végzett fejlesztés kezdeti lépéseitől kezdve a professzionális alkalmazásfejlesztésig vezettek végig az előadások hallgatóit az említett fejlesztőeszközök esetében.

Külön előadások foglalkoztak az olyan lényeges kérdésekkel, mint például a „gazdaságos” komponensfejlesztés trükkjei. Közülük a Delphi-nél végzett vizuális komponensfejlesztések trükkjeivel foglalkozó előadások a C++ Builderrel dolgozóknak is hasznos információkat adtak, mivel a Delphi vizuális komponenset, forráskódot bírtoval probléma nélkül felhasználhatjuk az utóbbi fejlesztőeszközzel végzett munkában is. Ahogy a Delphi/C++ Builder komponensei különböző csoportba tartoznak, úgy szerveztek különböző, ezek programozási kérdéseivel foglalkozó előadásokat. Külön az ActiveX-alapú fejlesztéseknek, benne saját előadásokat a DirectX-használatnak és külön az adatbázis-komponensek fejlesztésének. A Java-előadások között természetesen szintén megtalálhatta a JavaBean-fejlesztők csapata a kedvére valót. Az adatbázisok használatával kapcsolatban azonban nem csak a komponensek készítésében mélyedhettek el a résztvevők. Szó volt a COM-alapú kapcsolatok kialakításáról, a kapcsolatról más adatbázis-kezelővel, például Oracle-alapú rendszerekkel és ahogy arról már szó esett, külön szekció-előadás sorozatot szenteltek az InterBase használatának. A konferencia tartalma, a szervezők ígérete szerint a <http://www.entwickler.com/material/cim.html> alaptól hamarosan megtalálható lesz.

A különböző cégek fejlesztői konferenciáinak története során megszokhattuk, hogy a cégek a különböző új termékek bemutatására, a szervező cég további szándékainak bejelentésére szintén ezekre időzik. Most sem volt másként, bár új termékeket most nem is annyira a Borland, mint a konferencia meghívottjai mutattak be.

Pédaként említhetjük itt a különböző honosítási problémák megoldásában segítségül szánt Multilizer csomagot, a Delphi-ben való fejlesztést segítő általános célú Raize-féle komponenscsomagot és az üzleti fejlesztésekhez szánt ABC for Delphi-t, vagy a Cystal Reports legújabb verzióját. A Borland részéről részletesen ismertették a közelmúltban debütált és kifejezetten a világ fejlesztőit koordinálni és segíteni szánt <http://community.borland.com> WEB-helyet. Szintén a konferencia ideje alatt, szeptember 30-án jelentették be azt a szándékot, hogy a Delphi és C++ Builder Linux-os verziója valószínűleg a közelmúltban betátesztelés alá kerül Debían-alapú Corel-féle Linux-disztribúcióra fog először elkészülni. [S.E.I.]



www.ciscoexpo.ini.hu: az előadások a weben is megtalálhatóak

Cisco Expo Internet '99

A Cisco Systems Magyarország Kft. 1999. november 24-25-én második alkalommal szervezte meg Budapestben hálózati konferenciáját. A rendezvényen a hazai hálózatos gazdaság szakembereinek számára a 14 technikai és üzleti szekcióban 70-nél több előadást szerveztek. Mint azt Budaörsi Róbert, a Cisco Systems Magyarország Kft. vezetője ismertette a sajtó képviselőivel a határ és esetben nem az érdeklődés, hanem a rendelkezésre álló idő és a rendezvénynek othont adó intézményi háttér jelentette. Az előadások témái egyébként mind a hálózathasználat üzleti mind annak technológiai területeit érintették, és megtartásukban a Cisco szakemberei mellett részt kaptak a nemzetközi és hazai minősített rendszerintegrátor partnerek és a Cisco megoldásait használó cégek képviselői is. Az Expo keretében ismertették a nemzetközi képzési program hazai megvalósításának eredményeit is, melynek célja, hogy az iskolákba vitt technológia és oktatás segítségével lehetőség legyen a következő évek szakemberigényének kielégítésére. Ugyanis a hálózatos világ szélesedésével várható az ebben járatos, különböző szinteken dolgozó szakemberek iránti igény fokozódása. Szintén itt a Cisco Expon adták át a GTS DataNet számára a CPN (Cisco Powered Network), valamint az LNX (Lias Networkx) számára a Cisco Gold Partner és az Innet számára a Cisco Silver Partner minősítést, és megszülettek az idei ősz hazai Web-versenyének az első forduló lezáró eredményei is. [S.E.I.]

Outsourcing az informatikában

Kissé göröcsöt túlfürdőtámassal az outsourcing: erőforrás-kihelyezés. Kévsé mai kis- és nagyvállalat lehet meg nélküli. Természetes, hogy a Vezető Informatikusok Szövetsége, az informatikát felhasználó és legmagasabb szintű képviselői áttekinté az outsourcinggal kapcsolatos, szerteágazó problémákat és tapasztalatokat, az elméletiektől a jogiakon át az egyedi esetektől. Evgévi ez év október 13-án konferenciát rendezett a Héli szállóban. Elégendőn fejletnek kell lennie egy országban, egy gazdaságban az ipari szerkezetnek, ezen belül az informatikának ahhoz, hogy az erőforrás-kihelyezés lehetőségei teljesen kibontakozhassanak, az az egyszerűen ne az erőforrás- és szaktérelmánya kényszere legyen a konstrukció fő oka, hanem a kölcsönös előnyösség; másrészt az igazi erőforrás-kihelyezés minden

fontos jellemzője érvényesüljön, az egyedi célra irányultságot a viszonylagos tartósság. Az ipari tevékenységben természetes az egymásra utaltság, de azért nem minden együttműködés outsourcing, az utóbbinak jogi, intézményes, gazdasági, szervezeti és szervezésbeli sajátosságai vannak. Emellett olyan feltevéseket igényelhet, és olyan következményekkel járhat, amelyeket jobb előre áttekinteni. Ilyesféle feladatnak felelt meg a konferencia is, amit a tartalma jól illusztrál.

Bár Elmélet címmel látták el az első három előadást magába foglaló szekciót, pontosabb lett volna az Általános cím, mint hogy mind a témák, mind az előadók és az általuk képviselt szervezetek a leggyakorlatibb tevékenységhez kapcsolódnak. Az első előadásokat ugyanis három tanácsadó világág: a Gartner Group (Roger A. Cox kutatási igazgató), a KPMG (Hollókóczy Béla menedzser) és az Andersen Consulting (Gary Heffernan szakértő) jegyezte. Stratégiai, metodikai, paradigmatis és megközelítési modellekkel kapcsolatos kérdésekre kerültek terítkre, s olyan gyakorlati témák, mint például a kiválasztott modellek testreszabásának általános problémái. A Nem informatikai vonatkozásos szekcióban a jogi körülményekről (Clifford Chance Köves és Tsa – Ormós Zoltán ügyvéd), valamint az egyik legfontosabb tárgyról: az emberi erőforrás szerepéről (dr. Telkes Kft. – Lukács Zoltán marketingigazgató) hangzott el előadás. Emellett ebben a szekcióban szerepelt az az előadás, amely közvetlenül az IT-felhasználó szemszögéből vizsgálta meg az általános gyakorlati kérdéseket (Matáv – Farkas Ferenc informatika igazgató, a VISZ elnöke). Ehhez a megközelítéshez kapcsolódtak az után az Esettanulmányok blokk, Hogyan látják a vevők részének előadásai: végrehajtott projektről az Inter-Európa Bankban (Gombkötő Zoltán főosztályvezető), projekt-előkeztéről a Matávnál (Dudzik Gyula projektvezető). Ebben a blokkban szólt meg a másik fél: a szállítók képviseletében általános és hazai tapasztalatokról, értékmegőrzésről, stratégiai vonatkozásokról tartott előadást a PriceWaterhouse Coopers (Orosz Éva menedzser), az EDS (Ritter Attila ügyvezető igazgató) és a Compaq (Roger Williams) szakemberei.

Jelenleg 13 magyarországi nagyvállalat képviselteti magát a VISZ-ben, de ezek körénél általánosabb érdekű áttekintést nyújtott Farkas Ferenc az erőforrás-kihelyezési projektek által felvetett menedzselési kérdésekről: az időzítés problémáiról, a felkészülésről, a végrehajtásról, végül a működtetésről. Előadásra néhány érdekesebb tételt ragadt ki a bonyolult problémakörből, szemlétetendő, milyen – sokszor alig főlódható, mégis megoldandó – ellentmondásokkal kerül szembe a modern üzleti világban a nagyvállalat az outsourcing során, amelyet mégsem tud elkerülni. Megjegyzendő: a problémák – mutatis mutandis – nem csupán a nagyvállalatoknál, hanem például kormányzatokban, intézményekben, szervezetekben is fölülnek, a tanulságok tehát általánosabbak. Farkas a vállalati információt mint az üzemvitel szolgáltatóját közelítette meg. Az alapprobléma: a felhasználók előgedetlene a szolgáltatási színvonallal. Ezért kell többet erőforrást igénybe venni,

aminek az insourcing, vagyis a saját kereteken belüli bővítés is egy lehetősége, és az outsourcing is – a konferencia témája. A kezdeti szolgáltatási szinthez szakember, infrastrukturális és költségadottságok tartoznak. Mit kell tenni ezekkel, hogy a szolgáltatási szint a kívánatos ugrást végrehajtsa? S ha outsourcingot veszünk igénybe, annak szolgáltatója hogyan foghatja fel az általa megített lépést? Nyilván folyamatában értekelendő mindkettő, azaz olyan kezdeti befektetésként, amelynek jóvoltából később ugyanazt a szintet olcsóbban lehet nyújtani, a befektetésnek tehát több meg kell térülnie, illetve az tényleges erőforrás-bővülést jelent.

[T.L.]

E-business fórum a Compairen

Hat multinacionális cég ismertette e-business stratégiáját a Compair kisérrendezvényeként lebonyolított IVSZ-Infoopen e-business konferencián, delután pedig kormányzati, pénzügyi és szolgáltatási szféra mondta el a véleményét arról, hogy látják-ők az e-business a gyakorlatban. A rendezvényt az IVSZ, részéről Gyurós Tibor elnök, az Infoopen részéről Hutter Ottó főszervező (együttal mint az esemény levezető elnöke) nyitotta meg, majd Serfőző József (IBM Magyarországi Kft), Klotz Tamás (Oracle Hungary), Főrs Zoltán (Compaq Magyarországi),



Golubeff Róbert (Intel), Pesti István (HP), Klotz Tamás (Oracle), Főrs Zoltán (Compaq), Serfőző József (IBM): kinek mit jelent az e-business?

Pesti István (Hewlett-Packard Magyarországi), Golubeff Róbert (Intel Hungary), Hargittai Zoltán (Novell Magyarországi) előadásai következtek e-businessről ill. Non-Stop E-businessről, E-servicesről és e-economy-ról. Ebéd után pedig Bur Emma (Gazdasági minisztérium) beszélt az elektronikus kereskedelem szabályozási kérdéseiről, Csiszmadia Csaba (DataNet Kft.) és Reisz Attila (Index.hu Rt.) az elektronikus kereskedelem gyakorlati vonatkozásairól, Dr. Orosz Éva (PWC Dynasoft) az e-business pénzügyi vonatkozásairól. Főrs Zoltán (Compaq Magyarországi) pedig egy esettanulmányt ismertett, a Compaq Depo webes áruházat, amely az ötlettel számítva mindössze 6 hét alatt valósult meg, és mára az egyik legnagyobb forgalmat bonyolító internetes kereskedelmi csatornává vált.

Az előadások részletes tartalma későbbi számainkban még visszatérünk, addig is érdemes felkeresni a www.ivsz.hu és www.infoopen.hu web site-okat, ahol megtalálhatóak nemcsak az előadások vázlatai, hanem szövegleiratai is.

[H.O.]

Synergion: újabb partnerek és projektek

Új partnerkapcsolatairól és a harmadik nyegyedévből való projektjeiről számolt meg október 6-i szakmai sajtótájékoztatóján a Synergion Rt. Az amerikai Nortel Networks céggel különösen a telefon alközpontok, call centerek és a nem vezetékes rendszerek területén működnek együtt. A német Brokat Infosystems AG cég Twister E-services szolgáltatása a meglévő informatikai rendszerek és alkalmazások összekapcsolását célozza a legkülönbözőbb elektronikus csatornákkal (GSM, call center, internet stb.). A cég jelentős megoldásokat nyújt az internetes banki alkalmazások terén is. A francia Inlume megoldásait leginkább a raktárkészlet optimalizálás (CRP) terén kívánja kiaknázni a Synergion. A jelentősebb futó Synergion projektek között találhatók a százhalmattal erőmű SAP projektjének továbbvittele, a Philip Morris cégnél CRP szoftver telepítése, a Shell Lloyds chipkártyás rendszerének bevezetésével kapcsolatos, eddig már három országba kiterjedő és várhatóan Nyugat-Európában kiszélesedő projekt, a Matáv ATM hálózati projekthez első fázisának lezárása, az ATM alapú LANflex szolgáltatáshoz a rendszer telepítése; az Országos Igazságügyi Szolgálati Tanács (OIT) Phare finanszírozású projektjének első fázisaként 22 LAN

aktív eszköz telepítése, WAN hálózat létrehozása, valamint levelező és workflow szoftverek telepítése; a K&H Banknál idén ezer felhasználós Lotus Notes rendszer bevezetése, a Suzuknál EDI rendszer bevezetése; az Audinál 2800 felhasználós termelési és irodai LAN aktív eszközeinek cseréje, valamint három éves karbantartási és rendszerintegrációs szolgáltatási szerződés megkötése; a Matáv részére a teljes budapesti adathálózat kiépítése három, egyenként 70 km-es gyűrűvel, kapcsolódó szétosztó hálózattal, közel kétszáz végponttal. A Synergion váci és újpesti telephelyei között kitépítette saját IP telefon megoldását, ugyanakkor már külső megrendelésre is szállított IP telefonia rendszert. A dátumváltás terén úgy döntött a cég, hogy koncentrálni emberi és gépi erőforrásait és komplex feladatokat megoldó csapatot állít össze, amely az év végén és az új év első napjaiban teljes körűen Y2K „válságsszolgáltatást” fog igény szerint nyújtani.

[K. A.]

Sun: tízpontos jövőképzézershow-val fűszerezve

A budapesti Hotel Hyatt Regency báltermében mintegy százhusz meghívott résztvevővel október 28-án tartották meg a Sun Microsystems Magyarországi Kft. „com Your Business” szakmai rendezvényét. A hat előadásból és videó showból álló szakmai delután többek között bemutatták a Sun elképzeléseit a jövő adatközpont-alapú irodai modelljéről, a jövő adatközpont megoldásait és rendelkezési állási programját. A cég jövőképét 10 pontból álló „jólátban” foglalta



össze Keresztesi János, a Sun Magyarország ügyvezető igazgatója. Címszavakban ezek a következők: az alkalmazások helyébe a hálózati szolgáltatások lépnek; a hálózati eszközök rendkívül széles körben elterjednek; az internet a jelenleginél még egyszerűbben és gyorsabban lesz hozzáférhető; a különféle hálózatok (extranet, intranet, internet) összeolvadnak. A „webhang” hamarosan ugyanolyan megbízhatóvá válik, mint a tárcsahang, az alkalmazások hálózatra és nem eszközökre fognak készülni, az igények hirtelen növekedéséhez kell a rendszereket méretezni; új szolgáltatók új területeken (outsourcing) stb. jelennek meg, nagymértékben egyszerűsödik az elérés és a használat. A rendezvényen azt is hangsúlyozták, hogy a jövő kihívásaiban jelentős segítséget nyújthat a Sun—America Online—Netscape szövetség.

[K.A.]

22 milliárdnál tart a Compaq

November 3-i sajtótájékoztatóján a Compaq Computer Magyarország Kft. pénzügyi évének harmadik negyedéről számolt be. A cég 7 milliárd forintot meghaladó forgalmi eredményt regisztrált. Ezzel tovább erősödött piaci pozíciója, és immár hagyományosan a régió egyik legsikeresebb leányvállalata, amely 1999 első kilenc hónapjában

szereződést nyert el. Hazai további sikeres projektek: 1200 darab PC a Matáv-nak, Tandem alapú számlázási rendszer a Matáv-nál, datawarehousing projekt a Westel 450-nél és az OEP-nél, hálózati felügyelő megoldás a Honvédelmi Minisztériumnál, tárgyalások SAP megbizásra a Dunántúli Regionális Vízműveknél stb.

Az Alpha szerverek eladása az 1999 első kilenc hónapja összbevételét 15%-át jelenti. A Compaq bejelentette, 2000-ben a volt Jugoszlávia területén is tervez IT beruházási és más projektekben való részvételt. A Compaq még idén bemutatja a hazai piacon azokat az új Alpha szervereket, amelyek csak 2000 elejétől lesznek kaphatók. Azt is meg tudhattuk, hogy stratégiai megállapodást kötött az SMS Magyarország Kft. és a Compaq Computer Magyarország Kft. Ennek értelmében a jövőben csak közösen pályázhatnak a kórházi integrált informatikai tenderekre. A két társaság együttműködése öt évvel ezelőtt kezdődött, de a Compaq és a Digital társasági egyesülése óta a partnerség további részleteit nem rögzítették. Hírek szerint az egészségügyi informatikából a Compaq idén 1 milliárd forintot árbevételre tervez.

[K.A.]

Fürtözés Novell módra

A Novell Magyarország október 28-án szervezett technikai sajtótájékoztatót a Novell különböző Cluster-megoldásainak ismertetésére. A különböző megoldások közös jellemzője az a cél ami kialakításukat indokolja. Nevezetesen, hogy a hálózaton növelje az adatbiztonságot, a véletlen vagy tervezett leállások okozta adatvesztést, működési keszélyeket. Alkalmazkodva a világban megfigyelhető fürtözési trendekhez, melyek szintén ebbe az irányba haladnak. Növelve a hálózat rendelkezésre állását, ami például az Internetes kiszolgálásnál különösen jelentős, mert a egy Web-szolgáltató, egy Interneten értekező cég nem igazán engedheti meg magának, hogy a kiszolgálás hosszabb időre megszakadjon.

A Novell a különböző fürtözési megoldások fejlesztésére hozta létre az ún. Orion projektet, melynek első fázisa a múlt év vége felé záródott le a Novell High Availability Server for NetWare megjelenésével. Ez már kiszolgálást biztosított a szintén akkor piacra került NetWare 5-nk is, mely a következő fázis fejlesztési alappát képezte. Az új fejlesztések eredményeként került piacra a NetWare Cluster Services (NCS), melynek alkalmazásai megoldható, hogy a fürtözött szerverek bármelyikének meghibásodása, leállása esetén a többi gép automatikusan átvegye a terhelést. A felhasználó aktív beavatkozása

nélkül, és kifelé továbbra is egységes képet mutatva. Nagy adatmennyiségek esetén a alkalmazása akkor a leghatékonyabb, ha a ki szolgáló szerverek egy közös, különálló tárolóegységet (SAN) szolgálnak ki. Maga a NCS-rendszer egy többszámítógépes cluster-megoldást biztosít, amelyben a Novell Magyarország közlése szerint fürtönként nyílt csomópont kezelése az optimális.

[S.E.I.]

Az Oracle is támogatja a Monterey projektet

Az IBM és az Oracle átfogó kezdeményezést jelentettek be az AIX és a Monterey/64 támogatására. Ennek részeként elérhetővé te-



Tamar Newberger, az SCO szerver termékekért felelős marketing igazgatója

szik az Oracle Internet Directory-t az AIX és a Monterey/64 platformon, továbbá az Oracle portálja jelenleg AIX-en meglévő adatbázisát és alkalmazásait a Monterey/64-re. Az együttműködés jelentősen meggyorsítja a Monterey projektet, melynek célja, hogy megbízható UNIX platform nyújtson a kritikus e-business megoldásoknak a 64 bites Intel processzoros számítógépeken. A Monterey projektről egyébként december elején az MTA SZTAKI-ban részletes előadást tartott Tamar Newberger, az SCO szerver termékekért felelős marketing igazgatója. Az előadás anyaga www.infopen.hu „események” rovatában megtekinthető.

[J.O.]

Windows 2000

adatközpont a Comdexen

Az iparág 10 vezető számítástechnikai cége a 99 őszi COMDEX vásáron ma bemutatta a „következő évezred adatközpontját” – a Microsoft Windows 2000-re valaha is létrehozott legnagyobb kapacitású elektronikus ügyfél-feldolgozó környezetet, amely másodpercenként négyezer tranzakciót végez, és naponta több mint hárommilliárd Web-találathoz vezet. A következő évezred adatközpontja az előretört internet piac magas szintű infrastruktúrális követelményeit szimulálja. Az adatközpont – heterogén hardverre, szoftverre és szolgáltatásokra épülő, teljes funkció, nagyvállalati szintű elektronikus üzleti környezetként – a COMDEX '99 öt napja alatt a tavalyi ünnepi vásárlási szezon előtt



COMPAQ

*No stop signs.
No speed limits.*

► Make your business
unstoppable with
Compaq NonStop™
eBusiness
Solutions.



► Compaq online store
► contact a reseller
► Compaq direct
marketing online stores

e-business a Compaqtól is

ronikus vásárlási volumenének több mint harmincsorozást fogja feldolgozni.

A demonstráció a COMDEX ideje alatt napi 24 órán át fog futni, és arra számítunk, hogy a hét végére az adatközpont számos rekordot fog megdönteni, beleértve a napi Web-találatok számát, a kereskedelmi adatbázis méretét és a tranzakciók értékét és volumenét. Az adatközpont egy 9 terabyte-os adatraktárral is rendelkezik, amely a Microsoft SQL Server 7 csupán egyetlen példányának felhasználásával valaha is kiépített legnagyobb kereskedelmi adatbázis, továbbá egy több mint 60 millió objektumnak otthont adó Microsoft aktív könyvtárt is magába foglal.

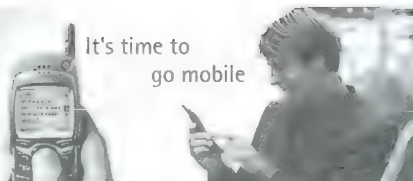
A következő évezred adatközpontja a Unisys, Microsoft, EMC, Cisco Systems, Intel, Giganet, Imation, Mercury Interactive, NetIQ, QLogic és StorageTek cégek technológiai megoldásait képviseli. Az adatközpont magját a Unisys e@ction nagyvállalati szerverei alkotják. A megoldás a Microsoft Windows 2000 továbbfejlesztett szerver ki-sérleti kódjára épül, és – bizonyos terminál szerver műveletek futtatásában való részvételével – betekintést enged a Windows 2000 adatközpont szerver fejlesztésének előrehaladásába.

Mindéz illusztrációs célokat szolgál, és a bemutatott megoldás működéséhez nem feltétlenül szükséges. A megoldás ezenfelül egy Microsoft SQL Server 7-t is felhasznál egy 9 terabyte-os adatraktárral, amely az erre a technológiára valaha létrehozott legnagyobb kereskedelmi adatraktár. A nagyvállalati szintű elektronikus üzleti környezet további tökéletesítés érdekében az adatközpont az EMC hibátűrő, teljesítménysűrítő lemeztárolási megoldását, a Cisco napfény-tesztjű hálózati hardverét, az Intel csip-technológiáját, a Giganet nagy teljesítményű, futó kapcsolási technológiát a Mercury Interactive terhelés-tesztelési szoftverét, a NetIQ alkalmazás-kezelési szoftverét, a QLogic nagysebességű szerkezetű adaptereit, valamint az Imation és a StorageTek vezető szalagkönyvtár-technológiáját alkalmazza... [H.O.]

Vállalati Internet platform

Szakmai konferenciát tartott a Microsoft a Windows Data 2000 Internetes és vállalati alkalmazásfejlesztői környezet bemutatására. A Vigadóban rendezett fórumon több, mint 500 fő vett részt a teljes magyar informatikai keresztszektérrel képviselve. A konferencia előadásait *Intoy Balázs*, a Computor vezérigazgatója és *Dr. Charaf Hassan*, a BME automatizálási tanszék adjunktusa állította össze. A szimpóziumon *Varga Gábor*, a Microsoft üzletág-igazgatója elmondta, hogy a Windows Data 2000 a szoftverfejlesztők iránytűje kíván lenni. Segítségével a fejlesztők a sok technológia közül kiválaszthatják azokat, amelyekből kis ráfordítással könnyedén és megbízható alkalmazásokat tudnak létrehozni.

A Windows Data 2000-et a második generációs Internet-szolgáltatások valamint a vállalatok üzletvitelét támogató intranet alkalmazások kiépítésére és működtetésére tervezték. A Programcsomag nemcsak technológiákat és termékeket, hanem mintárendszereket, felhasználható forráskódot és alkalmazásmodellt is tartalmaz... [S. E. I.]



iCell - Nokia együttműködés

A mobil adatforgalomban, az internethez való mobiltelefonos kapcsolatban a hagyományos üzenetátviteli protokollok a jelenlegi rendelkezésre álló kis sávzélesség miatt nem jelentik az optimális megoldást. Nem véletlen, hogy a fejlesztések egy olyan protokoll kialakításának az irányába indultak, ami erre megoldást kínál. A kialakított WAP (Wireless Application Protocol), tekintve az internet már kialakított rendszerét egy ahhoz alkalmazkodó technológiát csomagot kínál. A WAP protokolla egy már meglévő hálózati protokollra épül, de a hagyományos TCP/IP - HTTP felületnél kisebb adatforgalmat generáló kapcsolatot biztosít. Itt az XML-alapján álló WML-nyelvű dokumentáció utazik, melybe szintén ágyazhatók szkríptek.

A Nokia a COMDEX-re tartogatta WAP-szerverének bemutatását (Nokia WAP Server), mely az új szabványnak megfelelően biztosítja a mobil hozzáférést a vállalati adatokhoz. Kliense (Nokia WAP Client) egy platformfüggetlen WAP-kliens implementáció és a fejlesztést egy publikus Toolkit segíti. A Nokia WAP Server világmegyerével egyidőben kötötték szerződés a Nokia WSS és az iCell között annak forgalmazásáról Magyarországon. Az együttműködés keretében a GSM-technológiára, internetes távközlésre alapozott technológiát fejlesztéssel foglalkozó hazai partner biztosítja a megfelelő támogatást az új eszközökhöz. A fejlesztőknek és a rendszerrel ismerkedőknek egyaránt. [S.E.I.]

Ericsson: Bluetooth termékek 2000 elején

A mobiltelefonoknál, a mobiltelefon-számítógép és más vezeték nélküli kommunikációban a vezetékelt kiváltó Bluetooth technológia első termékeivel 2000 első negyedévében jelennek meg az Ericsson. A Bluetooth-ot ismertető budapesti sajtótájékoztatón, november 11-én *Per-Eric Svensson*, a világégit technológia marketingért felelős menedzser azt is elmondta, az Ericsson, mint jelenleg az egyetlen teljes Bluetooth megoldást nyújtó cég, várhatóan először a vezeték nélküli fejhallgatók (headset) mobiltelefon verziójával jelennek meg a Bluetooth protokollú chippekkel felszerelt új maroktelefonok terén. Ezt követően a mobiltelefon - kézi számítógép, -laptop és -digitális kamera vezeték nélküli kapcsolatát és automatikus adat(bázis) szinkronizációját megvalósító megoldásokkal, a különböző hordozható IT és távközlési eszközök hatékony együttműködését bizonyítandó. Az 1994-ben az Ericsson ütekelént indított koncepció 1999 nyarán kész specifikációt eredményezett. Az erre alapozott Bluetooth konszortiumhoz néhány hónap alatt több mint ezer cég csatlakozott. A létrejött ún. Bluetooth speciális érdekcsoport (SIG) öt taggal működik (Ericsson, Intel,

Nokia, IBM, Toshiba). Svensson szerint kb. 800-900 millió (!) Bluetooth chip alapú eszközről lehet majd 2005-ben beszélni. Az átviteli biztonságára négyféle védelmet (jogosultság-ellenőrzés, titkosítás, gyors frekvenciaváltás, kimenő teljesítmény-szabályozás) dolgoztak ki. Az Ericsson a termékfejlesztés mellett a Bluetooth alkatrészgyártásban, fejlesztő készletek eladásában, oktatási és támogatási funkciók ellátásában is érdekelt. Bár a Bluetooth specifikáció 1.0 verziójának véglegesítése óta csupán két hónap telt el, az Ericsson budapesti sajtótájékoztatóján máris „előben” mutatta be a koncepció kísérleti modelljét. Az alacsony költségű, kis teljesítményű rádiós összeköttetés jelentő Bluetooth technológiát az Ericsson szerint 2000-re világszerte több mint 100 millió mobiltelefonba építik majd be. [K. A.]

Az IBM-Cisco stratégiai együttműködés részleteiről

Mint arról már korábbi számunkban hírt adtunk, az IBM és a Cisco 2 milliárd dolláros hosszú távú technológiai keretszerződést kötött arról, hogy a Cisco technológiát vásárolja az IBM-től. Bár a szerződés több pontját az USA gazdasági hatóságai még nem hagyják jóvá, azzal kapcsolatban egyre több részlet válik ismertté. *Zsoldos Gábor*, az IBM Magyarország hálózati eszközeinek termékfelelőse a következőket mondta el lapunknak.

Az – elsősorban mikroelektronikai – technológiák megvásárlása mellett a Cisco különféle szabadalmait is vásárolja, így például beolvastja az IBM Networking Hardware Division (NHD) routerekkel és kapcsolt hálózati technológiával kapcsolatos legfontosabb szellemi tulajdonait. Ezen felül a jövőben együttműködik az IBM Szolgáltatási Részlegé és a Cisco közös megoldások kifejlesztésében és értékesítésében. Ezáltal a világ legnagyobb IT cége, valamint az Internet technológia piacvezetője egyesíti világ-méretű marketing és szolgáltatási erejét, amittl mindkét fél komoly piaci előnyöket remél.

A szerződés alapján az IBM az elkövetkező év folyamán fokozatosan beszünteti hálózati aktív elemek fejlesztését és árusítását, a Token Ring és SNA megoldásokat, valamint az Ethernet adapterek kivételével. Ugyanakkor továbbra is támogatja meglévő ügyfeleinél eddig telepített rendszereit, valamint a Ciscoval együttműködve saját ügyfelei hálózati rendszerének migrációját közös IBM-Cisco alapú megoldások kialakításával. [H.O.]

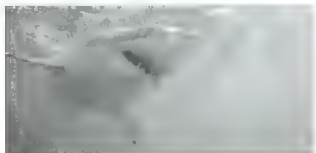
1 éves a www.INI.hu

1999. október 9-e 1 éves a www.INI.hu automatikus aldomain regisztrációs rendszer. Az egy év alatt többé nu került regisztrációra az ini.hu alá, mint a hu alá közvetlenül regisztrált domaineinek száma összesen. Az INTEGRTY Kft. e népszerű aldomain regisztrációs és átirányítási szolgáltatását, a www.ini.hu-t, a DELTHA Rendszerház Kft. megvásárolta és üzemeltetésre hosszú távú szerződést kötött a két fél. A szerződés

értelmében a DELTHA investál a szolgáltatásba, az üzemeltető pedig természetesen továbbra is az INTEGRITY marad. Az így befolyt tökélet az INTEGRITY más in-s szolgáltatások fejlesztésére fordítja, mint például: www.calendar.ini.hu, www.kepeslap.ini.hu, www.y2k.hu stb. A vételárát a felek nem hozták nyilvánosságra... [H.O.]

Shark: Tárolószerverek új generációja Magyarországról

Európai körútjának egyik állomásaként a hazai nagyvállalatok informatikai szakemberei előtt is bemutatkozott az IBM július végén bejelentett, „Shark” fantáziánévre hall-



IBM Enterprise Storage Server: Igazi nagyhaj

gató, új, intelligens tárolószervere. Robbanásszerű fejlődés várható a tárolórendszerek jövőre már 70 millió dollárosra becsült piacán, amivel kapcsolatban a rendezvény megnyitásakor Szabó Balázs, az IBM Magyarországi Kft. rendszerértékesítési igazgatója két okot emelt ki. Az egyik, hogy ma már nemcsak szövegeket és adatokat, hanem olyan multimédia-információkat – például képeket, videókat – is kell tárolni, melyek a korábban megszokotthoz képest összehasonlíthatatlanul több helyet követelnek. A másik hajtóerő az internet, amelyen exponenciálisan nő az értékes tartalom – természetesen ugyanilyen ütemben gyarapodó és ráadásul folyamatosan rendelkezésre álló tárolókapacitást igényelve. Az így módon megszorított igényekkel csupán az intelligens tárolószerverek képesek lépést tartani, amelyek egyetlen helyre koncentrállják a cég kritikus alkalmazásai számára szükséges diszkkapacitást, megkönnyítve az üzemeltetést, gazdaságosabbá téve a helykihasználást, egyszerűsítve megteremtve ugyanazt a gyors hozzáférést a szerverek felől, mintha minden gép saját diszkekkel rendelkezne.

Az IBM csak az elmúlt 18 hónap alatt 3 milliórd dollárt fordított a tárolórendszerek kutatás-fejlesztésére, ami jól mutatja, hogy stratégiai fontosságúnak tekinti ezt a területet. A csipeket és diszkmódulatokat illetően egyre nagyobb fölényre tesz szert, és manapság már a versenytársak jelentős része is tőlük vásárolja a beépített merevlemezeket. A most bemutatkozott IBM Enterprise Storage Server pedig egyedülálló nyitottságával, teljesítképességével, hozzáférési sebességével, rendelkezésre állási jellemzőivel és menedzselhetőségével egy új generáció megszületését jelenti a tárolószerverek piacán. Belső architektúrája oly mértékben támaszkodik az ipan szabványokra, hogy minden alkotórész – a diszkektől a szalagegységeken

keresztül a beépített AIX alapú, standard RS/6000 vezérlő számítógépig – „közönséges”, tömeggyártásban hozzáférhető elem, ami számottevő árelőnyt képvisel a versenytársak egyedi hardver- és szoftverkomponensekből felépülő rendszereivel szemben. A legkülönbözőbb vállalati környezetben is alkalmazható, mivel közvetlenül illeszthető minden elterjedt operációs rendszerhez és kommunikációs interfészhez. A 7x24 órás rendelkezésre állásról a beépített monitorozó rendszer, a RAID 5-be szervezhető diszkegységek, az akár katasztrófatűrő konfigurációkban is használható távoli gyorsmódsolási funkció, valamint az a klaszterarchitektúra gondoskodik, amely menet közben is megengedi a diszk, a gyorsítótár, a tápegységek, a hűtőventilátorok vagy a vezérlő számítógépek moduljainak cseréjét. Méretek tekintetében is csúcstartó a „cápa”: a diszkkapacitás 3,36 TB-ig, az összteljesítmény pedig 11,2 TB-ig növelhető, és közben a hozzáférési sebesség nem csökken, hála a speciális architektúrának és a rendkívül gyors, 160 MB/s (!) belső adatátviteli sebességnek.

Érdemes megemlíteni az IBM legújabb tárolószerverének egy különleges hazai vonatkozását is. Ismeretes, hogy az IBM a székesfehérvári diszkgár révén már eddig is az ország egyik legnagyobb exportőrévé lépett elő, ám mostantól egy újabb csúcstechnológiát képviselő gyártó üzem is létrejött Magyarországon: az IBM Enterprise Storage Server rendszereket az egész világ számára a váci összeszerelő üzemből szállítják [H.O.]

Az új gazdaság új kihívásokat támaszt. Ön felkészült már?

Microsoft
Windows NT Server

Microsoft Certified
Solution Provider



Nagy megbízhatóságú hálózati kiszolgáló operációs rendszer

Az új gazdaság új kihívásokat hordoz, melyekre az Ön cégének a lehető leggyorsabban kell reagálni, rugalmasan alkalmazkodva a változó piaci viszonyokhoz. Ezt a rugalmasságot és gyorsaságot csak a megfelelő információtechnológia biztosítja az Ön számára – a Microsoft éppen ezt az üzleti hatékonyságot ajánlja Önnek a Windows NT üzleti operációs rendszer csatláddal, és a Windows NT technológiára épülő vállalati alkalmazásaival.

Windows NT Server 4.0 a legjobb út a Windows2000 felé

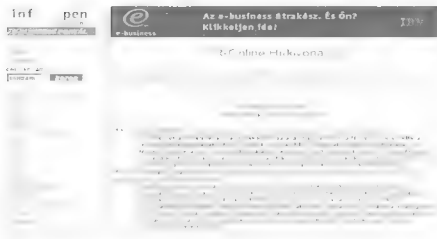
Hálózatának fejlesztésén gondolkodik? A Windows NT Server 4.0 már most biztosítja önnek az új gazdaságban nélkülözhetetlen rugalmasságot. A Windows NT Server 4.0 alapú hálózata jó befektetés – az infrastruktúra és tudás megmarad a szintén NT technológiára épülő Windows2000 esetén is. Most nem csak az élettartamra vetített költségek, hanem a beszerzési költségek is alacsonyak – az év végéig 50%-os kedvezménnyel vásárolhat Windows NT Server 4.0 operációs rendszert!

Bővebb információért hívja a Microsoft ügyfélszolgálatot a (06-1) 2 MSINFO (267 4636) számon. Bízson partnereinkben! Akciók termékeinket is keresse a Hivatalos Microsoft Megoldászállítóknál!

50% kedvezmény az év végéig...

Microsoft

Az Infopen Online PR-ONLINE rovatában (www.infopen.hu) folyamatosan közzétesszük a pronline@infopen.hu címre beérkező sajtóközleményeket szerkesztés nélküli eredeti tartalommal, pusztán egységes HTML formátumra konvertálva. A nyomtatott magazin ezen rovatában az APC, Cisco, Computer Associates, IBM, Matávnet, Europay International, iEVOLUTION, Tivoli, Microsoft, Minolta, Nortel Networks, SCO és a Unisys magyar nyelvű sajtóközleményeit szemléljük.



Unisys, 99/11/26 Tájékoztató a Unisys Magyarországi 1999. karácsonyi jótékonyági kezdeményezéséről

A Unisys Magyarország Kft. (az amerikai Unisys Corporation hazai leányvállata) dolgozó és vezető elhatározta, hogy az évezred utolsó karácsonyán szakisztia az eddigi gyakorlatiattal, rendhagyó módon kívánjuk kifejezni jókívánságainkat a cég partnerei felé

Nortel, 99/11/25 A Nortel Networks routing szoftvere kerül az Intel Internet Exchange Architektúrában

Az Intel Corporation és a Nortel Networks a bejelentett tervek szerint együttműködik a szoftveres programozható hálózati eszközök új generációjának létrehozásáért. A tervek szerint a Nortel Networks Open IP Környezetének bizonyos elemeivel járul hozzá az Intel Internet Exchange Architektúrához. Ennek a kombinációnak a segítségével a fejlesztők az IX Architektúrán alapuló felépített hálózati berendezések építéséhez szükséges átlógó, nyílt platformhoz jutnak

Minolta, 99/11/25 CHS az új disztribútor - Csökkenti árait a Minolta

Csatlakozva európai képviselőihez, együttműködési megállapodást írt alá a MINOLTA Magyarország Kft. és Magyarország legnagyobb disztribútora, a CHS Hungary Kft., a november 25-i dealer napon.

Nortel, 99/11/22 Közel felére csökkentette routereinek árát a Nortel Networks - Magyarországi is

A Nortel Networks nyilvánosságra hozta új árképezési programját. access routereinek ára akár fele is lehet legnagyobb piaci vetélytársa áránál. Az árcsökkentés magába foglalja a magánhálózati access routerek teljes skáláját, beleértve a jól ismert Bay Networks Access Node (AN) és az új ismert Bay/hadat hálózatok kialakítására alkalmas Advanced Remote Node (ARN) eszközöket is

Unisys, 99/11/22 A Unisys univerzális üzenetkövetítő megoldását a jövőben az Ericsson formalizmaza a világ kommunikációs szolgáltatói számára

Az Ericsson Unisys elektronikus üzleti megoldásokkal egészíti ki többkiereskedő szolgáltatási skáláját, ezzel segítve a vezetékes kommunikációs szolgáltatók feljett üzenetkövetítési megoldások iránti egyre növekvő igényének kielégítését

Europay, 99/11/18 Europay, Clip

A világon az első olyan CEPS alapú, többváltás elektronikus pénztárcza, amely mobiltelefonon keresztül is feltölthető

A Europay International november 16. és 18. között mutatta be a világ első CEPS alapú, többváltású, új technológia segítségével feltölthető elektronikus pénztárcáját

Novell, 99/11/16 A Novell NDS eDirectory lesz az AltaVista azonnali üzenetváltó szolgáltatásának alapja

A Novell, Inc. bejelentette, hogy az AltaVista Company az NDS(r) eDirectory(tm) szoftvert választotta azonnali üzenetváltó szolgáltatásának internetes felügyeleti és biztonsági alapjául. Az NDS eDirectory mellett döntés újabb mérföldkővet jelent a Novell stratégiájában, hogy címár-alapú hálózati szoftverét kiterjessze az internetes és e-kereskedelmi piacokra

Microsoft, 99/11/16 A Microsoft nyerte az MKGI pályázatát - a szerződést később kötik

A Miniszterelnökség Közbiztonsági és Gazdasági Igazgatóság (MKGI) a mai napot tájékoztatót adott el a Microsoft Magyarország Kft. részére. Ebben értesítette a Microsoft Magyarország Kft.-t arról, hogy döntés született az ez év júniusában indított közbeszerzési eljárásban, melynek tárgya kedvezményes Microsoft szoftver licenck és termékek beszerzése a központosított közbeszerzés hatálya alá tartozó, illetve a rendszerhez onként csatlakozó intézmények számára.

Unisys, 99/11/16 A Unisys rekordot állít fel az egyetlen Windows NT-alapú szerverre épülő konfigurációjának SAP R/3 teljesítményével

A Unisys Corporation ma bejelentette, hogy a nyolcprocesszoros Unisys e-Content ES5065 nagyvállalati szerver új rekordot állított fel azzal, hogy egyetlen Windows NT-alapú szerverrel a bemérésben résztvevő SAP R/3 értékesítési és elosztó (SD) felhasználók eddigi legnagyobb számát támogatta.

Novell, 99/11/16 Az internet vezető gyártói a Novell NDS eDirectory mellé álltak

Az e-kereskedelem és a vállalati hálózatkezelés vezető gyártói ma bejelentették, hogy támogatják a Novell frissiben bemutatott NDS eDirectory(tm) és NDS Corporate Edition(tm) szoftverét - egyebek között tervezik, hogy a Novell termékeit új alkalmazásai és szolgáltatásai alapjául hasznosítsák. Az NDS eDirectory mellé álló cégek között megtalálhatók voltak internetes portálok, "dot-com"-cégek, számítógép- és hálózati eszközgyártók, alkalmazásfejlesztők, szolgáltatók és megoldásbiztosítók, valamint számos más cég, amelyek a címár-alapú megoldásokra építve kívánják bővíteni piacát, és kívánják hatékonyabban kiszolgálni vásárlóit

Novell, 99/11/16 Vezető szerepre tör a Novell az e-business címárak piacán

Az Internet új üzleti lehetőségeinek kiszolgálását megcélzóva, a Novell, Inc. ma bejelentette a Novell eCimár-szolgáltatást (NDS) eDirectory és az NDS Corporate Edition szoftvereket. A Novell új generációs címár-szolgáltatás megfelelő szoftverrelaport biztosít a méretezhető, ugyanakkor biztonságos, az egyes fogyasztók és üzleti felhasználók

lók egyedi igényeire és preferenciájához igazított e-kereskedelmi alkalmazásokhoz és szolgáltatásokhoz

Novell, 99/11/16 A Novell Net Publisherrel az üzleti felhasználók kezébe kerül a webes tartalom

Ma bejelentette a Novell, Inc. a Novell(r) Net Publisher(tm) megjelenését. Az új, többplatformos webes terjesztőeszközzel az üzleti felhasználók maguk vehetik kezükbe a webes tartalom létrehozását, felügyeletét és terjesztését. A Novell Net Publisher a Novell frissiben bejelentett NDS(r) eDirectory(tm)-jával használja ki - azt a többplatformos címár, amely a piacon jelenleg kapható bármely más termékénél jobban leegyszerűsíti a bizonyított e-kereskedelmi kapcsolatok kezelését

SCO, 99/11/15 Az SCO magas rendelkezésre álló rendszerei

Folytatva a magas rendelkezésreállási rendszerekkel kapcsolatos stratégiáját, az SCO (NASDAQ: SCOC) bejelentette első optimalizáló központjának megnyitását Santa Cruzban, Kaliforniában

Unisys, 99/11/15 A Unisys kialakítja minden idők leghatékonyabb elektronikus üzleti környezetét

A Unisys Corporation - az iparág 10 vezető számítástechnikai cégével együttműködve - a '99 ősz COMDEX vásáron ma bemutatta a „következő évezred adatközpontját” - a Microsoft Windows 2000-re valaha is létrehozott legnagyobb kapacitású elektronikus ügyfél-eldozdó környezetet, amely másodpercenként négyezer tranzakciót végez, és naponta több mint harmincmillió Web-találalatot kezel

IBM, Oracle, 99/11/12 IBM-Oracle együttműködés a Monterey-projektben

Az Oracle tervezte, hogy kifinomultságú technológiáit átvigye AIX-re és Monterey/64-re.

Microsoft, 99/11/10 A BubbleBoy Vírus

A Microsoft tudomást szerzett egy BubbleBoy névre keresztelt új vírus létezéséről, amely Microsoft Outlook és Outlook Express leveleket terjed meg. Ezidáig a vírus csak laboratórium körülmények között létezett, és nem terjedt szét egyetlen felhasználónál sem. A vírus HTML formátumú levélbe ágyazódik, és nem tartalmaz csatolt fájlt. A Microsoft azt javasolja felhasználóinak, amennyiben olyan levelet kapnak, amelynek „Tárgy” mezője a „BubbleBoy is back” üzenetet tartalmazza, azonnal töröljék azt és távolítsák el a torlolt elemek mappából is

IBM, 99/10/11 A Compaq, HP, IBM, Intel és a Microsoft nyitott szövetségben lép elektronikus kereskedelemben

A Compaq, a Hewlett Packard Company, az IBM, az Intel és a Microsoft ma bejelentette a Trustad

Computing Platform Alliance (TCPA, Szövetség a Megbizható Számítógépes Platformért) létrehozását. Ez az ágazati csoport azért a céllal jött létre, hogy az elektronikus üzleti tranzakciókban résztvevő számítógépes platformok megbízhatóbbak legyenek. A társulás színe egy iparági biztonsági szabványt kialakítani a személyi számítógépes környezetek biztonsági technológiájához

Microsoft, 99/11/10
Office 2000 eladási csúcs
Batraké a szerecsene – tartja a közmondás Barta Imrénének nem kellett nagy bátorítás ahhoz, hogy már a Microsoft Office 2000 szeptemberben kezdése előtt, az előjegyzési akciónál befizessen a programcsomagra, hiszen jól ismerte azt, egy tanfolyam keretében még augusztusban megismerkedett a szoftver újdonságaival. Ennek ellenére hozzá pártolt a szerecsene, amikor a Microsoft öt sorsolta ki az Office 2000 előjegyzői közi a földi, egy Volkswagen Polo nyerteséül. A boldog tulajdonos november 8-án Hegergh Tamástól, a Microsoft Magyarország igazgatójától vehette át az autót.

Novell, 99/11/08
Új NetWare az e-kereskedelehez és a webes alkalmazásokhoz
Megjelent a NetWare 5.1, a cég zászlóshajójának számító címirtálatú szerveroperációs rendszernek új nyilvános béta-változata – jelentette be a Novell, Inc. Az immár harmadik béta kiadást megért, korábban Cobra kódnevén ismert NetWare 5.1 széles körben hozzáférhető a vásárlók, partnerek és viszonteladók számára. A NetWare 5.1-gyel a vásárlók a korábbinál hatékonyabban alkalmazzák ki a nyílt, webes e-kereskedelmi alkalmazások trendjét, valamint a webes felületeket és erőforrásokat. További előnyöket kínál a NetWare 5.1 a vásárlók számára a Novell - címirtálatú hasznosítására az NDS, 8-cal a teljes heterogén hálózat és azon túl, az Internet is felügyelhető

Microsoft, 99/11/05
Lezárt a nyitófutárás a Microsoft antitörzsért perben
Jelentős lépéshez érkezett November 5-én az amerikai Igazságügyi Minisztérium és a Microsoft 1998 október 19-e óta zajló pere, melyben a Microsoft-ot a szabadverseny megsértésével, és tisztességtelen piaci magatartással vádolják. A két fél érveinek szembeállítását és a tanúk kihallgatását után Thomas Penfield Jackson bíró nyilvánosságra hozta ténymegállapító elemzését. Ez a 412 pontot tartalmazó dokumentum szolgál majd alapul annak az elkövetkezőző jogi értelmezési vitának, amely a végső ítélethozatálhoz vezet.

Novell, 99/11/02
Keretserződést kötött a Novell és az MKGI
A Novell Magyarország és az MKGI (Minisztérium Kereskedelmi és Gazdasági Igazgatósága) a mai napon közös sajtótájékoztatót jelentetett be az MKGI és a Novell Ireland Ltd. keretszerződésének 10. 204 hivatalos aláírását, amelynek segítségével lényegesen leegyszerűsödik a kormányzat és más, a központosított közbeszerzés alá tartozó intézmények országos ellátása Novell szoftvereivel. A szerződés keretében, amelyet a Novell részéről a Novell Magyarország Kft. mint a gyártó magyarországi képviselete reprezentál, a Novell teljes ténylegességgel a kapcsolódó szolgáltatásokat, a konzultációt, illetve az oktatást is gyorsan és könnyen hozzáférhetővé válik az intézmények számára

Microsoft, 99/11/01
Ingyenes vírusirtók a Microsoft partnereitől
A Microsoft november 1-én bejelentette a kétéves időtartamú felhívásnak jegyében vezető vírus-irtó cégekkel társul, hogy felhasználóknak együtt-

tesen biztosítsanak ingyenesen letölthető antivírus szoftvereket. A hűsz nyelvre lefordított programok a Microsoft 2000 évvel kapcsolatos Weblapjáról, illetve a szoftvergyártó (Central Command Inc., Computer Associates International Inc., Data Fellows Corp., Network Associates Inc., Norman ASA, Panda Software, Sophos Inc., Symantec Corp. and Trend Micro Inc.) saját honlapjáról tölthetők le november 1 és december 31 között.

Microsoft, 99/11/01
A Microsoft Windows beszélőn tanul
A Microsoft Corp. október 29-én felvásárolta az Entropic Inc.-et, a beszédfelismerés és szentetizáló programok vezető szoftvergyártóját. A befektetéssel a Microsoft azon törekvésének igyekszik új lendületet adni, hogy alkalmazásait képessé tegye az ember beszédének, a kommunikáció legkézenfekvőbb eszközeinek felismerésére és előállítására

Nortel, 99/10/29
Jön az eBusiness második hulláma
Végleges megállapodás született a Nortel Networks és a Clarify Inc. fúzióját illetően, amelynek során a Nortel Networks megvásárolta a Clarifyt, a világ második legnagyobb, az eBusiness céljait szolgáló front office megoldások szolgáltatóját. A Nortel Networks, a kommunikációs, hálózati és Internet Protocol (IP) megoldások területén vezető szerepet betöltő vállalat mintegy 2,1 milliárd USD-t fizet ki törzsrésztvényével a Clarify összes törzsrésztvényéért

IBM, 99/10/28
Az IBM SecureWay FirstSecure biztonságot nyújt az e-business megoldásoknak
Az IBM ma bejelentette az első számú e-business biztonságkezelő szoftvert, a SecureWay FirstSecure továbbfejlesztett változatát. A SecureWay FirstSecure egy integrált biztonságkezelő megoldás, mellyel a felhasználók hozzáférés központi, egyszerűen felügyelhető

Novell, 99/10/28
Maximális rendelkezésre állás
Maximális rendelkezésre állás címmel rendezte meg technikai sajtótájékoztató sorozatának mai bemutatóját a Novell Magyarország. A rendezvényen Hargitai Zsolt, a Novell Magyarország rendszermérnöke előadásában áttekintette a Novell cluster megoldásait és bemutatta a terméksor legújabb tagját a NetWare Cluster Services for Netware 5-ot

SAP, Microsoft, 99/10/28
SAP – Microsoft együttműködés
Az SAP AG és a Microsoft EMEA október 28-ai bejelentésének értelmében a két vállalat közös kereskedelmi és marketingtevékenységbe kezd az európai, közép-keleti és afrikai régióban. Az együttműködés célja a mySAP.com csoportmunkán alapuló vállalatirányítási rendszer és az ennek háttérül is szolgáló Microsoft Windows 2000 és Microsoft SQL Server 7.0, valamint egyéb új Microsoft termékek (Microsoft Office 2000, Microsoft Windows DNA 2000) széleskörű elterjedésének elősegítése.

Microsoft, 99/10/26
Még időn előkészül a Windows 2000
A Microsoft Corp. október 26-án, Los Angelesben, a Partner Marketing Nap keretében 600 ipari partnerével egyeztetve a Microsoft Windows 2000 kiadási tervét. Az esemény fő momentumaként a Microsoft bejelentette, hogy ütemezési terve szerint a Windows 2000 Professional, Windows 2000 Server és a Windows 2000 Advanced Server operációs rendszerek már gyártásra készen várják a jövő évezredet.

Lotus, 99/10/26
Tudáskezelő csomag a Lotustól
Az 1999-es európai Lotusphere-n, az IBM Lotus Dev „Raven” néven, egy új Knowledge Management csomag megjelenéséről adott hírt. A „Raven”

tartalmaz követést és analízis támogatott eszközöket, egyéni és szervezeti információ kezelést, egy egy integrációs készletet. A Raven a Lotus teljes KM stratégiájának az egyik legfőbb eszköze, így szolgáltatásokat, metodikákat és megoldásokat kínál annak érdekében hogy a „ember, hely és dolog” ellentéteket egyessze. Az új eszköz olyan hozzáférést fog biztosítani, ami lehetővé teszi a végfelhasználók számára hogy megtalálják és felismerjék a használható információkat és hozzáféréseket az adott témakörben, továbbá tudatosítja a felhasználókat hogy az adott cégen belül melyik munkatárs lehet potenciális információ forrás, és rendszerez minden ehhez kapcsolódó feladatot és projekteket

rEVOLUTION, 99/09/24
Tűsítő P'Art – Nemzetközi Művésztelep Tihanyban
A Tűsítő P'Art művészcsoport hetedik alkalommal szervezi meg nemzetközi Művésztelepét szeptember 27-e és október 10-e között, ezúttal Tihanyban, a Magyar Képzőművészeti Főiskola Művésztelepén

Unisys, Microsoft, 99/10/25
Unisys-Microsoft: magas alkalmazás-rendeleszeálási garancia PeopleSoft alkalmazásokra
A Unisys és a Microsoft ma bejelentette a PeopleSoft megoldásokat lefedő, magas alkalmazás-rendeleszeálási garanciát, amely az iparág első olyan garanciája, amely a Microsoft Windows NT operációs rendszerén és az SQL Server 7.0 adatbázis-terűt alkalmazások rendeleleszeálást fedli le.

Matávnet, 99/10/20
Itthon is sláger az Explorer
A MATÁVNet 1998 december 1-én indította Internetes portálját, az „Origo”-t, amely sok egyéb mellett ingyenesen letölthető számítógépes programokat is kínál Szoftverbázis nevű, yppon indult csatmájában

Microsoft, 99/10/20
A Microsoft új termékátogatási portfóliót jelentett be
A Microsoft mindenkor célja, hogy termékeinek felhasználók minél elégedettebbek legyenek a termékekhez kapcsolódó támogatási szolgáltatásokkal, ezért újítja termékátogatási portfólióját elől, amely ahelyett, hogy az egyes termékek fedné, a ajánlatokat a különféle felhasználói csoportok igényeire igazodik. Az október 19-én érvénybe lépő ajánlatok az egyes felhasználói csoportok szemt három kategóriába sorolhatóak, a nagyvállalatoktól egészen az egyéni végfelhasználókig, a felhasználók minden rétegét lefedve.

Microsoft, 99/10/19
Kiemelkedő első negyedéves eredmények
A Microsoft október 19-én tette közzé a szeptember 30-ával záródó 2000-es pénzügyi év első negyedéves értékelését. A vállalat nettó bevétele 2,19 milliárd dollár, összes jövedelme 538 millió dollár volt. Utóbbi 28 százalékos növekedést jelent az előző negyedév 419 millió dollárral szembe. A negyedéves bevételeit 156 millió dollárral emelte az MSN SideWalk(r) online utikalkul részét képező Szórakoztató Városi Utikalkul eladás. Az elmúlt évben a Microsoft 160 millió dollárral vált meg a Softimage leányvállalatától. Az üzletet eladását figyelembe kívül hagyva a nettó jövedelem 37 százalékkal nőtt, míg a részvényenkénti nyereség 28 centről 38 centre emelkedett, ami 36 százalékos növekedést jelent. A vállalatok eladásából befolyt összegeket is számba véve a részvényenkénti nyereség-növekedés 29 százalékos volt.

Microsoft, 99/10/18
Hibajavítás az Explorerben, Windows 2000 – új szemszögből
A Microsoft október 11-én, a biztonsági kérdéseket foglalkozó Weblapján tette közzé az Internet

Explorer 5-ben felfedezett. „Iframe ExecCommand” kódnevű jelölt biztonság rás leírását. A hibát javító segédprogram október 15-én elkészült, és letölthető a Microsoft Weboldalról. A Giga Information Group független piacutató és tanácsadó cég új megközelítési módot választott a Microsoft Windows 2000-re történő átállás gazdaságosságának analízisakör

reVOLUTION, 99/10/15 Compfair Nagydíjas a reVOLUTION SzámíttVarázsló

Az idei Compfair kiállítás egyik Vásárán nagydíjat a reVOLUTION Software saját fejlesztésű számíttVarázsló programja nyerte. A Számítt 95 szoftver továbbfejlesztett, 2.0-s változatával, a SzámíttVarázsló számíttVarázsló és készletnyilvántartó programmal a kiállításán találkozhattak először az érdeklődők.

SCO, 99/10/14
Az SCO befektet a LinuxMall.com-ba
SCO ma jelentette be, hogy jelentős összeget fektetett be és stratégiai partnerkapcsolatba lépett a LinuxMall.com-mal, amely vezető Linux e-kereskedelmi weboldal és gyártótól független Linux portál

Cisco, 99/10/14
Első Magyar Web Verseny – Háttér
A felmérések szerint az Internet Magyarországon is egyre inkább jelen van az emberek életében, hiszen a legutóbbi felmérés adatok szerint a 15 év feletti magyar lakosság 13%-a fér hozzá az Internethez. Az Internet robbanás azonban még nem következett be. A verseny szervezői szerint azonban meg kell kezdeni a felkészülést, egyre több embert kell megismertetni a világhálóról előnyével és le kell végre számolni azokkal a tévhittekekkel és

előítéletekkel, amelyek a témát körülveszik. Az Első Magyar Web Verseny elsődleges célja hogy képet nyerjenek a magyar Internet piac jelenlegi helyzetéről, illetve hogy ezzel a kezdeményezéssel hagyományt teremtsenek, egy olyan versenysorozatot indítsanak útjára, amely elősegíti, hogy a magyar web lapok egyre színvonalasabbak, szebbek, jól használhatóak és az Internet gazdaság valamennyi elvárásának megfelelőek legyenek

Cisco, 99/10/14
Első Magyar Web Verseny
Október 15-én indul a Cisco Systems Magyarországi által kiírt, az RTL Klub és a Népszabadság közreműködésével megrendezésre kerülő Első Magyar Web Verseny

Cisco, 99/10/14
Cisco Systems
Az 1986-ban alapított Cisco Systems Amerika egyik legnagyobb sikertörténete. Az alapítás óta eltelt 15 év alatt a cég gyakorlatilag valamennyi megélőztött piaci szegmens esetében az első vagy a második helyet birtokolja piaci részesedését tekintve 1990 és 1998 között bevételek 69 millió dollárról 8 46 milliárd dollárra emelkedtek

Lotus, 99/10/11
Lotus Organizer Release 6: kibővített internetes funkció, digitális telefonszinkronizálás
A Lotus Dev. Corp. ma bejelentette hogy már kapható a Lotus Organizer Release 6, ami a világ vezető Personal Information Manager legújabb verziója. Az új Lotus Organizer 6-os verzió kibővített internetes használatot tesz lehetővé a webes információ jobb kezelhetősége érdekében. Ezenkívül

val rendelkezik egy erős vezető kapcsolattal, szinkronizálható a szervezeten belüli digitális hálózattal valamint mobil telefonnal is használható. Több mint 42 millió felhasználóval világszerte, a Lotus Organizer továbbra is olyan színvonalú képviselő, amely segítségével egy-egy szervezet hatékonyságát a legjobban lehet mérni, mind a magas színvonalú nagyvállalatok, mind a kisebb vállalkozások tekintetében. Az Organizer a piacon való megjelenése óta, több mint 60 technikai és termelési fejlesztést, a könnyű és egyszerű használata és az egyedülállóan jó felhasználó barát tulajdonságokért.

Microsoft, 99/10/13
100 000 dollár a legjobb elektronikus könyvnek
A Microsoft október 13-án, a Frankfurti Könyvásáron jelentette be, hogy az elektronikus irodalom fellendítését új díj megalkotásával kívánja támogatni.

Novell, 99/10/08
Az új gazdaság új szabályai – Tíz ok, amiért a hálózati gazdaság mindent megváltoztat
Új gazdaságban élünk, amelyet az egyre kisebb számítógépek és az egyre bővülő kommunikációs lehetőségek hoztak létre a hálózati gazdaságban. Három fő jellemzője van ennek a gazdaságnak: Globális. A kézzel nem fogható dolgokat – ötleteket, információkat és a kapcsolatokat – értékeli. S végül szövetévesen összekapcsol. E három jellemző egy teljesen új típusú piacot és társadalmat hoz létre, egy olyat, amelynek a mindenütt jelenlévő elektronikus hálózatai épül.

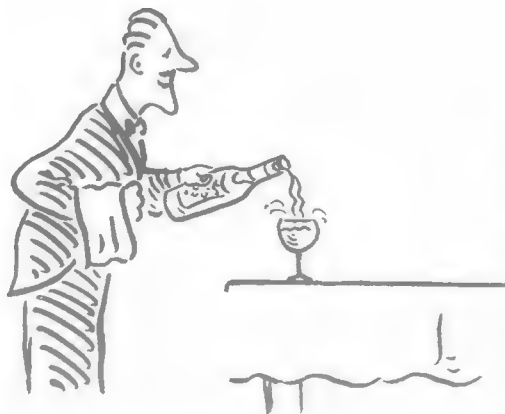
Outsourcing



debis

Services by DaimlerChrysler

debis IT Services Unisoftware Kft.



Fordítsa minden figyelmét fő üzleti tevékenységére, mert ez az amihez Ön a legjobban ért.

Az ehhez szükséges információtechnológiát pedig bízva ránk.

1097 Budapest
Lurdy - Ház, Déli Irodaközpont
Könyves Kálmán krt. 12-14., III. em.
Tel.: (36-1) 456-5400
Fax: (36-1) 456-5499
www.debis.hu

A számítástechnika Volkswagenje

Róviddel hivatalba lépése után adott interjút lapunknak **Hercegh Tamás**, a Microsoft Magyarország új igazgatója. Az általa mondottak a világcég hazai leányvállalatához kapcsolódó gondolatokon túl a korszerű vállalat-szervezés, sőt a hazai ipari élet általános kérdéseire is eljutnak.

H. T. Érdekes fázisban van a Microsoft világszinten is, itthon is. Talán a Forbesben láttam a Microsoft 2.0 kifejezést. A piaci növekedés stratégiai irányváltáshoz vezetett. Az eddigi termékkorientált értékesítési rendszerről az ügyfélorientált értékesítési rendszerre tér át a cég. Ennek keretében átalakulnak a kereskedelmi műveletei is.

Ez intensitásbeli növekedést jelent. Kibővülnek a piaci területek is?

H. T. Nyilvánvaló, hogy egy kisebb cég stratégiája egy adott piaci szegmens meghódítására irányulhat. Egy akkora cég, mint a Microsoft, ha növekszik, már túllép a piaci szegmensnek határait. Ebből következik, hogy mi csak akkor tudunk növekedni, ha egyre több piaci szegmensben egyre intenzívebben tudunk fókuszált ajánlatokat adni az ügyfeleknek. Továbbá azt gondolom, hogy a posztindusztriális világ ipara már általánosan túl van a termékkorientált szemléleten, üzleti vezetők például soha nem így gondolkoznak. A korábbiánál minőségileg nagyobb a szerepe az információ feldolgozásának, a szervezett menedzselésének. Mindenképp alapfeltétel, hogy a mi termékünk legyen a legjobb, de ez már nem elegendő a sikerhez.

Mi akkor a siker igazi kulcsa?

H. T. A Microsoft mindig megfelelő időben és sebességgel tudott reagálni, ettől sikeres. A digitális idegrendszer koncepció lényege: a vállalat sikeressége az innováció menedzselésén, a reagálási sikerességen múlik. Pár éve a Microsoft elküvetett egy bakit, internetügynben képtelen szólni tíz másodpercet késett. Ez ebben az iparban elég volt ahhoz, hogy hírtelen komoly konkurenciája támadjon. Am a vállalatmonstrum hihetetlen sebességgel volt képes megfordulni.

Minek tulajdonítható ez a képesség? A magyar Microsoft is ilyen mozgékony?

H. T. Az utóbbról azt gondolom, hogy igen, ami elsősorban a vállalat együttes kultúrájából adódik. A Microsoft az igazán modern vállalatok első képviselőinek egyike. Egy cég reagálóképessége az információfeldolgozási képességetől függ. Úgy gondolom, hogy a számítástechnikai rendszerek igazi újdonsága nem a tudás örökítésének képessége, hiszen azt már a könyvek is megoldották; hanem általuk a vállalkozás intézményi tudásának átróklése válik lehetővé. Ez az örökség a fölhalmozott tudás mellett annak a menedzselését, illetve a vállalati folyamatok menedzselését is jelenti. Mindezek ugyan összefüggenek, de megkülönböztendő. Hagyományosan a vállalati irányítási rendszerek a vállalati folyamatok működésére voltak kihegyezve (raktárkészlet-nyilvántartó rendszerek, pénzügyi rendszerek stb.) Ma már az informatikai rendszerek nagyobb része a tudás menedzselésére szolgál. Ez az építkezés eredményezte a Microsoft olyan dinamikus vállalati kultúráját, amely lehetővé teszi a kihívásokra való különösen gyors reagálást. Mi nagyobbak va-

gyunk az ipar legtöbb vállalkozásánál, mégis gyorsabban adunk választokat.

Közelebbről hogyan?

H. T. A Microsoftnál előfordulhat, hogy egy 5 éves fejlesztési tervvel egy új kihívás hatására egészében félhagynak. Az általam korábban megismert vállalatoknál ez korántsem volt szokásos. A döntéshozatali szintek mennyiségével például növekszik a reagálási képesség.



Hercegh Tamás, a Microsoft Magyarország igazgatója

Egy kutatóintézetben vannak különböző időtávtávú kutatási projektek, amelyeknek megvan a maguk tehetetlensége...

H. T. Nem kutatóintézet a cég mentalitása, hanem olyasmi, amelyet én egyfajta darwinizmusnak tekintek. Mindig azokat a technológiákat választja ki, amelyek a legsikeresebbeknek ígérkeznek. Kisebbségi kultúrák persze mások is élhetnek, csak azok közül válogatódhat ki valami, amelyek egyáltalán léteznek. A cégek többnyire a termékhez közvetlenül kapcsolódó kutatásba fektetnek. Alaplatutásokba viszonylag kevesen, mint a Xerox, azután az IBM. A Microsoft mindenestre az utóbbiak közé tartozik. Mégsem az alaplatutás a sokféleségben alapuló gyorsaság igazi forrása. A reagálóképesség attól is függ, hogy a cég tartsályában minden gyakorlatilag lehetséges esetre nézve legyen kész válasz. Ennek a legerősebb eszközt az egyes vállalatok jelentik. Ezek a harcmenők alakítják ki megoldásaikat; a főhadiszállás szerepe pedig az, hogy kövesse ezeket, és válogasson közülük, amíg meg nem látszik biztosan a legjobb irány.

És ha valamelyiket már ki lehet választani?

Kiválasztják a leghatékonyabbakat, és a többit félreteszik. Ez nem a helyi viszonyok feletti erőszak, minthogy a globalizáció mai szintjén a kihívások nem térnek el sarkalatosan. Az egyes megoldások azonban eltérhetnek életképességben.

Hogy viszonyul mindehhez a termékfejlesztés?

H. T. Egyike a Microsoft legnagyobb tálmányainak, hogy a célcsoportját még a fejlesztésben sem a különbségtételre alapuló dolgozó komputeristák jelentik. Régen a szoftverfejlesztés elszánt, ködös tekintetű fiatalemberekből álló kisméretű csapatok musztériuma volt. A Microsoft kitalálta azt, hogy ez is üzleti vállalkozás. Egyfelől elérte, hogy majd fél milliárd ember használja világszerte a termékeit, másfelől fejlesztő auraszi körül, amelynek legfontosabb összetevőjét a partnercégek jelentik. Ez alaposan hozzájárul a központilag folyó fejlesztésekhez. Az utóbbiak a termékekre, az előbbiekre viszont a megoldásokra irányulnak, s ezek szerepe egyre fontosabb.

Hogyan indult a szakmai pályafutása?

H. T. Fejlesztő villamosmérnöknek kezdtem a Telefongyárban. Amikor azt a Siemens - 89 tájt - átvette, kineveztek az információs főosztály vezetőjének. Ezután projektmenedzserként dolgoztam az Olivettinél, részt vettem az OTP ATM-rendszerének kialakításában, banki projekteknél. 95-ben egy feladvás ajánlataira vállaltam regionális menedzseri pozíciót a Xeroxnál. Többféle pályakezdet toroklhat menedzser-tevékenységbe. Komoly hasznomra van, hogy fejlesztőmórnökként indultam, de emberek munkájának irányítása, közösségek, cégek vezetése másféle ismereteket is igényel, amelyeket az eddigi munkahelyeim elhőltől évek során a gyakorlatban, a vállalati tréningeken sajátíthattam el.

Mit jelentett a régió a Xeroxnál?

H. T. Két szintet is. A Central Europe Customer Business Unit (CBU) 10 országból állt: ide tartozott a 3 balti állam, Belorusszia, Csehország, Lengyelország, Szlovénia, Szlovákia, Horvátország és Magyarország. Ennek voltam az üzleti folyamataért, az informatikáért és a minőségbiztosításért felelős vezetője. Később a különleges projektjeit feleltem - amelyek tehát nem a termelés mindennapjaihoz tartoznak, ilyen például a Xeroxnál az informatika infrastruktúra lecserélése -, mégpedig egy nagyobb térségben: a korábbihoz számítva Ausztriát, Svájcot, Oroszországot stb., összesen mintegy 35 országot.

Hogyan került a Microsoft látóterébe?

H. T. Én alapvetően szeretem, ha zajlik körülöttem az élet, de a sok repülést is meg lehet unni. Három év alatt 200-nál többet utaztam a Xeroxnál, sokszor folytatásos repülés formájában. Azután a Cap Gemini, az egyik legnagyobb európai tanácsadó cég ügyvezetőjeként folytattam, ahol idén júniusban kerestem meg egy feladvást.

Nyilván mind a tanácsadó cégnél, mind a régióban nemzetközi vonatkozásban szerzett tapasztalataira számít a Microsoft.

H. T. Egyfajta verseny zajlik a Microsofton belül, törekszik a cég a megfelelő ismeretekkel és képességekkel rendelkező sze-

mélyek alkalmazására. Emellett az azonos szintű, regionális vezetői rendszeresen találkoznak. A legjobb tapasztalatokat kicserélését célzó informális tapasztalatátadásán hatékonyabb kommunikációt még senki nem tudott kitalálni. A Microsoftnál ennek a cégszintű információcserének, ezen belül a regionális kapcsolattartásnak akkora a jelentősége, hogy az esetleges hiányosságait semmiféle helyi sikeresség nem tudja elfedni. Alapvető alkalmassági szempont a cégstruktúrába való beilleszkedés.

Milyen ez a struktúra a Microsoftnál?

H. T. Kevésbé hierarchikus, kimondottan lapos. Az én közvetlen főnököm Bob Clough, a regionális igazgató, akinek egy 11 fős csapata van. Az ő felettsége Michel Lacombe, a Microsoft Europe elnöke, egy körülbelül 100 fős csapattal. Lacombe főnöke Steve Ballmer, a Microsoft ügyvezető igazgatója; az ő fölöttesének neve pedig Bill Gates. Korábbi munkahelyeimen sokkal mélyebben bele voltam ágyazva egy-egy hierarchiába. Többek között ez a horizontális jelleg is forrása a Microsoft jó reagálási képességének. Mint ebből is látható, a Microsoftnál nem azért dolgozik sok ezer ember, hogy a hierarchia testét alkossa; hanem ezek az emberek írják a programokat, ami a reagálás közvetlen műszaki tartalma.

Azért a Microsoft szerkezete sem ennyire egyszerű!

H. T. Természetesen vannak például alapkutatókkal foglalkozó csapatok, ahova meglehetősen nagy fajsúlyú elméket válogattak össze, ilyen a Cambridge-i kutatóközpont. De ezek nem a szerkezetet merevítő hierarchikus alkotórészek. A Microsoft legnagyobb előnyét úgy fogalmaznám meg, hogy először tanult meg iparszerűen banni az emberi agyakkal. Egyetlen vállalat sem működhet jól pusztán attól, hogy összegyűjt egy rakás nagyon okos embert. A dolog azon múlik, hogy ezek hogyan tudnak dolgozni. Láttam ilyesfajta projekttervek: a specifikáció befejezése májusban, a kódolás kezdete júniusban, kódolás-hibakeresés júliusban, aztán gyártás. Három hónap alatt tehát tokkal-vonóval legyártottak egy terméket, amelyet több millió példányban adtak el. Ehhez persze sok és nagyon profi szakember kell, de ezen túl gyors, hatékony együttműködési szerkezet is.

Fordítsuk le mindezt magyarra!

H. T. A Microsoft Magyarország kereskedelmi vállalkozás, szolgáltató, ennek minden velejárójával információadás, fejlesztések, megoldásháttér támogatása stb. A Microsoft egészében sem egyszerűen termékfejlesztő és eladó cég, hanem egy iparág központja. Ennek megfelelően a mi szerepünk is főként az, hogy a partnerkapcsolatoknak azt a rendszerét, amely a Microsoftnak Magyarországon is a legnagyobb értéke, továbbfejlesszük.

Mivel találta szemben magát, amikor a Microsoft Magyarországhoz érkezett?

H. T. Van egy angol mondat: a menedzser az, akinek van B-terve. Az A-terv a normális működés, a B-terv voltaképpen a katasztrófa esetére szolgál. Egy másik mondat: reméljük a legjobbat, és várjuk a legrosszabbat. Amikor aztán idejtem, nagyon kellemes személyes tapasztalatokat szereztem. Az én vezetői feladatom nem az átrendezés, sem stratégiai döntések diktálása, inkább

egy edzőhez hasonlít: kiváló versenyzőket kell segítenem, hogy megnyerjék a versenyt.

Mit tart Magyarország eddig ellátatlannak, igényes piacnak a Microsoft számára?

H. T. Böven van efféle. Talán meglepő, de az otthoni piac is ilyen, érdemben eddig nem hódította meg senki. A Microsoft sem foglalkozott ezzel rendszeresen eddig, mert nem telt meg a megvalósíthatóknak. Fél évente értékelik a helyi csapatok a piaci lehetőségeiket, hogy érdemes-e üzletet fog jeleníteni, feléje fordul a cég.

Érdekes, pedig sok a személyi számítógép a lakásokban.

H. T. Egyrészt a fejlett szintű országokéhoz képest kevés. Másrészt ezen a területen a legkisebb a legális termékek aránya. Én az életszínvonal emelkedését várom a javulást.

Vár-e távmunkától ezen a téren előnyöket? Vannak olyan gazdasági szerkezetek, például a tajvani, ahol a munkavégzés a nagyvállalati szinttől a hozzá kapcsolódó alsóbb szintek során át jut el a személyekig. Ha egy ilyenben elterjed a távmunka, ez keltetheti igazán életre az otthoni piacot; következményképpen egyéb otthoni formák, szórakozás stb. is megnyílnak.

H. T. Teljesen igaz. Magyarországot elmaradtot téren, de a régió általánosan javul, és Magyarországot az élen jár. Érdekes dolgot olvastam a Wall Street Journalban: 30 ország ipari versenyképességét értékelték általában, a rangeteg szempont között tekintetbe véve az alapot az életszínvonal, a távközlés elterjedtségét stb. Magyarország – a 26. helyen ugyan, de – Portugália és Olaszország előtt áll, márpedig Olaszország a nagy európai tagállamok egyike. Nálunk a nemzeti

összterméknek egyelőre több mint a felét multinacionális cégek állítják elő. Ez kulcsfontosságú és technológiai importot is jelent, kényszeríti az ország gazdaságát a gyors adaptációra. Valóban előjött az idő, amikor majd rengeteg otthon dolgozó ember lesz. Ennek egy igen fontos következménye is várható. A Microsoft digitális idegrendszer koncepciójának egyik lényeges eleme éppen a rejtett tudás érvényesülése, kiaknázásának lehetősége. Ehhez teremt infrastruktúrát. Márpedig az új módú változat folyamat nem csak vállalati, hanem országos szinten is szolgálhatja a tudás felszabadulását, az elszigeteltségből való kitörést, a rejtett tartalékok esetleg váratlan aktivizálódását.

A számítástechnika tömeges elterjedése mindenképp ilyen hatású!

Úgy gondolom, hogy ebből a szempontból a Microsoft többet tett, mint bármely más vállalkozás a világon. Az ógörög kultúra szektái jutalmazták tagjait a beavatottak érzésével. A számítástechnika sokáig ilyenfajta terület volt. A Microsoft azonban feltalálta a valóban, és a tömeges számára is használható számítástechnikát. Lehet, hogy kevesek számára megcsappant a beavatottság gyönyöre, de ezen sokkal többnyire és sokkal többet nyertek. Sok unicos lekielvonás „hülyegyerek-interfésznek” nevezi a Windows, sőt a Linux grafikus felületét. Pedig ez az egyik legnagyobb találmánya a számítástechnikának. Néhányan ugyan szeretik szerelgetni a kocsijukat, az emberek többsége azonban csak kényelmesen utazna. A Microsoft pedig kitalálta a Volkswagen a számítástechnikában, ami a világ napjainkban tapasztalható átalakulásában az egyik legfontosabb tényezővé vált.

THANYI LÁSZLÓ

Jelentős IT vállalat lett a debis-Unisoftware

Szeptember végén ünnepelte egyéves születésnapját a debis IT Services Unisoftware Kft., amely 1998-ban csatlakozott a német debis rendszerintegrátor vállalatcsoportjához. Az azóta eltelt időben a kft. tevékenysége jelentősen bővült, kiterjedésed, eredményei szembetűnők.

Sikeresen tudta nagy projekteket (BKV/, Transis, Matáv, ÁPV Rt., Volán, stb.), 25–30%-os várható idei forgalomnövekedés jellemzi ma a rendszerintegrátort, amely az egy évvel ezelőtti középmezőnyből ma a legnyeresimebb informatikai vállalkozásná nőtte ki magát. Dr. Vinkovits Lászlótól, a kft. ügyvezető igazgatójától arról érdeklőztünk, mi van e mögött a gyors fejlődés mögött, milyen változások segítik a céget ahhoz, hogy egyre nagyobb piaci befolyása legyen.

Miben változott meg a Unisoftware-hoz képest a debis-Unisoftware tevékenysége?

V. L. Amikor csatlakoztunk, felmerült, milyen hosszú távú fejlődési ívet futtat egy ilyen cég. Az idő teljesen visszaigazolta döntésünk helyességét, hiszen a mi szakmánknak is olyan mértékű globalizáció jön létre, ami az egész informatikáról, sőt a teljes gazdaságra jellemző. Szerepünk kiterjedésében tehát döntő szerepet játszik, hogy

nemzetközi keretek között végezzük a szolgáltatást. Ennek egyik eleme a technológiai tudás, amivel rendelkezünk kell, és amelyet egy ilyen nagy szervezetben belül, ahol iszonyatos mennyiségű szervezett tudás áramlik felénk, könnyen segít minket ahhoz, hogy ismereteinket időről időre megújítsuk. Továbbá a magyar gazdaságos is egyre jobban átvonul a külföldi tőke, és ez a folyamat az EU-s csatlakozással még intenzívebbé fog válni. Ilyen viszonyok között a debis név alatt felépni sokkal hatásosabb, hiszen Németország legnagyobb informatikai szolgáltatójának mindenütt megvan a respektje és bizalommal fordulnak hozzá. Egy harmadik szempont, hogy ha egy informatikai problémát megoldására kerülünk kapcsolatba egy nagy céggel, annak döntéshozói általában az anyavállalatuk országában találhatók, így az ottani stratégiának megfelelően hozzák meg döntéseiket. A debisnek jelentős ez az esély, hogy projekteket szerez, hiszen Európa



**szokták mondani
a cégekben
sokat pedáloznak**

Ügyfeleink tudják igazán, mi jelent az a szó, hogy rendszerintegráció. Továbbfejlesztés a munkafolyamatok és az információforrások racionalizálásával, az adminisztráció és a belső kommunikáció hatékonyságával, a termelékenység növelésével és a veszteségek csökkentésével még az egyre erősödő versenyben is. De nemcsak a technológia segítségével. Mert a munkatársak a tanácsadás, megoldásslátás, üzleti alkalmazások segítségével, a vállalati folyamatok megváltoztatásával maguk is pontosabbá, eredménycentrikusabbá és hatékonyabbá váltak. Ha valaki, akkor igazán ők tudják a rendszerintegráció nem pusztán fejlett technológiák összekapcsolásának alkalmazása a cég hatékonyságának növelése érdekében, hanem a cégen belül teljesen új szemléletmód kialakítása, ami pontosabb kommunikációval, hatékonyabb teljesítménnyel és nyugalommal jár. Mert a rendszerintegráció elsősorban a fejekben teremt rendet.

SYNERGON
A megoldásszállító.

Ügyfeleink tudják igazán, mi az a rendszerintegráció.

Synergon Informatika Rt. ■ 1047 Budapest, Baross u. 91-95 ■ Tel: 399 5500 ■ Fax: 399 5599 ■ E-mail: info@synergon.hu ■ www.synergon.hu

Referenciák: AB-Aegon Rt. ■ APÉH ■ Budapest Bank Rt. ■ Budapesti Értéktőzsdé ■ CA 18 Értékpapír Rt. ■ DÉLTÁV Rt. ■ Digitec 2002 Rt. ■ EGIS Gyógyszergyár Rt. ■ Generali-Provincia Rt. ■ GTS Magyarország Javítóüzem Kft. ■ Magyar Villamos Művek Rt. ■ MAL Rt. ■ MÁTÁV Rt. ■ MOL Rt. ■ Paksi Atomerőmű Rt. ■ Pannon GSM Rt. ■ PICK Szeged Rt. ■ Primagáz Rt. ■ Shell Hungary Rt. ■ SVT-Wansler Rt. ■ Szerencsejáték Rt. ■ Szokás és Családügyi Minisztérium ■ Tungsram Rt. ■ WESTEL 900 Rt.



**INFO
2000**

INFO 2000
NEMZETKÖZI INFORMATIKAI
ÉS KÖZMŰVELŐDÉSI SZAKKIALLITÁS

Kösse össze időben az információs és kommunikációs szálakat!
LEGYEN ÖN IS RÉSZESE AZ ÚJ ÉVEZRED INFORMÁCIÓS HÁLÓZATÁNAK.

2000. MÁJUS 4. - 11. 2000. Jelenkezési határidő: 1999. december 15.

INFO 2000 - A TAVASZ INFORMATIKAI SZAKKIALLITÁSA

szinte minden országában rendelkezik leányvállalattal, sőt ezek a vállalatok azokon a piacokon meghatározó szerepre törekednek. Így a megbízónak egységesen szolgálnak az információ kezelését, legyen az a német, magyar vagy francia vagy más piac. Ez történhet egy keret megállapodás keretében is, ahol a megbízó anyavállalatnak szolgált a debis. Példa lehet erre a Chrysler Daimler autógyár, vagy német érdekeltségű bankok, vagy holland érdekeltségű biztosítók, amelyeknek a debis egységesen tud szolgálni, így az ilyen cégek számunkra is potenciális bevétőknek tekinthetők.

Miben más a debis-Unisoftware, mint a többi hazai rendszerintegrátor?

V. L. Azt mondatom, hogy cégkultúrában óriási fejlődési távlat nyílt meg előttünk, ez érvényes a cégműködésre, az információ áramlás csatornáira, a munkatársak felkészítésére. Ezt igen jelentősnek tartom. A másik az úgynevezett szakmai tudástámogatás, amit egyrészt a piac technológiái ismeretében használható csomagokként készen kapunk, illetve a legújabb technológiákat a legkisebb ráfordítással tudjuk elsajátítani. A harmadik a megszerzett tapasztalatoknak az újrahasznosítása. Vagyis rendelkezésünkre áll mindaz, amit a cégcsoport különböző területeken és országokban eddig projektjeit elvégzett Európában és világszerte. Ezekben a projektekben megtalálhatók a hasonlóságok, ezáltal biztosabban és szélesebb körben tudunk vállalkozni.

Nagy projekteken dolgoznak. Miben nyújt többet a rendszerintegrációban a debis-Unisoftware?

V. L. Az egyik legnagyobb felismerés, hogy a vállalkozásainknál a lehető legjobb technológiát kell felhasználnunk, kurrens eszközökkel építkeznünk, a megoldáshoz a legmodernebb tudásbázist alkalmazzuk. Úgy gondolom ez a sikereink egyik kulcsa. Úgy fogalmaznék, hogy mi az adott szakterületen tudásunkat akarjuk felhasználni, és szakértői tudásra tegyünk szert. Példa erre az irodaautomatizálás, ahol korábban csak a PC-DOCS dokumentumkezelővel és a Staffware workflow szoftverrel vállalkoztunk. Ma a Matáv kérésére könnyedén és gyorsan képesek voltunk megvalósítani a Documentum nevű termékkel egy ilyen projektet. Amikor pedig a Westelnél történő irodaautomatizálást FileNet alapon volt célszerű megvalósítani, akkor a debis németországi szervezetével közösen ezt is gond nélkül véghezvittük.

Hasonló különbséget érzek az alkalmazás, illetőleg a rendszerfelügylettel kapcsolatban is, amely területen szintén specializáltak vagyunk. Összefoglalva: kissé távolabb kerülünk a konkrét termékektől és inkább a tudást adjuk el, vagyis azt, hogyan lehet az optimális terméket egy adott feladatra alkalmazni. Mindezt a megrendelővel általában közösen döntjük el, figyelemmel a legjobb ár és teljesítmény paraméterekre.

A debis abban is más, mint a többi informaticai cég, hogy az úgynevezett core businesset igen szélesre tárja. Az informatikai probléma keletkezésétől, felvetésétől, ami a tanácsadással kapcsolatos (Plan), a probléma megoldásáig, a projekt kidolgozásán (Build) keresztül egészen az üzemeltetés-támogatásig (Run), ami a rendszerfelügyletet és az outsourcingot egyaránt jelentheti,



Dr Vinkovits László, a debis IT Unisoftware Kft. ügyvezető igazgatója

cégünk mindent megold. Ezt a komplett portfóliót igazából más versenytárs cégnél nem lehet megtalálni.

Nem túl kis piac a debis számára Magyarországon? Elegendő vállalatot és projektet tudnak megoldozni?

V. L. A debis-Unisoftware ma tipikus Build típusú cég. Mi a projekteket, a megoldásokat építjük. A másik két terület, a tanácsadás és az outsourcing jelenleg növekvő tevékenységet rő cégnünk. Úgy látjuk, hogy 2002-re az összes árbevételünk 70%-a jöhet a Plan és Build tevékenységből, míg 30%-a az outsourcingból. Véleményünk szerint 2002-re a magyar piac is meg fog érni ehhez, vagyis, hogy alaptervékenységétől idegen tevékenységet rábírza arra a külső cégre, aki koncentráltan, jobban és főleg olcsóbban tudja ezt végezni. Ahol ma nagyobb projekteket végzünk, ott mindenütt érezkeljük, hogy az üzemeltetés-támogatással a jövőben ez fog történni. Jó példát adnak a rendszerfelügylet terén elért projektsikereink. A Unisoftware 1993 óta foglalkozik ezzel a témával szinte üttörőként, az első három évben azt mondhajuk, misszionárius tevékenységet folytattunk. A piac mára megváltozott, a nagyfelhasználók eljutottak odáig, hogy érzik ennek súlyát, fontosságát, igénylik a rendszerfelügyletet.

Milyen új területeken hajtanak végre projekteket, milyen eszközöket, rendszeresemket integrálnak?

V. L. 1999 októberében megnyertük az Állami Pénz- és Tőkepiaci Felügylet (ÁPTF) irodaautomatizálási projektjének megvalósítását. A belső iktatórendszer és a dokumentumkezelést magába foglaló projekt 300 felhasználós rendszer kialakítását jelenti. A debis-Unisoftware 2000. január elseji határidővel vállalta, hogy megvalósítja az ÁPTF-nél a dokumentumok regisztrálás funkcióinak IT-alapú ellátását, továbbá 2000 első félévében a teljes rendszer kialakítását és beüzemelését. Jövő év január elsejével egy 50 felhasználós éves rendszerrel indulunk. A Micropoval közösen végezzük a fejlesztést és a végső kivitelezésben 300 munkahelyre telepítjük PC-DOCS dokumen-

tumkezelő rendszerünket, amelyet programozási és oktatási tevékenységgel is támogatunk.

Több helyen sikeresen vezettük be a Computer Associates Unicenter TNG rendszert felügyleti programrendszerként. Eppen most fejeződött be egy ilyen rendszer beüzemlése ezer felhasználóra (500 SAP, 300 egyedi közeledés-specifikus, 200 irodaautomatizálási felhasználó) a BKV-nál. Hasonló, Unicenter alapú debis-Unisoftware projekt a Tiszaí Vagyó Kombinát (TVK) 1300 felhasználós kiterjedt rendszerének menedzselése. Jelenleg a kft. az úgynevezett desktop feladatokat átadta a TVK szakembereknek, a szoftverfelügyletek beállítása a közeljövőben fog lezárulni. 2000 első félévében pedig a tervek szerint az alkalmazásfelügylet kialakítása, beüzemlése és támogatása valósul majd meg, szintén Unicenter bázison.

A Unisys fővállalkozásában készülő postai IPH (Integrált Posta Hivatal) vállalatirányítási projekt keretében a debis IT Services Unisoftware alvállalkozóként a rendszerfelügyleti feladatokat ellátásáért felel: több mint 4 ezer munkaadómunka készíti el a teljes rendszermenedzsmentet CA-Unicenter TNG alapon. Az SAP üzemielteli tanácsadást a BKV mellett a Volán cégeknek is elkezdtek. A Kisalföldi Volánnál 1999 júniusban kezdtek egy SAP vállalatirányítási rendszer bevezetését, egy hasonló megoldást, mint ami a BKV-nál van. A hír az, hogy a debis-Unisoftware vállalta, hogy 2000 január elsejével a pénzügyi-kontrolling modult élesben elindítjuk és a 2000. év informatikai problémáját megoldjuk. Előrehaladott tárgyalásban állunk további nyolc Volán társasággal SAP rendszer bevezetésére.

Hogyan tervezik a jövőt?

V. L. Az ide forgalmunk várhatóan 2,6-2,7 milliárd forint lesz. Ez jóval meghaladja az 1998-ra vonatkoztatott konszolidált forgalmunkat, ami 2,1 milliárd forint volt. 2000-re pedig 3 milliárd forintot szeretnénk elérni. Végül megjegyzem, hogy a debis 2002-ig teljes szolgáltatási portfólióját (Plan-Build-Run) fel kívánja Magyarországon építeni. Ehhez várható, hogy célját további hazai akvizíciókon keresztül is megvalósítja.

KOVÁCS ATTILA

Újabb óriás kelt el: a Debis-e a Dataware

Lapzártánk követően vált véglegessé a hír, 51 százalékos többségi tulajdon szerzett a német Debis IT Services a budapesti Dataware Kft.-ben, és 10 százalékos kisebbségi részesedéshez jutott a Dataware-cégszophorhoz tartozó Answare Kft.-ben. Az akvizícióról szóló megállapodás 18 szerződésből áll, és a szerződés létrejöttét, a megalkodó informatikai csoport mérete miatt, a versenyhivatalnak engedélyeznie kell. Az engedélyezési folyamat várhatóan három hónapot vesz igénybe. A Dataware a fűző háttérrel kapcsolatban úgy nyilatkozott, hogy a cég elkezdte egy olyan stádiumba, ahonnan a további növekedéséhez már külső beavatkozásra is szükség volt. A jövő kihasználása érdekében a cég a hosszú távú fejlődés érdekében és szem előtt tartva Magyarország várható online csatlakozását, egy stratégiai beavatkozó kihasználása a legelőszökebb. Ezért döntötték a DaimlerChrysler-csoport informatikai leányvállalata ajánlatának elfogadásáról. (K.A./Prím Online)

A UNIX visszatért, a UNIX nem halott!

Az SCO Forum'99 konferencián – melynek bejelentéseiről és szakmai programjáról korábban már beszámoltunk – mind Doug Michels, a SCO elnök-vezérigazgatója, mind Dave McCrabb, a marketingért felelős alelnök fogadta a kelet-európai újságírókat. Alábbiakban a velük folytatott beszélgetések legfontosabb gondolatait adjuk közre.

Dave McCrabb-et, az SCO értékesítésért felelős alelnökét elsősorban a Linux és az SCO ellentmondásos viszonyáról, valamint az SCO eredményeiről kérdeztük.

A konferencia egyik fontos bejelentése volt, hogy a Compaq, a HP és az IBM után immáron az SCO is kínál professzionális támogatást a Linux rendszerekhez. Milyen most az SCO viszonya a Linuxhoz, ami bizony az SCO egyik legfőbb vetélytársa...?

Hadd kezdjem egy kicsit távolabbról: egy-két éve mindenki mindent NT-vel akart megoldani. A nagy lelkesedés mára lelohadt, s az NT kezdi megtalálni a helyét ott, ahova való, a desktop rendszerek piacán. Ugyanez igaz a Linuxra is: a mai nagy lelkesedés estompulni fog, mindenki belátja majd, hogy vannak olyan dolgok, aminek megoldására alkalmas a Linux, és vannak, amire nem. Nem hinném, hogy a Linuxos közösgének több erőforrása lenne, mint a Microsoftnak, s lám, mára az NT is kezd egy viszonylag szép piaci szegmensbe besorolnival, mint mondtam, inkább desktop rendszerként, mint alkalmazás vagy adatbázisszerverként használják. Véleményem szerint ugyanez lesz a Linux-szal is, csak még gyorsabban. A Linuxnál ugyanis az sincs meg, ami az NT-nél megvolt, az egységes kereskedelmi fellépés előnye. A támogatás nélküli Linuxhoz való viszonyunkat egy kérdéssel szemléltem: innának Önök kúti-vezet Mexikóban? A dolog nem lehetetlen, de mint mindannyian tudjuk, vannak bizonyos kockázataik...

Visszatérve a Linuxhoz nyújtott támogatásunkhoz, itt egy alapvető koncepcionális különbséget kell tisztázni, sokak számára ugyanis összemossák a nyílt rendszerek (open systems) és a nyílt forráskód (open source) fogalmát. Az SCO egy nyílt rendszer, ugyanakkor egy termék, világmeretű támogatással, termékstratégiával, fejlesztési utamterével, megvalósítással – a Linux viszont önmagában nem termék. Egy nagyon klassz operációs rendszermag, amire többeképpen mindenki azt pakol rá, amit akar. Beszélnek persze támogatásról a Linuxnál is, de ez egészen más, mint ami egy kereskedelmi rendszernél tapasztalható. Ha egy nyílt rendszer támogatásáról van szó, ez azt jelenti, hogy van egy szervezet, egy profi szervezet, aminek az a dolga, hogy időre megoldja a problémát. Ismétlem, hogy megoldja, nem pedig hogy próbálja megoldani... A nagyfelhasználók még ma sem vevők, és sokáig nem is lesznek azok a linuxos közösség try-and-fine megközelítésére, bármilyen hatékony is az időnként.

De nem szeretném, ha félreértenének, mi szeretjük és támogatjuk a Linuxot, s sokban segít minket, hogy a nyílt rendszerek gondolatát bevigye a köztudatba, felváltassa, hogy az NT-n kívül van más alternatíva is. Ugyanakkor minden olyan esetben az SCO UnixWare vagy OpenServer a jó megoldás, ami



Doug Michels, az SCO elnök-vezérigazgatója és Dave McCrabb, a marketingért alelnök



kor mondjuk többprocesszoros, fűrtöltött megoldásról van szó, távolról megbízhatatlan menedzselhető, emberi beavatkozást nem igénylő rendszert akar a felhasználó, s mindezt professzionális, számonkérhető támogatással. Új szolgáltatásunknak éppen ez az üzenete, nem az operációs rendszer a lényeg, hanem a támogatás, s ez az, amit immár a Linux felhasználók számára is nyújtunk.

Milyen szám adatokkal tudna szolgálni az SCO ideai teljesítményéről?

A bevétel több mint felét az Egyesült Államok adja, de idén és jövőre három nagy régióra koncentrálunk, ezek pedig Japán, Brazília és Kelet-közép-Európa. Az Önök régiója iránt felfokozott érdeklődésünket bizonyítja a bécsi regionális roda megnyitása, s az egyes országokban a helyi képviselők folyamatos létrehozása. Az elmúlt egy évben megduplázódott az e régióban dolgozó emberek száma, s további növekedést tervezünk.

Milyen a piaci részesedésük?

Mivel nem hardvertársaság vagyunk, mi az eladott rendszereket számoljuk a UNIX szerverek piacán az előző évek mintegy 35-36%-ról 40%-ra tornáztuk fel részesedésünket. Egy dinamikusan bővülő piacon ez szerintünk igen jó arány. Szoftvercégeknek inkább a bevétel növekedési rátáját érdemes nézni, ez durván 20% körül illik hogy legyen egy egészésségen fejlődő cégnél. Idén elértük ezt, s minden esélyünk megvan rá, hogy jövőre még jobb eredményeket produkáljunk.

Nem félünk többé az NT-től
Doug Michels azt elsősorban a Monterey projekt és a UNIX jövőjéről kérdezte.

A Monterey egyre növekvő táborával hatatlanul szembe szúrunk a távollevők is. Ön szerint miért vonult ki a HP a Monterey projektből?

Nos, a Monterey projekt legfontosabb jellemzője, hogy projekt – nem konzorcium, mint a csúfos véget ért OSF volt. Semmi jogi személyiséggel bíró önálló szervezet nem áll mögötte, nincs elnöke és igazgatótanácsa. A Monterey projekt együttműködési szerződés két társaság, az IBM és az SCO között, egy közös IA-64 architektúrájú UNIX operációs rendszer kifejlesztésére. A projekt keretében egyszerű, világos, nyomkövethető és betartatható célkitűzések vannak, ahhoz, hogy valaki ezekhez csatlakozzon, nem kell tagnak lennie. Ha a HP például nem áll mögötte, nem használja akarja a Monterey UNIX-ot, egyszerűen megveszi majd a terméket, éppúgy, ahogy ma is megveszi tőlünk a UnixWare 7-et Intel alapú szervereire, vagy akár a Tarantellát.

Visszatérve eredeti kérdésekre, a Monterey projekt kezdetén voltak tárgyalások a HP és az SCO között, de végül nem jutottunk megállapodásra, a HP a saját UNIX verzióját fejlesztette a Merced processzorokra.

Folytatnak tárgyalásokat most más társaságokkal egységes UNIX szabványra?

Nem. De ez véleményem szerint nem tragédia. Az lenne a baj, ha túl kevés, vagy túl sok résztvevője lenne a versenynek. Nemcsak a HP, a Sun is csinálja a maga IA-64 alapú UNIX operációs rendszerét, majd meglátjuk, mi sül ki belőle. Alapvetően hiszek a versenyben, s a jelenlegi formájában ez egy egészséges verseny, tetszik nekem...

Csatlakozni fog az SCO a nyílt forráskód kezdeményezéshez, neadjisten közkinccsá teszik a UNIX kernel forráskódját?

Nem, eszünk ágában sincs! Nem irigységből, vagy üzletféltesből, egyszerűen csak a dolgok nem így működnek. Vannak dolgok,

amivel szívesen foglalkoznak a fejlesztők, amiket érdemes kitenni az internetre, és vannak, amit nem érdemes. Az SCO mindig is éharcosa volt a szabad forráskódnak, mi magunk is támogatjuk ezt, gondoljanak csak a Skunkware néven forgalmazott nyilvános szoftvergyűjteményre, de a UNIX kernel nem ilyen. Nem lehet húszmillió program-sort egyszerűen kitenni a hálóra és azt mondani, "nesztek fiúk, itt van, fejlesszék..."

Fájó pontja a leghűségesebb UNIX felhasználónak is, hogy az alkalmazások kompatibilitásával és portolhatóságával bizony bajok vannak – alapvetően igaz az, hogy a mezei felhasználó nem akar programokat fordítani. Segít ezen a Monterey UNIX?

A válaszom igen is, meg nem is... Számos UNIX API definíció létezik már, de a UNIX dinamikus fejlődésének szükségszerű következményeképpen ezek állandó bővítésekre, kiegészítésekre szorulnak. A Monterey UNIX az IA-64 architektúra szintjén a bináris kompatibilitást biztosítja, ami az eddigiekhez képest komoly előrelépés. De nem kergetünk illúziókat, a Monterey is változni, alakulni fog, a világ már csak ilyen.

Azért had tegyem hozzá, ezek a szabványok kiértelmezett szabványok, több ezer ember összehangolt munkájának eredményeként, előzetes tesztek és demo implementációk után jelennek meg, ellentétben a Microsoftos termékefejlesztési filozófiával, ahol egy monopotelyzetben lévő cég tucatnyi memóri-

dönt alapvető kérdésekről egy pohár sör mellett. A UNIX szabványok lassabban, mérsékeltebben születnek, így viszont nem fenyeget az a veszély, hogy öt-hat év múlva ugyanazon cég másik tucatnyi memóriát ugyanazokat a rossz, egyszer már kirostált ötleteket veti fel egy másik pohár sör mellett...

Sokan panaszkodnak, hogy a UNIX még mindig túlságosan fapados, nincsenek grafikus, korszerű alkalmazások és fejlesztői környezetek...

Nem, ez az állítás egyáltalán nem igaz! Az SCO ugyan valóban nem fejleszt ilyen termékeket, se a UnixWare, se a Monterey UNIX alá, de számtalan cég, az IBM-től a legkülönfélébb Java fejlesztőkig, már piacra is dobott számos kiváló produktumot. Sőt, had fordítsam meg az állítást, szemben a Windows NT alapú fejlesztőeszközök többségével, amelyek inkább a játékos kategóriájába tartoznak, igen kiváló fejlesztőeszközök vannak az adattárház és Oracle alkalmazások területén. Nem, a UNIX-nak semmi szegénykezzevalója nincsen, azt hiszem...

Beszélgünk most az SCO-ról, az eredményekről és a tervekről – milyen tanulságokat osztana meg velünk?

Sokat investáltunk az elmúlt évben, s nem volt hiábavaló. Egy nagyobb, erősebb SCO elnökeket ulok itt, mint egy éve, nagyobbak a bevételeink és piaci részesedésünk, jobb a láthatóságunk és sajónk. Új területek meghódítására törekszünk, ezek közül a banki és telekommunikációs területet

emelném ki. Az ilyen kiemelt ügyfelek másfajta, megkülönböztetett kapcsolatot igényelnek, ennek megfelelően szerveztük át kereskedelmi szervezetünket.

Erdőteljesen centralizáltuk tevékenységünket, az eddigi regionális szervezeteket összevontuk. Egységes a világméretű eladási szervezetünk is – egy éve még árakat se tudtunk kitenni a Webre, hiszen ezek országokként és régióként változtak. Drámaian megnöveltük kereskedőink számát, s a nagy ügyfelekkel való direkt kapcsolat-tartáson túlmenően a partnerkapcsolatainkban is másfajta mentalitást próbálunk megvalósítani. Eddig folyton azt kérdeztük tőlük, mit vesztek tőlünk, most azt kérdezzük, mivel segíthetünk mi titeket az eladásban. Ne felejtselek, az SCO közvetlenül nem értékesíti termékeit, számunkra partnereink és viszonteladók a végfelhasználók, így az ő komfortérzetük alapvető fontosságú számunkra.

Befejezőképpen milyen üzenetet bízna ránk?

Ezt is megemlégettem előadásomon, szívet melengető volt számomra, hogy mennyi a UNIX-tól elpártolt régi ismerőssel találkozom újra ezen a fórumon. S másik jellemző tünet: az egyik előző interjú egy német újságíró negyedik kérdése szölt az NT-ről, talvay az első és egyetlen. S amit ezek jelképeznek, az az üzenet: a UNIX visszatért, a UNIX nem halott...

BARTÓK NAGY JÁNOS

Jó kézzel vannak a marketing telefonok az Ön cégénél?

Új ügyfelekért telefonálunk az Ön cége nevében.

Piacutatást végzünk a vállalata célcsoportjában.

Felmérjük ismertségét, vagy ismertebbé tesszük termékeit.

Meghívjuk fontosabb partnereit az Ön bemutatójára.

Címlistáit ellenorizzuk telefonos egyeztetéssel.

Meg kérdezzük ügyfeleit mit látna szívesen az Ön cégénél.

Regisztráljuk az érdeklodo szakembereket az Ön konferenciáján.

Támogatjuk DM kampányait telefonos háttérrel.

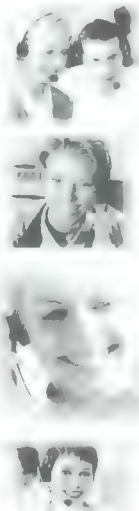
Ha az INTERSWITCH többet is tud tenni az Ön vállalatáért, kérjük szóljon nekünk!

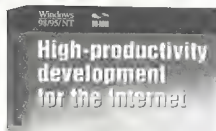
Telefon: 328-50-40

www.interswitch.hu

I N T E R S W I T C H

MINDIG AZ ÖN NEVÉBEN





Borland Delphi 5

- Készítsen titéletes kulcsraérs: rendszert az új Interbase Express; segítségével
- Az új TeamSource segítségével a fejlesztés jobban és gyorsabban egyútt tudnak működni, ezért az egész fejlesztőcsapat termelékenysége növekedik
- Az új InternetExpress segítségével nagy sebességű Internet alkalmazások készíthetők
- Újdonság az XML támogatása, amivel gyorsan és könnyen szolgálhat adatokat a WEB felé
- Skálázható Internet alkalmazások MIDAS-szal
- A fejlesztési időt rövidítik a továbbfejlesztett debug (hibakereső) funkciók, melyek segítenek megkeresni és kijavítani a hibákat a legbonyolultabb projektben is

Delphi 5

A Delphi és az Interbase parositásával a nagy hatékonyság és teljesítmény a fejlesztés területén egy gyors, alacsony karbantartási költségekkel rendelkező relációs adatbázis-kezelő előnyeivel egészül ki. Az új Interbase Express komponensekkel nagy teljesítményű rendszerek fejleszthetők és terjeszthetők.

A TeamSource forradalmasítja a forráskód karbantartását. A TeamSource a már meglévő forráskód-kezelő programokra épít, valamint kiegészíti azokat, leegyszerűsítve a nagy, elosztott csoportok munkáját.

A Delphi 5 segítségével ultravékony kliens alkalmazások készíthetők DHTML és XML alapokon. Ez teljes értékű, hatékony alkalmazások gyors terjesztését teszi lehetővé az Interneten. Az új InternetExpress tartalmazza a Web Client Page Wizardot, a MIDAS PageProducer és a WebBroker. Ezek lehetővé teszik elosztott DHTML és XML alkalmazások fejlesztését, amelyek nagy számú kliens párhuzamos kiszolgálását teszik lehetővé, nagy mennyiségű adat esetén is.

Ez a megoldás lehetővé teszi, hogy gyorsan készítsen olyan rugalmas, skálázható alkalmazásokat, amelyek támogatják az Internet e-commerce következő hullámát.

A MIDAS lehetővé teszi valamennyi elosztott komputer szabvány, mint pl. CORBA, COM, MTS könnyed integrálását a már meglévő e-commerce és Internet alkalmazás rendszerbe.

A Delphi 5 a következő új hibakereső funkciókat tartalmazza: Breakpoint ToolTips, Actions, Groups, FPU/MMx View, Drag and Drop támogatás.

Licence akció!

Most:

• **Delphi 5 Enterprise**

• **CBuilder 4 Enterprise**

• **JBuilder 3 Enterprise**

*változatokra december 1-től
rendkívül kedvező licence árák.
Információkért kérjük keresse
irodánkat az alábbi telefon,
fax, e-mail és web címen:*

Borland
Magyarország
an Inprise Company

Borland Magyarország, 1143 Budapest, Hungária krt. 79-81., tel.: 252-8145
Fax: 363-0098, internet: <http://www.borland.hu>, e-mail: info@borland.hu



linux-unix

hardver

s z ó t á r

szakkönyv

Star Office

telebolt

online shop

*Kellemes Karácsonyi Ünnepeket, és Boldog Új Évet
kívánunk minden kedves eddigi és jövőbeli vásárlónknak!*

*jövőre az alábbi újdonságokkal
várjuk kedves látogatóinkat:*

mp3 lejátszók

márkás PC-k

magyar nyelvű szakkönyvek

és még sok újdonság, különlegesség

<http://shop.big.hu>

Az EDI nem informatikai megoldás, hanem üzleti szolgáltatás

Lassan mindenki elektronikus üzletvitelről, e-business-ről beszél, és feledésbe merül, hogy az Electronic Data Interchange (EDI) technológia már a 80-as években megoldást kínált a megrendelő és szállító közti tisztán elektronikus kommunikációra. *Várkonyi Zsolt*tal, a nemrégien alakult aPLUS-EDI Kft. ügyvezetőjével arról beszélgettünk, milyen mértékben terjedtek el az EDI alapú rendszerek ezalatt a közel két évtized alatt, hogyan épült be ez az informatikai filozófia az üzleti világba, és milyen koncepcióval indította be az aPLUS-EDI saját szolgáltatási rendszerét.

Hol van az EDI helye az e-business rendszerek palettáján?

Az EDI kiválóan illeszkedik az e-business nek abba az igen széles részterületébe, ami a cégek közötti (un. business-to-business) elektronikus kommunikáció teljes körű megvalósítását célozza. Az EDI révén mindenekelőtt az okmányokkal, úrlapokkal kapcsolatos ügyintézés hatékonysága növelhető, hiszen az elektronikus feldolgozás révén az gyorsabbá és pontosabbá tehető. No és nem utolsósorban olcsóbbá, hiszen a beszállító az okmányok kútoltatása során tulajdonképpen az adatbevitelt is elvégzi, és ezzel a megrendelő oldalán jelentős megtakarítás érhető el.

Kik az EDI tipikus felhasználói?

Ahogy az a fentiekből már sejthető, az EDI rendszerek elsődleges felhasználói a kezdetektől fogva a gépipari és nagykereskedelmi ágazatból kerültek ki. Ezeknél ugyanis tipikus az, hogy egy nagy megrendelőnek kell folyamatos kapcsolatot tartani sok kisebb-nagyobb beszállítóval. Az EDI révén nemcsak a papírmunkát csökkenthetik, hanem az automatizált szállítástünetezés, just-in-time logisztikai rendszerek létrehozásával a raktározási költségek is jelentősen csökkenthetők, és a gyártási idő is lejjebb sorozható. Hangsúlyozni szeretném azonban, hogy az EDI felhasználási területe ennél sokkal szélesebb, kiterjed az államigazgatástól a pénzügyi szektorig sok más ágazatra. Kevesen tudják például, hogy a nemzetközi bankvilágban széles körben használt SWIFT rendszer az EDI egyik legiskeresebb megvalósítása.

Ezekhez a vitathatatlan gazdasági előnyökhöz képest megelégedni tünik, hogy ennyi év után sem beszélhetünk még az EDI tömeges elterjedéséről. Miben látja Ön ennek az okait?

Ez egy összetett kérdés, aminek vannak technológiai, koncepcionális és implementációs vonatkozásai is. Világviszonylatban egyébként jobb a helyzet, az USA-ban például már évek óta exponenciális mértékben bővül az EDI piac, mégpedig a csúcstechnológiát használó gyártócégek kiindulva, és terjedve lefelé a beszállító láncban. Magyarországon az egyik alapvető probléma, hogy mind a mai napig legtöbbször informatikai feladatként közelítik meg az EDI bevezetését, holott ez valójában egy üzleti szolgáltatás, marketing stratégiai kérdés. Először nem is az IT vezetőink, hanem gazdasági/üzleti menedzsmentnek kell megértenie az EDI bevezetéséből fakadó előnyöket, és csak az implementációs fázisban kell bevonni az informatikai szakembereket. Tapachatatlan persze, hogy vannak olyan objektív akadályok is, hogy a ma elérhető EDI szol-



Várkonyi Zsolt, az aPLUS-EDI Kft. ügyvezetője

gáltatások általában drágák – legalábbis a kis beszállító cégek mércéjével mérve –, és gyakran azok kliens oldali felhasználói felülete is bonyolult, ami tovább lassítja és drágítja a bevezetést.

Milyen konkrét válaszokat adnak Önök, mint EDI szolgáltatók ezekre a kihívásokra?

Az aPLUS-EDI Kft. teljes egészében az EDI-vel kapcsolatos szolgáltatásokra épül, így megpróbálunk aktívan hozzájárulni az EDI filozófia általános terjedéséhez is. Tévénken részt veszünk a magyarországi szabványosítási folyamatokban, bejegyeztettük és üzemeltetjük az EDI.HU honlapot, ami reményeink szerint szakmai anyagok, forgalmazók és felhasználók adataival és egyéb hasznos információkkal aktív szerepet fog játszani a hazai EDI tevékenység összefogásában. Vannak azonban konkrét válaszaink is. Az általunk nyújtott EDI-PLUS szolgáltatási rendszer minden elemét a jellemzi, hogy elérhetőbbé, a legkisebb beszállító cégek számára is könnyen bevezethetővé tegye az EDI technológiát. Aink jóval alacsonyabbak a ma jellemző piaci árszintnél, aminek alapvetően két oka van. Egyrészt szolgáltatásunk nem zárt hálózatra, hanem a nyilvános Internet szolgáltatásra épül. Másrészt az operációs rendszer, az SQL adatbázisszerver és a webes változatban használt böngésző kivételével minden szoftver komponensét mi magunk fejlesztettük, tehát nem kell a drága külföldi szoftver licenstdíjakat továbbhárítani a felhasználókra. Arra is nagy hangsúlyt fektettünk, hogy a kliens oldalon mind a telepítés, mind a használat egyszerű legyen, sem profi üzemeltető személyzetre, sem hosszadalmas betanításra ne legyen szükség. Végül megemlítem nagyfokú rugalmasságunkat, ami

azt jelenti, hogy a kliens modulokat rövid idő alatt a felhasználók egyedi igényeire tudjuk szabni

A nagy vállalatirányítási rendszerek gyártói sorban jelennek meg olyan termékekkel, amik ugyan gyakran nem felelnek meg az EDI szabványoknak, de az EDI filozófiájára épülő megoldásokat meg internet alapú beszerzési rendszereket. Nem tartanak attól, hogy ez beszűkíti az EDI szolgáltatások piacát?

Mivel egy sikeres EDI megoldás korántsem csak a technológián vagy a terméken múlik, nem tartom valószínűnek, hogy az általunk nyújtott komplex szolgáltatás sikerét veszélyeztetné ezeknek a termékeknek a megjelenése, sőt, ha a gyártók EDI interfész modulokat készítenek saját rendszereikhez, az kifejezetten segíti a szabványos szolgáltatások terjedését. Mi magunk is folyamatosan fejlesztünk ki gateway modulokat nemcsak az ERP csomagokhoz, hanem más EDI szolgáltatók rendszereire is. Ami az egy adott vállalatirányítási rendszert használó ügyfélkörnek szóló egyedi megoldásokat illeti, azok persze valóban szűkülhetnek az EDI piacot, de hosszú távon általában a felhasználóknak sem előnyösek. Gondoljunk például arra, hogy amennyiben egy több helyre dolgozó kis beszállító cég nem szabványos EDI kient használ, akkor egy univerzális rendszer helyett minden megrendelő felé különböző egyedi alkalmazásokat kell használnia.

Hol tart ma az EDI-PLUS szolgáltatásomagi piaci bevezetése, és mik a közeljövő fejlesztési tervei?

Gyakorlatilag most zárultak le a fejlesztési és tesztelési munkák, most léptünk ki szolgáltatásunkkal a nyilvános piacra, és első felhasználóinkkal a közeljövőben fogjuk aláírni a végleges szerződéseket. Meglehetősen agresszív díjszabást alakítottunk ki, belépési díjaink pl. kb. 10 százalékat teszik ki a MÁTAV EDI szolgáltatásának. Ami fejlesztési terveinket illeti, tovább bővíttük a kliens oldalon kínált technológiák választékát, a Windows alapú ill. webes kliens után hamarosan lehetővé tesszük a UNIX alól történő közvetlen elérést is. Rendszerünk jelenleg az ENSZ által kifejlesztett EDIFACT szabványra épül, de tervezzük az ANSI X12 szabvány támogatását is. Folyamatosan emeljük szolgáltatásaink értékét olyan integrációs lehetőségekkel is, mint például az EAN termékadatbázissal való kapcsolat. Ennek a gyakorlati jelentősége pl. ott mutatkozik meg, hogy a megrendelő egy kereső segítségével azonnal össze tudja hasonlítani a különböző szállítók ajánlatait.

HUTTER OTTÓ

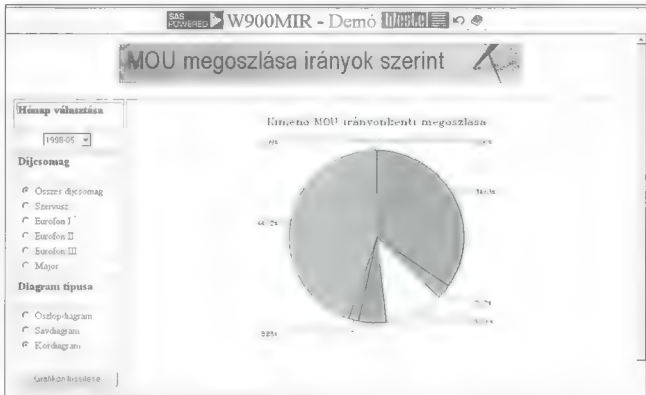
Adattárház a weben

A nagy adatvolumen, az információ-fogyasztók magas száma, és az ezzel együtt járó fokozatosan növekvő információs igény vezetett a Westel 900-nál egy adattárház alapú információs rendszer gondolatához, amelynek kialakításában a cég a SAS Institute-ban és a KFKI ISYS Informatikai Kft-ben talált partnerre.

A magyar mobilpiac stabil vezetőjének számító Westel 900 GSM mobil távközlési Rt. eredményességének kulcsa az ügyfelek és a piac dinamikus változó elvárásaihoz való gyors alkalmazkodás, az ügyfél központi marketing stratégia. Ennek támogatásához ma már nélkülözhetetlenek az olyan kifinomult számítógépes rendszerek, mint a Westel 900 Marketing Információs Rendszer (W900MIR). Ez az ügyfelekről, hívásokaikkal, lemorzsolódásról, értékesítésekről nyújt olyan információkat, amelyek segítik a vezetők, elemző szakembereket az ügyfelek igényeinek, szokásainak, jellemzőinek jobb megértésében, az ügyféllel kapcsolatos stratégiák kialakításában (ügylet megtartás, elégedettség növelés, ügyfél érték növelés), valamint a cég erőforrásainak az ügyféllelérési pontokon történő optimális felhasználásában.

Információ-szolgáltatás szempontjából a távközlési cégek rendkívül jó helyzetben vannak, hiszen az ügyfélnyilvántartó rendszerekben, a kapcsolódópontokban napi rendszerességgel képződnek részletes, jó minőségű adatok. Azonban a rendkívül nagy adatvolumen, az egymástól függetlenül működő adatforrások, a jelentős alapú (beépített) lekérdezések és a korlátozott kapacitású táblázatkezelők rendkívül nehézségek és lassúvá teszik a kifinomultabb elemzéseket, ami egy új termék bevezetését megelőző időszakban elég fájdalmas tud lenni.

A W900MIR rendszer amellett, hogy integrálja a különböző adatforrások adatait egyetlen stratégiai adatraktárba, lehetővé teszi trendek, tendenciák elemzését. Biztosítja kiterjedt felhasználói bázis számára, hogy a megfelelő információ, a megfelelő időben, a megfelelő személy számára ren-



delhezre álljon. A rendszer legfontosabb feladatai:

- Folyamatosan követni a megszerzett ügyfélkör karakterisztikáját, mutatni a bekövetkező változások tendenciáját.
- Mérni a marketing programok eredményességét
- Azonosítani az ügyfélszegmenseket, megállapítani az ügyfelek értékét
- Az információkat a megfelelő időben, a megfelelő helyre továbbítani (felső vezetés, középvezetés, elemzők)

Megvalósítás modulonként

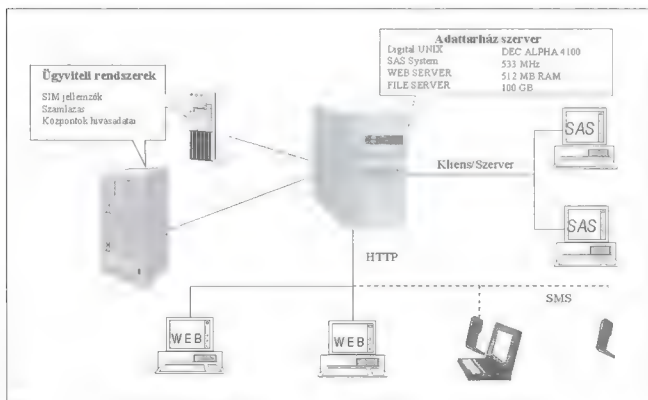
A W900MIR projekt 1997 októberi kezdetekor a fejlesztők a modulonkénti megvalósítás mellett döntöttek. Az első modul a marketing osztály által legfontosabbnak ítélt té-

makört fedte le. Az előfizetői modul - amely a díjcsomagokkal, felfüggesztésekkel, ügyfél értékkel, és előfizetői forgalommal kapcsolatos információkat nyújt a felhasználóknak - elkészítése két hónapot vett igénybe, és 1997 decemberi átadása után többször is átdolgozásra került a változó igényeknek megfelelően.

Ezután következett a szolgáltatások és termékek értékesítésével kapcsolatos információkat (akció, üzletkötő, díjcsomag, ké-szülékek, regionális megoszlás) szolgáltató modul. Az információ-szolgáltatás mellett a W900MIR rendszer bizonyos értékesítési adatok országos gyűjtését is támogatja.

Az értékesítési modul sikeres startját követően 1998 márcusában kezdődött el a forgalmi modul fejlesztése, melynek eredménye több osztály is igényt tartott. Ez a modul egyrészt a hálózati forgalomról nyújt technikai jellegű információkat (trónk, kapcsoló központ, hívás-rekord típus, hívás-hossz) a műszaki-fejlesztési osztály számára, másrészt a társzolgáltatókkal történő elszámolás mellett a hívásforgalom marketing szempontú elemzését is támogatja. A 1998 utolsó negyedében került sor a kiemelt ügyfelekkel kapcsolatos információkat szolgáltató modul fejlesztésére. Jelenleg három különböző modul fejlesztése folyik: a külföldi hálózatban bonyolított forgalom elemzését lehetővé tevő Roaming modul, az előfizetett szolgáltatást igénybe vevő előfizetői adatait tartalmazó Dominó modul, és az értéknövelt szolgáltatásokkal kapcsolatos információkat szolgáltató modul.

A lépésről-lépésre történő megvalósítás több szempontból is szerencsésnek bizonyult. Egyrészt azért, mert így nagyon rövid időn (egy-két hónapon) belül fel lehetett mutatni az első eredményeket, és ez meggyőző-



te a vezetőket is a beruházás hasznosságáról. Másrészt egy olyan gyorsan változó környezetben, mint a telekommunikáció nem szerencsés hosszú (esetleg több hónapos, vagy éves) tervezési és megvalósítási ciklusokban fejleszteni, mert nagyon könnyen előfordulhat, hogy a fejlesztés végére a rendszer elavul. A kis lépések taktikáját választva ezt a buktatót elkerülhetjük.

Különböző felhasználóknak különböző elérési módok

Felhasználói szempontból kétféle elérési módja van a W900MIR-nek. Az egyik a „hagyományos” ügyfél-kiszolgáló megközelítés, a másik az internet technológián alapszik. Az előbbit a mélyebb szintű, összetettebb elemzést igénylő elemzők, illetve a rendszer adminisztrátorai használják, míg a felhasználók többsége web böngészőn keresztül nyer információkat a rendszerből. Ezen kívül a legfontosabbnak ítélt mutatószámokat (értékesítés, előfizető szám) a W900MIR rendszer naponta elküldi a felső és középszintű tagjainak mobiltelefonjára.

A web alapú információ-szolgáltatásnak két fő ránya van. Az egyik az ún. „web publishing”, amelyben előre elkészített diagrammok, illetve összekapcsolt táblázatok között böngészhetünk, míg a másik esetben a felhasználó on-line kapcsolatban van a rendszerrel, böngészőjében kérdéseket tehet fel, ezeket a rendszer feldolgozza és az eredményt a böngészőben mutatja meg.

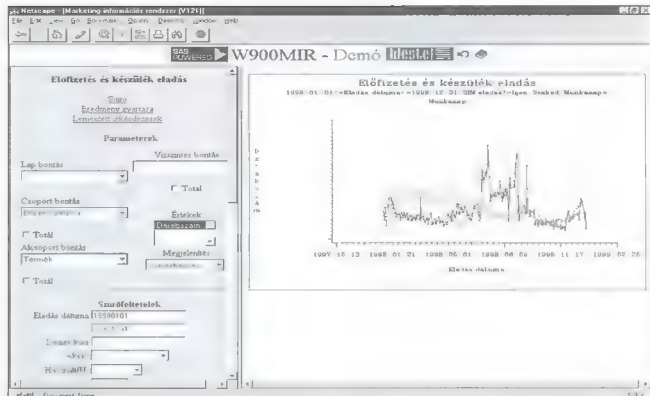
Annak érdekében, hogy a megfelelő információ a megfelelő időben a megfelelő helyen rendelkezésre álljon, három felhasználótípust különböztetünk meg. Egy felsővezető általában a főbb mutatószámokra koncentrálni, míg az elemzők órákat töltönek el azzal, hogy az adattárházbeli adatokat más és más aspektusból vizsgálják, így számukra a legapróbb részletek is fontosak. A középvezetők folyamatosan igénylik a területük operatív tevékenységét jellemző részletes adatokat. A rendszer a felhasználók e három típusának különböző, testreszabott kiaknázási felületet kínál.

Egy internet technológián alapuló megoldás óhatatlanul felvet biztonsági kérdéseket. Tekintettel arra, hogy a W900MIR rendszer csak a cég belső intranetjén érhető el külső behatolástól nem kell tartani. Azonban a rendszer több száz felhasználója sem élve az azonos jogokat, nem érhet el minden, a rendszerben tárolt információt. Az illetéktelen hozzáférések kizárása érdekében azon túl, hogy többszintű jogosultsági rendszert használunk minden kért naplózunk. Ez utóbbi egyébként a terhelés optimális elosztásában is nagy segítségünkre van.

Tapasztalatok és távlatok

Az első év tapasztalata alapján a rendszer számos előnye megmutatkozott. A felhasználók kezelése és bonyolult riportok előállítás helyett információk kinyerésére, elemzésre tudnak koncentrálni. Komoly erőforrás megtakarítást jelent az is, hogy az Informaticai Osztály munkatársai nem foglalkoznak ad-hoc információk igényekkel, csupán az adattárházhoz kell eljutniuk adatokkal.

Az információk szigetek megszűnésével, a rendezett adatok – az igazság egyetlen változatát – pontos, megbízható és hiteles információk alapjául szolgálnak. Az sem



mellékes, hogy az információs igény megjelenése és kielégítése között eltelt idő jelentősen csökkenése részletebb, mélyebb, szerteágazóbb információt tesz lehetővé, nagyobb átláthatóságot biztosít.

Hangszólalni szeretnénk, hogy véleményünk szerint az adattárház alapú információs rendszer nem egyszerűen egy projekt, ha-

nem egy folyamat, melyben nagy jelentőségű a kis lépések stratégiája. A távlati cél egy teljesen átfogó rendszer, amely a marketing, az ügyfélszolgálat, üzemeltetés, szerviz és további területek számára jelentős üzleti előnyt biztosít, ezáltal is segítve a Westel 900-at az egyre élesebb piaci versenyben.

TORDA RÓZSA, TÓTH RÓZSA, PAPP ATTILA

Multiplacós távkereskedési rendszer úttal az Értéktőzsdé

Egy évvel ezelőtt foglalkoztunk a Budapesti Értéktőzsde (BÉT) távkereskedési hálózatával, az új hálózati infrastruktúrával, és a jövőben a nyílt hálózatok felé való nyitással. Ezúttal az alkalmazási rendszer szempontjából vizsgáljuk meg a BÉT technológiáját. Kérdéseinkre Vénér András, az Értéktőzsde ügyvezető igazgatóhelyettese válaszolt.

Milyen követelmények fogalmazódtak meg az alkalmazási rendszerrel szemben?

V. A.: Három fő követelményt kellett teljesíteni. Egyrészt távkereskedési rendszerre volt szükségünk, mert a világ felé megy, és a BÉT szándéka is, hogy minél többen kapcsolódjanak a rendszerhez. A másik feltétel, hogy minden piacot képes legyen kiszolgálni, érve ez alatt az azonnali, és a derivatívák a határidős és opciós részét egyaránt. Végül fontos követelmény, hogy mindezeket integráltan végezze. A pályázatban még arra is volt kitétel, hogy legalább 200-400 munkafőállomást kiszolgáló kapacitású rendszer legyen.

Hogyan történt, mire esett a választás, mi volt a döntés fő szempontja?

V. A.: Pályázatot hirdettünk és az előterjesztések alapján végül két rendszer maradt talpon. Az egyik a párizsi tőzsde (Matif) saját fejlesztésű kereskedési rendszere, amely Tandem gépeken fut és igazából egy konkurens tőzsdéi alkalmazás. A másik az ausztrál ComputerShare (CSL), amely integrált, multiplacós távkereskedési rendszer szállítással tett ígéretet. Végül is a fő döntési szempont az ár, valamint üzleti, üzletpolitikai megfontolások voltak, egyéb szempon-

tok (karbantartás, rendszertámogatás, kényelmi szempontok jobb lehetőségei) mellett. Ezért döntöttünk az ausztrálról mellett. A fővállalkozó svéd CMA cég, a telepítésért és az első vonal belső támogatásért felelős a Datasw, valamint az ausztrál CSL alkotta hármas konzorcium által szállított MMTS (Multi Market Trading System) közel egy éve működik hiba nélkül az azonnali piac távkereskedését kiszolgálva. A nekünk és a brókercégeknek fontosabb, a kényelmi szempontoknak megfelelő kisebb beállításokat folyamatosan tesszük meg. Tulajdonképpen minden olyan funkciót tartalmaz, amely a BÉT megjelölésben bonyolult távkereskedési működésében szükséges. Ilyen például az Államadósság Kezelő Központnak az úgynevezett aukciós funkciója, amelyet a rendszer szintén kezel, hiszen az MMTS-sel licitálnak a cégek és a rendszer az aukció lezárása után automatikusan szétosztja a megvásárolt mennyiséget.

Melyek a programrendszer fő jellemzői?

V. A.: A szoftver egy kliens-szerver alkalmazás, amely beírt vonali hálózaton fut. Adatbázis vezérelt programcsomag, amelyet ezres nagyságrendű kereskedési paraméter vezérel. Ezeket a paramétereket a

BÉT egy külön csoportja, az adatbázis-rendszergárdák állítják be. Az adatbázisban nem csak a kereskedéshez szükséges elsőrendű adatok (kereskedők és termékek adatai) vannak beépítve, hanem mindazok az események is, amelyek a kereskedést meghatározzák (például a kereskedés kezdete, szakasza, napközbeni kereskedési események, esetleges felfüggesztés, kitűzés, ajánlattétel, illetve kótsai limiték, és a kereskedés vége paraméterei). A paramétereket céghez, piachoz, időszakhoz vagy papírhoz lehet kötni. Ezért azt is mondjuk, hogy az alkalmazás paraméter-vezérelt. Tehát itt helyben állítjuk be mindazokat a kereskedési szabályokat, amelyeket a BÉT kereskedési szabályzata határoz meg. Mivel bármilyen kereskedési paraméter szabály változtatása egyetlen paraméter, vagy paraméter csoport átállításával történik (pl. a kereskedési idők kiterjesztése), ehhez a mi szakember gardánk elegendő.

Milyen adatbáziskezelőt használnak, és miért pont azt?

V. A.: Az MMTS rendszerhez az Informix adatbáziskezelőt alkalmazzuk alap adatbázisként. Amikor a távkereskedési szoftvert írták, az Informix már olyan funkciókkal rendelkezett, amelyek a teljesítmény és megbízhatóság, illetve biztonságtechnikai szempontjából is egy ilyen rendszerhez elengedhetetlenül szükségesek. Elmondtam, hogy az adatbázis paraméterek beállításai algoritmus egyszerű, ezt a feladatot munkatársaink természetesen adatbázis paraméterezési szakértelmel megszerzésével végzik. Az Informixot a back-office jellegű feldolgozásra, leginkább a riportok generálására használjuk. Bizonyos MMTS rendszeradminisztrációs utility-k (például brókercégek kereskedésének megengedése, illetve felfüggesztése) szintén az Informix adatbázisban van kezelve. A valós idejű alkalmazáshoz az ausztrál szoftveres cég egy memóriában futó speciális adatbáziskezelőt fejlesztett. Ez az úgynevezett Trading Engine, amely az Informixból minden olyan adatot, ami a napi valós idejű kereskedéshez szükséges, kivessz, és RAM-ban tárol, így napközben a kereskedési időszak alatt szinte nincs Informix adatbázis művelet. A napi kereskedés lezárulával a biztonságos adattárolás, mentés és archiválás Informix-ban történik.

Hogyan elégték ki a biztonsági követelményeket?

V. A.: A paraméterek megfelelő beállításával a kellő adatbiztonságot tudjuk elérni, ezáltal semmiféle jogtalan, vagy illegális adathozzáférés nem történhet. Ily módon a logikai adatbiztonság teljes mértékben megoldott. Nagyon kicsi az esélye annak is, hogy emberi mulasztásból valamiféle adatbiztonsági probléma keletkezzen. Az eddigi zárt hálózati és kliens-szerver megoldásból következően a szerver gateway oldalra és a kliens egy magánhálózaton futottak. Idén szeptembertől megnyitottuk a hálózatot, ami azt jelenti, hogy a bróker oldalon engedélyezzük a hálózat további nyitását. Ehhez viszont bevezettünk adicóionális védelmi eszközöket, amelyek legalábbis nem csökkentik a biztonsági szintet, és ami a bróker oldalon további tűzfalak, routerek, a BÉT központ oldalán egy redundáns tűzfal páros telepítését jelentette. Jövőre, ha vége lesz a 2000. év dátumváltása miatt meghirdetett

moratóriumunknak, még egy további titkosított modul is növeljük a bróker oldalon a biztonsági szintet.

Kérem röviden ismertesse az MMTS főbb modulait. Milyen a rendszer logikai felépítése?

V. A.: A legfontosabb modulok a következők: kereskedés, állandósági aukció, napvégi tevékenységek (elszámolás), információ értékesítési modul és az úgynevezett SAI (System Administration Information) modul. A kereskedés úgynevezett értékpapír táblákban folyik, amelyek a különböző értékpapír csoportoknak és üzleti típusoknak megfelelően vannak előkészítve és ezekhez jogosultságok rendelve. Vagyis adott típusú üzleteket adott üzletkötők értékpapíroka kothetnek. Az elszámolás modul azt az állományt hozza létre, amely alapján a Központi Elszámoló Rendszerház (KELER) a tényleges elszámolást elkészíti. Az információ értékesítési modul révén az úgynevezett "adatvándoroknak", azaz hírügynökségeknek és ügynőségeknek valós idejű online információkat ad a kereskedés menetéről. Ez a folyamat egy teljesen separált hálózaton és teljes mértékben szétválasztott adatküldő rendszerrel valósul meg. Az úgynevezett SAI modul az MMTS szerver részéhez (OLTS) kapcsolódik és a feladata az adatbázis-karbantartás és a riportkészítés. Ezen állítjuk be a már említett kereskedési paramétereket, és ennek segítségével készülnek a BÉT üzletmenetek során és zárások a riportok. Az MMTS áll a központi részből (OLTS) és a TW (Trader Workplace) kliens modulokból. Az OLTS két fő elemét a kereskedési szerver szoftver és a C-ben írt gateway szoftver rendszerek alkotják, melyek HP-UX 10.0 verziójú Unix operációs rendszerben futnak. Gateway szinten is UNIX alatt futó alkalmazások vannak, mégpedig teljesítmény-megosztásba szervezve. Ezáltal a felhasználók egyenletesen oszlanak el a jelenleg három élesben működő gateway-en. A kliens szinten Windows NT operációs rendszerben futó Visual C-ben írt program található.

Mi történik a rendszerrel a jövőben, mikor lesz teljesen kész a multipiacos működésre?

V. A.: Augusztusban megállapodtunk a CMA CSL-Dataware konzorciummal a származékos piacok elektronikus kereskedését lehetővé tévő (a derivatív modul is tartalmaz) MMTS II bevezetésére, amelyre 2000 őszén kerül sor. Ez a terminus a BÉT számára túl távoli, így a határod és opciók piaci kereskedését saját erőből, engedélyezett hozzáféréssel eloldjuk meg, amíg a végleges MMTS II rendszer elkészül. Az átmeneti határod távkereskedési modul ez év szeptember 17-e óta már működik, az átmeneti opciók piac pedig várhatóan 2000. február közepétől fog a mi szoftverünk nyomán működni. Így három hónap múlva már teljes, de átmeneti többpiacos rendszer működik majd a BÉT-en. A végleges, minden igényt, kényelmi szempontot is kielégítő MMTS II pedig 2000 őszétől kerül éles üzembe.

Milyen közvetlen feladatokkal foglalkoznak?

V. A.: Elindult az ún. bróker liberalizációs projekt. Ennek lényege, hogy a BÉT távkereskedési hálózata a brókerok oldalán megnyílik, az eddigi teljesen zárt kereskedé-

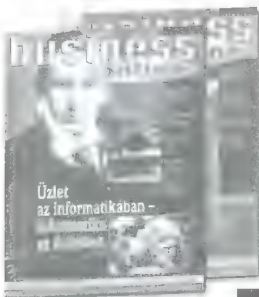
si rendszert brókerok lokális hálózatain (LAN) saját belső rendszerekkel kapcsolhatják össze és valós idejű adatokat fogadhatnak, illetve kiadhatnak a távkereskedési rendszerhez. A meglehetősen bonyolult projekt alkalmazások létrehozását, illesztését és fokozottabban a teljes rendszer biztonságát veti fel. Várhatóan az alap MMTS rendszerért felelős svéd-ausztrál-magyar konzorcium (CMA-CSL-Dataware) már létező interfész megoldásai közül fogunk ajánlani a brókereknek. Az interfész egyik oldalán közvetlen a kommunikáció a központi BÉT rendszerrel, a másik oldalon pedig egy a brókercégek által nyilvánosan elérhető API van, amelyhez a brókerok saját belső rendszerüket illesztik alkalmazást írhatnak. A projekt szabványai, jogi és technikai feltételei kidolgozásának befejezése előtt tartunk és várhatóan 2000 első negyedévének végén a rendszer bróker oldali kiterjesztése a gyakorlatban is megvalósul.

Hogyan készül fel a BÉT a dátumváltásra?

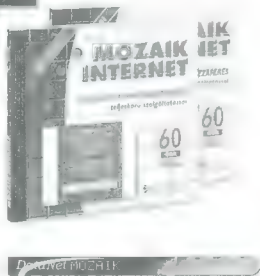
V. A.: Kereskedési szempontból semmiféle problémát nem okoz majd a 2000. év dátumváltása. A kereskedési rendszert leteszteltük, többször belső tesztek és egy alkalommal integrált teszt végrehajtásával, amelyben a brókerok is részt vettek. Műszaki tartalmát tekintve teljes körű tesztelést hajtottunk végre és az Y2K szempontjából hiba nélkül zárult a teszt, amelynek során a teljes kereskedelmi napot (nyitás, zárás, adatértékesítés, hírügynökségek információja) vizsgáltuk. Ugyanakkor előírtunk a BÉT tagok számára egy Üzleti Folytonossági Tervet (ÜFT) annak érdekében, hogy az ügymenet zavartalanul minden körülmény között biztosítsuk. Az esetlegesen fellépő hibák modellezését is előírtuk és megterveztük, sőt bizonyos hibákra modelleztük is a rendszert. Az ÜFT-ben előírtak a bróker tagok számára is kötelező érvényűek. A BÉT által modellezett helyzetek az elkészített úgynevezett riadótér szerint a teljes üzleti láncban jól vizsgázták. Teljeskörűen felkészültünk arra, hogy minden várható és váratlan eseményt kezelni tudjunk. A BÉT moratóriumot hirdetett, amely szerint 1999. szeptember 30-ig, 2000. január 15. között tilos mindenfajta informatikai eszközbeszerzés, telepítés, változtatás, új rendszerek bevezetése. Vezetéssel létrejött a 2000. év Irányító Központja, amely a BÉT tagjai között minden olyan Y2K feladatot koordinál, ami még 2000. március 31-ig felmerülhet. Ezen belül elkészült az úgynevezett 0-day forgatókönyv, amely 1999. december 29. 2000. január 4. között órára és percra szabályozza a különböző területeken a szakemberek tevékenységét és a BÉT, az elszámolóház és a stratégiai partnerek (Matáv, Synergon, Dataware) együttműködését. A BÉT-en december 29. és január 4. között 24 órás ügyleteket tartunk, és január 2-án nem éles adatokkal, de a bróker cégek, illetve képviselőik kötelező részvételével teljes körű kereskedési napot tartva ellenőrzük a rendszer kétezer év állóságát. Bár a BÉT szerzett volna az európai tőzsdékhez hasonlóan az évszámváltáson nyitva tartani, nem teheti, mivel a hazai bankok sem tartanak nyitva. Ezért a tőzsde, a bankokhoz hasonlóan, január 4-én nyit ki először a jövő évben.

KOVÁCS ATTILA

Ilyen ezerévenként is csak egyszer van!



Kedvezményes
Business
Online
előfizetés



ingyenes
online
business
lehetőséggel!

Most megkötheti (vagy kihagyhatja) a kétezres év legjobb „online” üzletét!

Januártól a formailag is megújult Business Online lapszámonkénti ára 1682 Ft (1680 Ft + áfa), ám a 2000-es millennium évre való tekintettel a Prim Kiadó rendkívül kedvezményes előfizetési akciót hirdet a 2000-ben megjelendő tíz száma

Ha Ön most előfizet a Business Online-ra, akkor az előfizetési díjból 50% kedvezményt adunk, vagyis bruttó 9420 Ft-ért hozzájut az éves előfizetéshez. Ráadásul ezt az összeget is majdnem teljes egészében visszaadjuk Önnek előre fizetett „online” órák formájában: minden új előfizetőnknek megajándékozunk a GTS Datanet MozzaiK Internet CD-csomagjával, amely 60 órányi azonnal igénybe vehető internetszolgáltatást kínál bruttó 7500 forintos értékben.

(Ez magyarra lefordítva azt jelenti, hogy a Business Online egyes lapszámai Önnek mindössze 192 forintba kerülnek, egy ilyen jellegű kivételű és tartamú szaklap árának alig tizedébe. Akad-e bárki, aki az online világ kapujában ennyit ne szánna a Business Online-ra? Létezik-e ennél kisebb befektetés ennél nagyobb haszonnal?)

M e g r e n d e l ő

Megrendelem a Business Online című folyóiratot A 2000. évre szóló 16820 (bruttó 9420 forintos) számat csékesen ☐ átalátással ☐
Izterem ki a Prim Kiadó MKB-nál vezetett 10300002-20330079-00003285 számú számlájára

Megrendő 6 neve

Postázási cím

Számazási cím

Az előfizetéshez pluszként nyújtott 7500 forintos 60 óráz MozzaiK Internet CD-1 – az előfizetési díj beérkezte után – kérem,

az alábbi címre postázjak

datum a záras

(*) Az előfizetés folyamatos, a kiadó évenként egyszer számolt. Lemondás esetén a kiutazott előfizetőt végig a kiadó nem küldi új számat.
A kiadóval ével kapcsolatban az új előfizetők számára ingyenes telefonos tanácsot lehet kérni, valamint a kiadóval lehet megbeszélni.

Ezt a megrendelést – kizárólag – postán (1116 Bp., Hunyadi Máttyás utca 32.), faxon (228-3373) vagy e-mailben (csomagos@prim.hu) juttassa el a Prim Kiadóhoz

Higgyen a szemének!
Ingyenes áru mellé árkedvezmény!

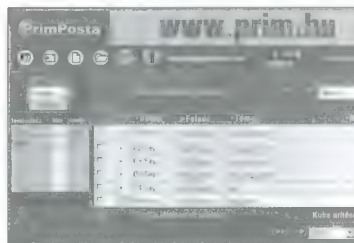
Free mailhez free Internet Kalauz?

Hát, ha nem is egészen ingyen, de szűkített önköltségi áron! Vagyis: akik a Prim Online október 15-én indult ingyenes levelezési rendszerében postafiókot nyitnak, azok a jövő évre úgy fizethetnek elő az Internet Kalauzra, hogy mindössze az egy példányra jutó nyomdaköltséget, a postázás díját és a két összeg áfáját kell kifizetniük.

Ez egy példányra vetítve 178,
éves szinten 1958 forint!

(Csak összehasonlításképpen: jövőre az Internet Kalauzt az újságosoknál 336 forintért fogják árusítani, az előfizetők pedig 3080 forintért rendelhetik meg az évfolyamot, számonként tehát 280-at fizetnek.)

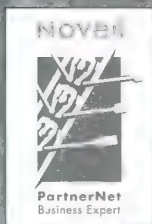
A Prim Posta ingyenes levelezési rendszert nemcsak azért érdemes igénybe venni, mert ennyire leviszi az Internet Kalauz árát, hanem azért is,



mert olyan szolgáltatásokat nyújt, amelyek egyike-másika még a pénzért vásárolt levelezőszoftverekből is hiányzik. Csak néhány példa: magyar (és később több idegen nyelvre is élesített) helyesírás-ellenőrzés szótár bővítési lehetőséggel (a Morphologic fejlesztése); titkosítás, a nem kívánt levelek szűrése. A küllalakat maga a felhasználó is befolyásolhatja, beállíthatja a neki tetsző színvonalot. Beállítható, hogy az innen küldött levélre írott válaszok automatikusan egy másik postaládába érkezzenek, és a rendszeren keresztül a másik ládába beérkezett levél is megnézhető...

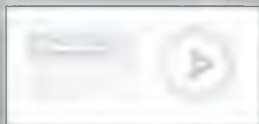
Ha teheti, mihamarabb keresse fel a www.prim.hu címet, nyisson postaládát, és ha úgy gondolja, mindjárt fizessen is elő az Internet Kalauzra. Az 1958 forintos megrendelést csak ezen az úton, a Prim Posta levelezőrendszeren keresztül fogadjuk el.

A 21. század megoldásai a ComNETWORX Rt.-vel!



Miniszterelnökség Közbeszerzési és Gazdaság
Igazgatósága (MKGI), valamint a Novell Magyaror-
szág Kft. keretszerződést kötött a Novell kedvez-
ményes szoftver licenccel, termékekkel
történo országos ellátás biztosítása, valamint
kapcsolódó szolgáltatók nyújtása tárgyú
közbeszerzési eljárás keretében. A szerző-
dés értelmében a ComNETWORX Rt., mint
Minősített Szoftver szállító jogosult a
közbeszerzési Törvény alá eső vállala-
toknak és intézményeknek kedvező
áron Novell termékeket és szolgál-
tásokat értékesíteni.

COM NETWORX



1148 Budapest, Fogarasi út 10-14.

Tel.: (1) 467-0117, 467-2840 Fax: (1) 363-3659

e-mail: office@networx.hu

bigfish.hu

YOUR PREMIER PARTNER

webhosting

e-commerce

domain név

webdesign

flash - shockwave

programozás

<http://bigfish.hu>
[061] 328-50-81



Európai Számítógép-használói Jogosítvány

Biztos út EUrópába(n)

Ma már
több mint ötven
vizsgaközpontban
szerezhető
bizonyítvány

Neumann János Számítógép-tudományi Társaság

E-mail: ecd1@njszt.hu <http://www.ecdl.iif.hu>



INTERSWITCH

Az Ön cége nevében válaszolunk a hívásaira (magyar és angol nyelven egyaránt)

Információt adunk termékeiről és rendeléseket veszünk fel az Ön eligazításai alapján

Megbeszéléseket egyeztetünk és ellátjuk a titkárnői feladatokat

Postacímet, faxszolgáltatást vagy akár saját zöld számot biztosítunk

Önnek **Ingyenes próbaszolgáltatás!**

Hívjon minket: 328-50-40

www.interswitch.hu

INTER SWITCH

mindig az Ön nevében

Az EPOC platform

A Microsoft Windows CE-hez képest pontosan ellenkező irányból érkezett meg a PC-s operációs rendszer szintre a Psion kezdeményezte, ma pedig a Symbian által gondozott EPOC fantázianévű, 32 bites, többfeladatos, beágyazott operációs rendszer. Cikkünk ennek a fő tulajdonságait boncolgatja, érintve közben a kézisámítógép-piac általános szoftvertrendjeit is.

A funkciók kiszolgálása a kezdő cél, ami a túlbujárást megfelelően korlátozza. Ezt a rendszert azonban, a kézigépek feladatkorének átfarmódolásával, mára az intelligens távközlés egyik szabványává kívánják emelni, ami a legnagyobb piaci ígérte is.

Nagy rendszerek kézi terminálja volt a Psion Organizer, és ebben a feladatkörben használhatók a többi psionos kézigépek is (a Series 3 és a Series 5 tagjai, a Siena). Ezek fejlődése azonban egyrészt a technológia képességeinek ugrásszerű előrelépésével, másrészt a piac formálódásával párhuzamosan zajlott. Az asztali gépek laptopokká, majd notebookokká zsugorodtak; megnyílt a kézigépek, tollas gépek műszaki lehetősége, az utóbbi két fajtában használatos processzorok a mai 32 bites ARM-ökig fejlődtek. Megmoozultak a nagy gyártók, a 3Com, a Hewlett-Packard, megjelent a Windows CE. Lényegében megnyílt a kézigéppiac, és e számítógépek a PC-k kategóriájába emelkedtek.

Mire azonban mérhető haszonnal kecsegtető önálló kézigéppiac alakult ki, világossá vált: ezek az eszközök voltaképpen nagyváltalati, nagy informatikai rendszerek termináljaként nyerik el igazi hatalmaikat. Azaz abban a funkcióban, amely megfelel a Psion eredeti koncepciójának. Mindehhez az utóbbi néhány évben a távközlés konvergenciája, valamint az internet kialakulása járult. Tulajdonképpen nem mondhatók, hogy onmagukban a hálózati gépek – a windowsos NetPC,

az IBM, a Sun stb. hálózati-gép-koncepciója – lehengerlő sikert értek volna el, bár ilyesmit is remélt az ipar; de azért e megoldásokkal együttesen már az a helyzet, hogy az intelligens eszközök skálája csaknem teljesen be van népesítve. A Smart Cardtól a PC-s szerver szintjéig mindenféle eszköz állandó készletben áll, ha valami irányváltás következik be az informatika használatában. Ma a nagy rendszer az internet és a vállalati IP-s intranet, továbbá (a konvergencia megvalósulásával ezzel esetenként összekapcsolódva) a távközlés. A kis mobil eszközök tehát ilyen rendszerek periferiái, onmagukban vett hatalmukon túl. Ez utóbbi tekintetben pedig általában elérik a PC szintjét.

Mindehhez megfelelő operációs rendszerre van szükség. A Microsoft Windowsa eleve a személyi számítógépet szolgálta, sajátos koncepció alapján: egyfajta totalitási ambíciójával, és gazdag eszközzel a testreszabás céljára. Ez egyaránt lehetővé tette a tipikus személyi számítógépes használati módokat, beleértve az önképzéssel önmaga informatikusává vált "sophisticated userét" vagy "power userét", illetve a vállalati rendszerek professzionális testre, személyekre szabását. Az ezzel kompatibilis microsoftos kézigép-megoldás a Windows CE.

Ellenkező irányból érkezett meg a PC-s operációs rendszer szintre a Psion kezdemé-

nyezte, ma pedig a Symbian által gondozott EPOC fantázianévű, 32 bites, többfeladatos, beágyazott szoftver, amelynek első változata 1982-ben került nyilvánosságra.

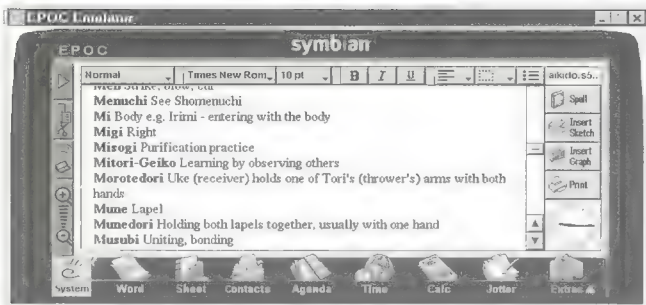
Eredetileg a technológiai szűköség keretei között is használható funkciókészletet kívántak beleépíteni. Mára azonban nyilvánvalóvá vált, hogy az effajta takarékság teljes jogú irányzat, már nem a kényszerből fakadó megalkuvás. Távközlési gyártók és a Psion éppen ezért alapították meg a Symbiant (lásd Ericssonon cikkünket is). A rendszer több gyártó gépeiben használatos, amelyek közül némelyik Psion-orientált. Ilyen maga a Psion 5 és gyorsabb változata, az 5mx; de az Ericsson MC 218-as is. A kettő lényegében ugyanazon, psionos konstrukció, tíz ujjal használható klaviatúrájú személyi számítógép, 16 szürkeárnyalatú, háttérvilágításos, fél VGA méretű kijelzővel. Háttértárhelyként kompakt flash-memória ültethető bele, különben a háttér- és az operatív tár egyben van, szokásosan 8–32 megabájtny. A beágyazott rendszer 6–10 megabájtos ROM tárolja.

Az EPOC-ot C++-ban írták. Egy vékony hardver-absztrakciós programteregtől eltekintve tehát bármely más gépre átvihető. Ezért különösen könnyű emulátorokkal készíteni hozzá is (ZX Spectrum, DOS), és őt megvalósító szoftvert más rendszerekre is, amelyek közül a Windows és a Linux a legelterjedtebb. Ugyane rendszerekkel gazdag és kidolgozott az EPOC kommunikációja is (Windows-PsiWin). Maga a valódi többfeladatos operációs rendszer az I/O funkcióin kívül (infra, szabvány soros port) eleve magába foglalja az alapvető irodai programok kézzelreál, egyszerű változatát: egy Microsoft Word-szerű szövegszerkesztőt (Word), egy számológépet (Sheet) gazdag függvénykészlettel, egy alap adatbázis-sémára épülő egytűst (Data, Contacts, Agenda, Jotter, de ide sorolhatók a sügök is), egy fájlkezelőt, programozási szövegszerkesztőt és fordított a beépített OPL nevű (immár 32 bites) programozó nyelvhez, egy kalkulátort. Emellett már a Psion 5mx-ben is a ROM-ba foglalták az elektronikus levelezőt, és a RAM-ba írható alkalmazások mellékelik a Java-képes webböngészőt.

Kicsiszolt szolgáltatásokat nyújt a rendszer az alkalmazásokhoz: ha egy adatállományt például hipertextuálisan látunk el, az meghatározza a hozzáadódó menüt; elegendő telepítés címén a megfelelő szerkezetű állományokat a mapparendszer megadott helyére bemásolni, azzal már az érintőképernyőn is elérhetőkké válnak. Elérhető az állományok alkalmazáshoz rendelése is. Az objektumorientált felépítés OLE-képességekben is megtestesül (Word, Agenda, adatkezelők, hangszolgáltatás stb. keresztbe-kasul). Már maga az, hogy az egyetlen operatív tárban telepített alkalmazások, valamint azoknak csak a szabad tár mérete által korláto-



A Psion 5mx mint könyv



Az EPOC Worldje windowos emulátoron

zott számú aktuális futási megvalósulásai nem utóznak össze, magas fokú rendszer-szolgáltatást, memóriamenedzsmentet jelent. A gép a PC-s világban megszokottnál képest különlegesen üzembiztos. Az alkalmazászerkezet sajátos: a programok erőforrás-állományainak cseréjével teljes (menü, sugó) honosítás vihető ki igen egyszerűen. Ugyancsak külön réteget jelent, és módosítható a grafikus felület, az EIKON. A rendszer igen jól programozható, így lehetővé megírni például a francia VReader szabadsoftvert, amely egyszerűen olvasható zsebkönyvvé teszi a kézigépet, a kiírt szöveg elforgatásával és más funkciókkal (lásd a kiegészítést).

Az érintőképernyő érintési finomsága nagyobb, mint a grafikus felbontás. Ezért jó minőségű digitalizáló táblaként is használható, amihez a Sketch rajzprogram tartozik a ROM-ban. A rendszeri megoldástálatásai (részlet, előjegyzési naptár) mellett az is lehetséges, hogy a RAM-on digitális hangrögzítőként használjuk (Record). Természetesen ezt a hardvert is kiszolgálja, hangszóró, mikrofon, a hangrögzítő szokásos gombjai is rendelkezésre állnak, bár az utóbbi funkcióit a képernyőről is elérhetjük. Mindezt kifinomult belső információs rendszer egészíti ki (a terhelés közbeni telepfelügyeléstől a lemez- és a memóriáallapot dinamikus kijelzéséig), valamint rendkívül egyszerű tápmedzsment rendszer is. Ez utóbbi jellemzősége: két tartós AA ceruzaelemmel a gép körülbelül 20 óra folyamatos, háttérvilágítással is 8-10 órányi üzemre képes; az energiazabáló külső modemegység nem von el energiát a géptől, fordítva viszont, például a rá kapcsolt hálózati tápegységről, képes táplálni azt; a világítás, az automatikus alvó üzemmódba kapcsolás kényelmesen és sokoldalúan megvalósítható. A RAM állapotát a ceruzaelemek mellett és cseréjük idejére biztonsági kis háttérlemez szolgálja, a hálózati tápegység nem tölti az elemeket, de kimaradásakor automatikusan azokra áll át a tápellátás. Mindezt az operációs rendszer folyamatosan figyeli. A preemptív multitasking képesség esete az online figyelmeztetés, amint a beállított riasztások hang- és kijelzőjeleket kiad. A gép használaton kívül tulajdonképpen folyamatosan alvó üzemmódban van, ilyen módon telepeiről hetekig működőképes marad. Össztömege: 35

dekagramm. Hasonló képességek tartoznak az Ericsson MC 218-hoz is, de annak közelebről távközlési céljait az EPOC távközlési funkcióinak további fejlesztései is kiszolgálják (ezt külön cikktünkben érintjük). A mai PC-s világban igen szokatlan, hogy mindezt C++-ban állították elő, és mégis belefért egy menedzseralkulátor küllémű, 35 dekás kézigép 10 megabájtos ROM-jába.

Amint látható: az EPOC szoftver, nagyfokú hordozhatósága mellett, olyan szorosan kapcsolódik a hardverhez, hogy maga a platform a kettő együttese, akár Pion alapú gépről van szó, akár másról (GeoFox One). Valószínűleg ezek természetes életerét jelent a intelligens távközlés.

TIHANYI LASZLÓ

Hálózati nyomtató, digitális másológép, telefax, szkennerek – egy készülékben

Irodai mindenest a Tallytól

Az irodai lézernyomtatók családjában két újdonsággal jelentkeznek a Tally: olyan komplex irodai berendezésekkel, amelyek egy készülékbe integrálják a hálózati nyomtatót, digitális másológépet, telefaxot és scannert.

A Tally T9132 és a T9140 típusok alapfelszereltségükben „csak” nagyteljesítményű hálózati lapnyomtatóknak tűnnek, ám valójában azoknál sokkal többre képesek. Hav 150 000 oldal kinyomtatására alkalmasak, távolról felügyelhetők, Postscript és PCL5e emulációkkal, 2GB-os winchesterrrel ill. MOPY funkcióval rendelkeznek. A4-es lapméret esetén, percenként 32, ill. 40 oldalt nyomtatnak ki. További erőnyük, hogy az A4-en túl még más papírméretetekkel is elboldogulnak: így az A6-tól egészen az A3-ig. Nagykapacitású lapadagolóval felszerelve, a hat tálcán akár 3560 lap is elfér, amelyeknek mérete adagolónként eltérő is lehet. Teljesen mindegy, hogy melyik tálcában van az igényelt méretű papír, ezek a nyomtatók automatikusan kiválasztják a megfelelő lapadagolót. A lehetőségek tovább bővíthetők kétoldal-as nyomtatással is. A kinyomtatott oldalak nyomtatási feladatunként szeparálhatók, szortírozhatók és összetűzhetők. Még a tilzés helye is kiválasztható.

Tülpelve a hagyományos printer szerepen, a T9132 és a T9140 más lehetőségeket is kínál: Scan-Centerrel felszerelve már nagy sebességű digitális fénymásológépként is használhatók. A lapvasoló egységbe helyezett oldalakat 44 lap/perces(!) sebességgel olvassák be és nyomtatják ki azonnal. Ez a teljesítmény még túl is szárnyalja a nyomtatómű gyorsaságát, így a csúcsebesség egyáltalán nem csökken. Amennyiben faxkártya is kerül a

nyomtatókba, akkor komplett dokumentumkezelő-központtá változnak: Kimenő faxok küldhetők számítógépről elektronikus formában, vagy papírról a scanner egységen keresztül. Bejövő faxok nyomtatódnak ki vagy tárolódnak a winchesterben. Ahogy a komoly nagy faxkészülékéknél, itt is több száz fax szám tárolható, időzített faxok küldhetők, pl.: az éjszakai órákban. A küldési és fogadási napló rögzíthető és természetesen ki is nyomtatható.

Az új modellek árai a kiépítettségétől függően változnak, a T9132-es modell már 983 000 Ft-tól, míg a T9140-es 1 140 000 Ft-tól vásárolható meg. Az opciók széles választéka biztosítja, hogy mindenki a neki igazán szükséges mértékben felszerelt nyomtatót vásárolhatja meg.



STOP NON

Sehol egy stop tábla. Nincsenek sebességhatárok. A forgalom itt éjjel-nappal áramlik. Ez az elektronikus kereskedelem autópályája, ahol csak azok előzhetnek, akiket felkészült, megbízható háttér támogat, a nap 24 órájában, a hét minden napján, egész évben. A Compaq szervíz és rendszerintegrációs szaktudása, több éves tapasztalata nem elmélet: mindennapos valóság. *NonStop™* eBusiness szolgáltatásaink és megoldásaink lehetővé teszik, hogy az Ön cége szó szerint megállíthatatlan legyen. A pálya minőségéről és a teljesítményről tehát mi gondoskodunk. A végeredmény rendkívül egyszerű: minden működik. NonStop. További információ: www.compaq.com/nonstop

**COMPAQ SZOLGÁLTATÁSOK
NONSTOP 7x24x365**

COMPAQ NonStop™

A jövő zenéje



EGYÜTT A LEGJOBBAKKAL



EUROWEB
Internet Szolgáltató Rt.

A PanTel Csoport tagja

SIKERÜNK CSAK ÜGYFELEINK SIKERÉVEL MÉRHETŐ:

PricewaterhouseCoopers Kft., Bull Magyarország Kft., Compaq Computer Kft.,
Állami Privatizációs és Vagyongkezelő Rt., Axel Springer Budapest Kiadó Kft.,
DTZ Hungary Kft., Dunafer Rt., Erste Bank Rt., Fővárosi Vízművek Rt.,
InterCom Rt., Malév Rt., Hewlett Packard Magyarország Kft., SZÜV Rt.,
IBUSZ Rt., Sláger Rádió, KFKI Számítástechnikai Rt., Magyar Autóklub,
Scala Marketing Kft., Rába Rt., Nationale Nederlanden Biztosító Rt.,
MÁV Magyar Államvasutak Rt., PostaBank és Takarékpénztár Rt.,
Microsoft Magyarország Kft., stb.



A legmagasabb szint elérése természetes igény

Az SCO-t választva Ön a világ egyik vezető, a nagy szoftver és hardver gyártók által is támogatott UNIX megoldását használhatja.

A UnixWare 7-et olyan Intel alapú hálózatok számára fejlesztették ki, amelyek működésénél a megbízhatóság, a robusztus felépítés és a kiemelkedő teljesítmény alapvető feltétel. A UnixWare 7-tel az SCO a UNIX szerverek egy új, nagy teljesítményű generációját mutatta be.

További információért hívja a 237-7070-es telefonszámot!

INGRAM
MICRO


SCO

WALTON
NETWORKING KFT.
AZ INGRAM MICRO CSOPORT TAGJA

Az SCO termékek kizárólagos magyarországi nagykereskedője:

WALTON NETWORKING KFT. - Az Ingram Micro csoport tagja
1139 Budapest, Frangepán u. 8-10. Tel.: (1) 237 7070 Fax: (1) 237 7090 <http://www.walton.hu>
7625 Pécs, Majorossy u. 36. Tel./Fax: (72) 213 755
6723 Szeged, Sándor u. 1. Tel./Fax: (62) 490 424

Az új évezredben is

Inform*i*x®



Egyszerűen és gyorsan:

i.Sell - teljeskörű e-commerce

i.Reach - web publishing

Media360 - média tartalom kezelés

Inform*i*x®
MAGYARORSZÁG

INVENTIX KFT

1132 Budapest, Victor Hugo u. 18-22

DATA WAREHOUSING

Advanced Analytic
Engines

i.INFORMIX

Industrial Strength
Web Engines

TRANSACTIONS (OLTP)

Extremely Fast,
Extensible Web Engines

Tel.: (1) 349-0143

Fax: (1) 349-0145

E-mail: info@inventix.hu

Web: www.informix.com

www.inventix.hu